

**@ambres @ámaras @anberak**

# **Indicador de Confianza Empresarial**

**Perspectivas segundo trimestre**

**Resultados primer trimestre**

**Nº 13 • 2006**

**Resultados detallados**

# INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL

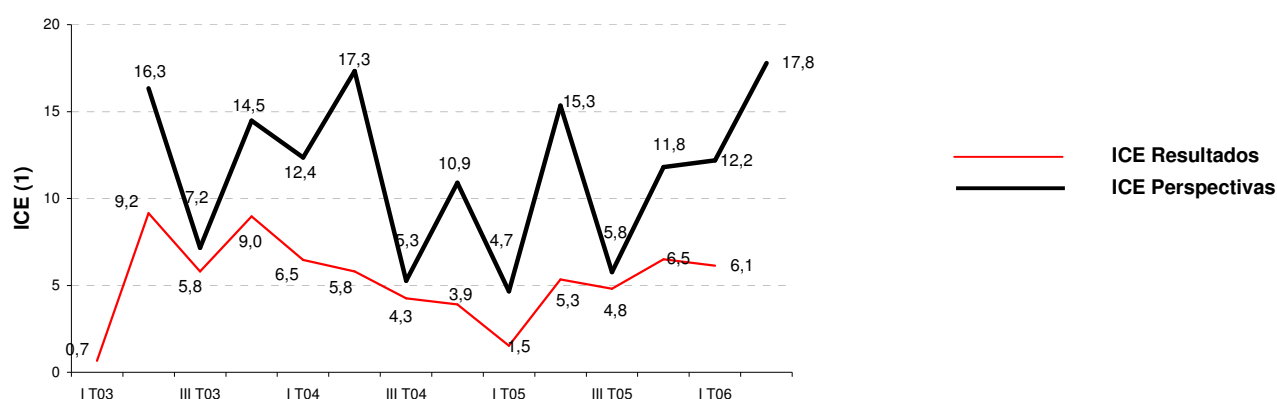
## RESULTADOS GENERALES

La confianza empresarial se eleva en el segundo trimestre de 2006, como ya ocurriera en el primer trimestre del año. El ICE se sitúa en 17,8, superior en más de dos puntos al dato del mismo periodo del año anterior (15,3). La actividad de la economía española se mantendrá dinámica.

El avance de la confianza se basa en la favorable evolución de la inversión. El saldo de esta variable crece en casi 7 puntos respecto al mismo periodo del año anterior. Las perspectivas de cifra de negocio también se muestran dinámicas, con avances de 5 puntos.

La debilidad de la demanda reduce la importancia como factor que limita la actividad de las empresas. A pesar de la ralentización del consumo interno que se apuntaba en trimestres previos, éste se ha mantenido fuerte en los comienzos de 2006.

EVOLUCIÓN DEL ICE



## RESULTADOS POR SECTORES

Todos los sectores, excepto *construcción*, incrementan la confianza. El ICE de perspectivas de *hostelería* es el que evoluciona de manera más favorable.

La inversión en *construcción* se reducirá durante el segundo trimestre de 2006, lo que confirma que el sector ha entrado en una fase de ralentización de la actividad. La creación de empleo se verá perjudicada por esa situación. El crecimiento de los precios en el sector se moderará, al contrario que en el resto de sectores.

El aumento de la competencia es el factor más importante que limita la actividad de las empresas de todos los sectores, excepto en *hostelería y turismo*, donde la debilidad de la demanda es la variable más importante que perjudica la marcha de los negocios.

## RESULTADOS POR TAMAÑOS

La confianza de las empresas durante el segundo trimestre de 2006 se incrementa de manera clara entre las que tienen 250 y más empleados, y crece moderadamente entre las empresas de 1 a 9 trabajadores.

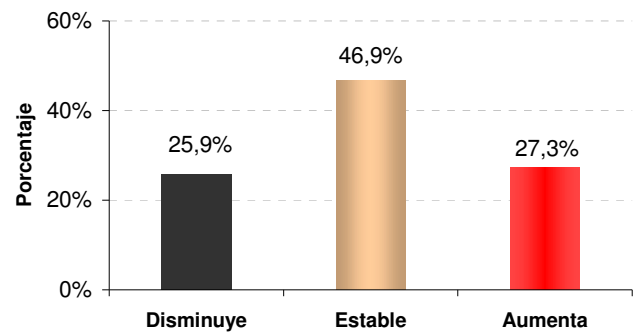
Las empresas pequeñas mejoran sus perspectivas de cifra de negocio e inversión, aunque el empleo podría moderar su avance. Esta situación supondría una mejora de la productividad de las microempresas.

Los factores más importantes que limitan la actividad de las empresas, debilidad de la demanda y aumento de la competencia, han reducido su importancia en todos los segmentos de tamaño, en el primer trimestre de 2006. Sólo las empresas de 1 a 9 empleados han notado una mayor presión de la competencia

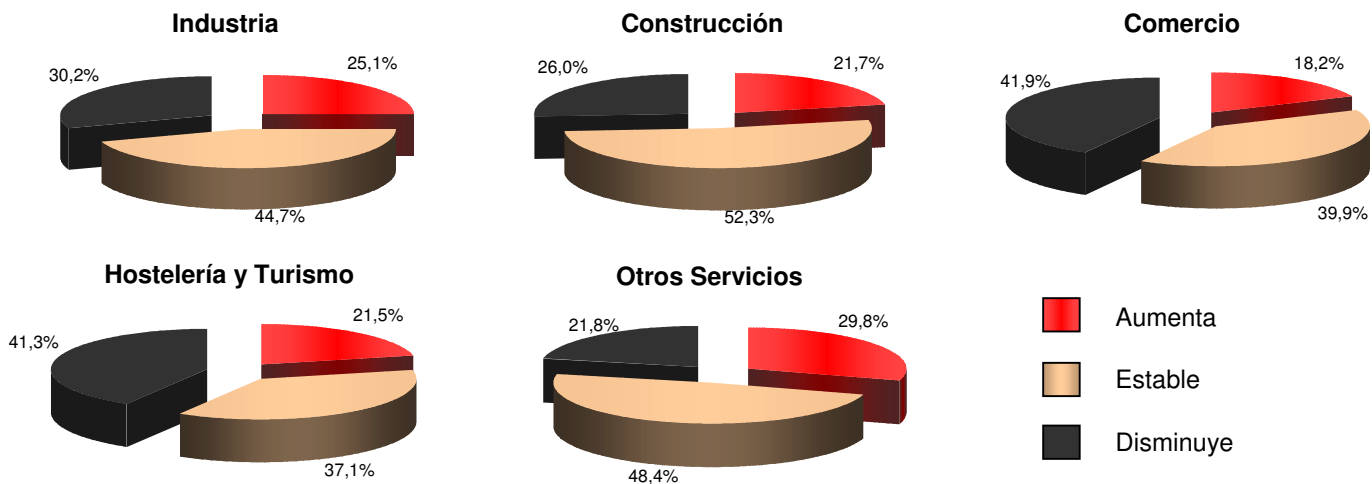
# EVOLUCIÓN PRIMER TRIMESTRE 2006

¿Cómo ha evolucionado su **cifra de negocio** durante el primer trimestre de 2006 en comparación con el trimestre anterior?

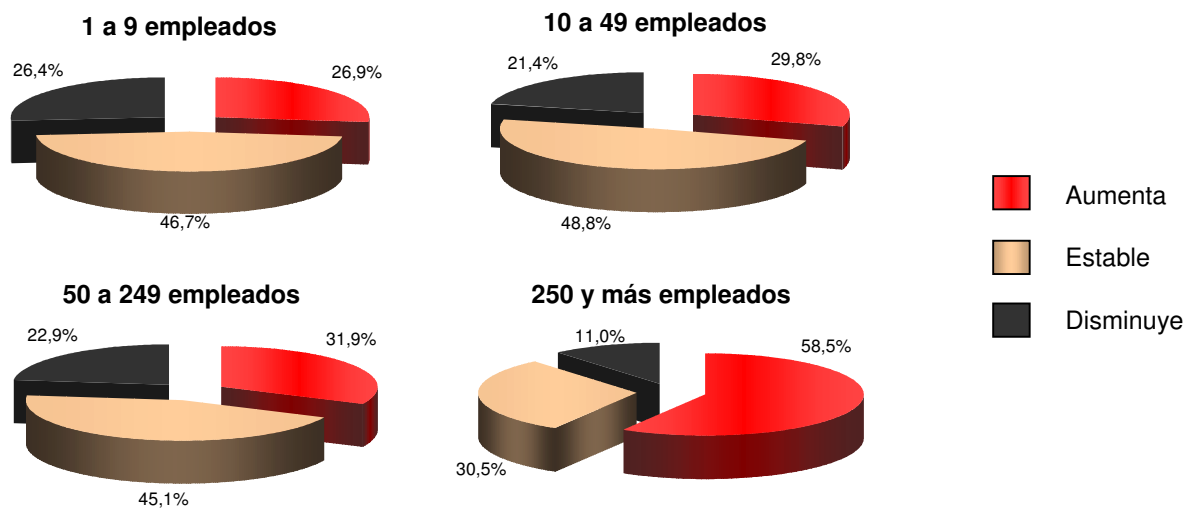
## Resultados Generales:



## Resultados por Sectores:

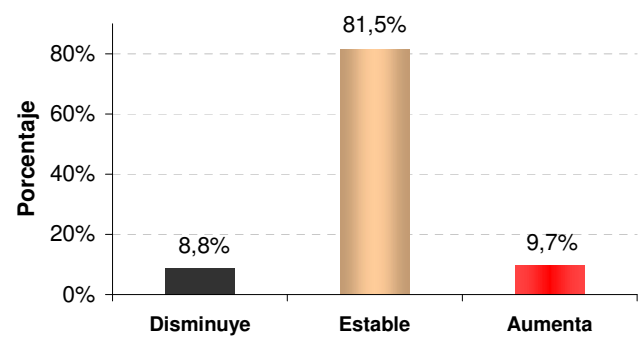


## Resultados por Tamaños:

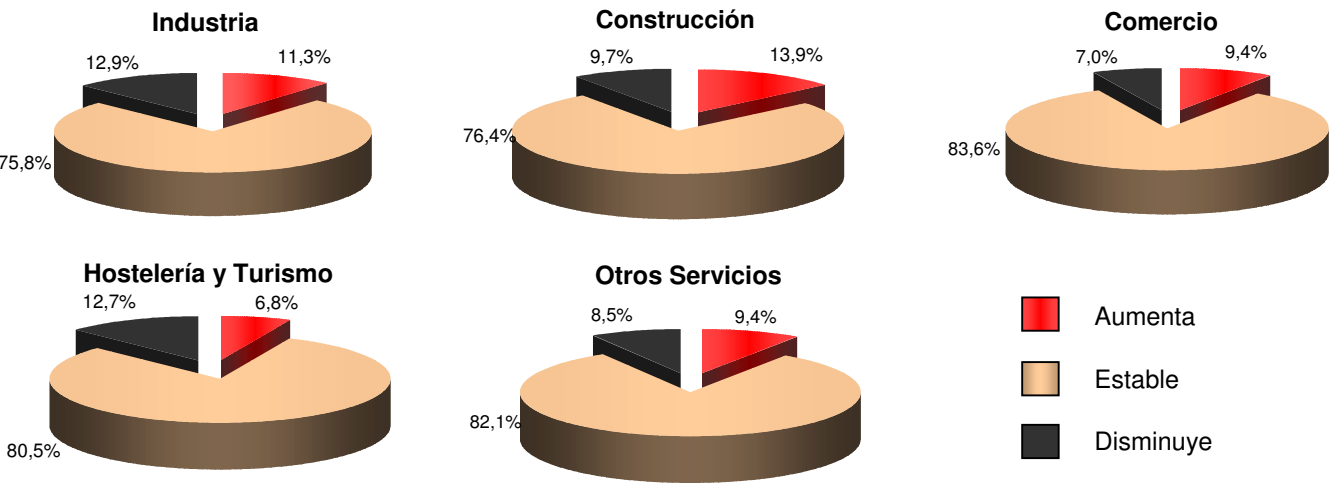


¿Cómo ha evolucionado el **número de trabajadores** de su empresa durante el primer trimestre de 2006 en comparación con el trimestre anterior?

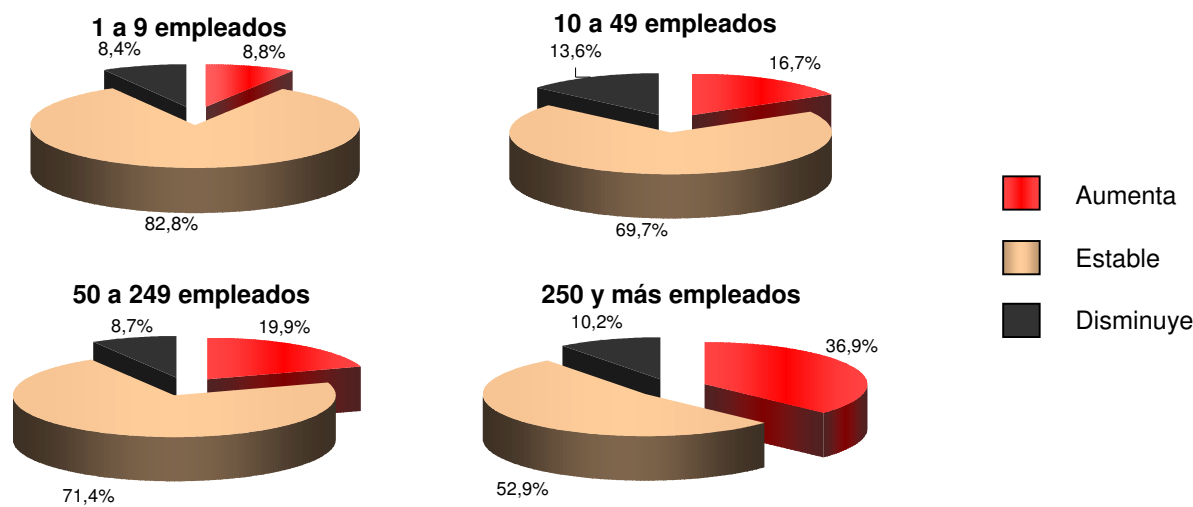
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

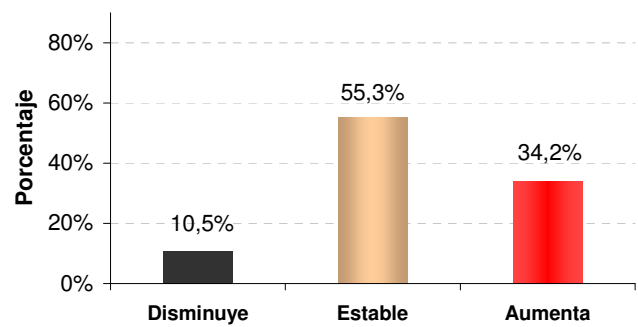


Resultados por Tamaños:

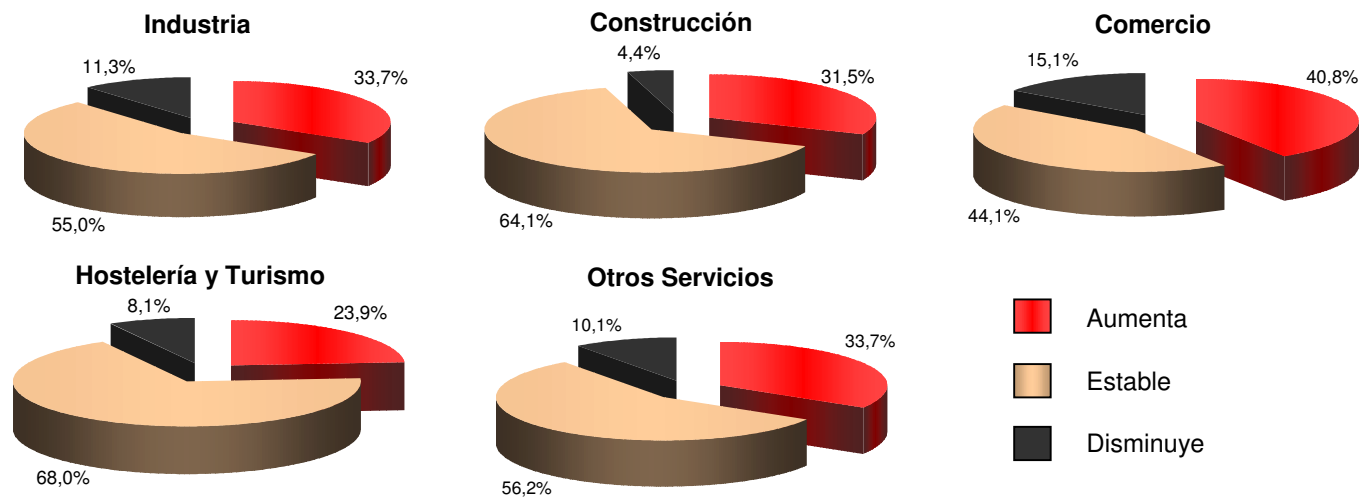


¿Cómo han evolucionado sus **precios de venta** durante el primer trimestre de 2006 en comparación con el trimestre anterior?

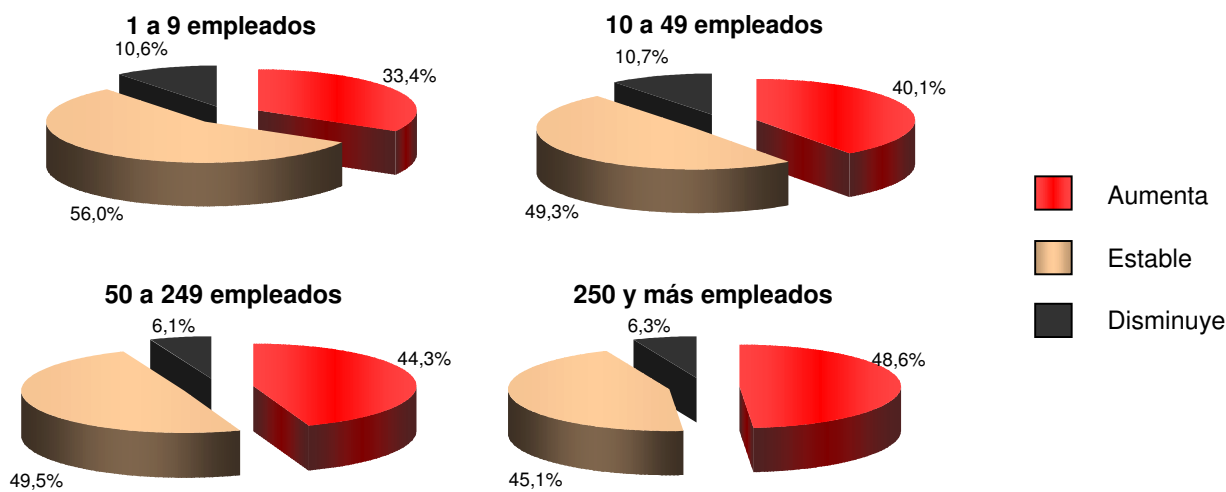
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

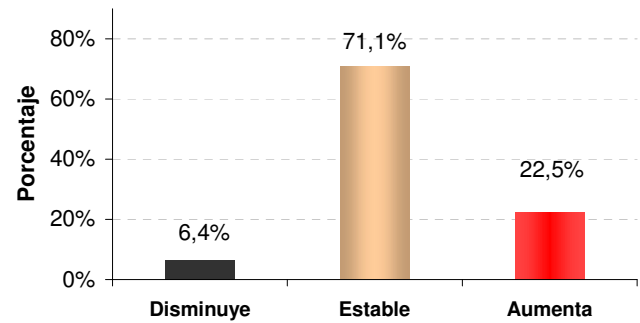


Resultados por Tamaños:

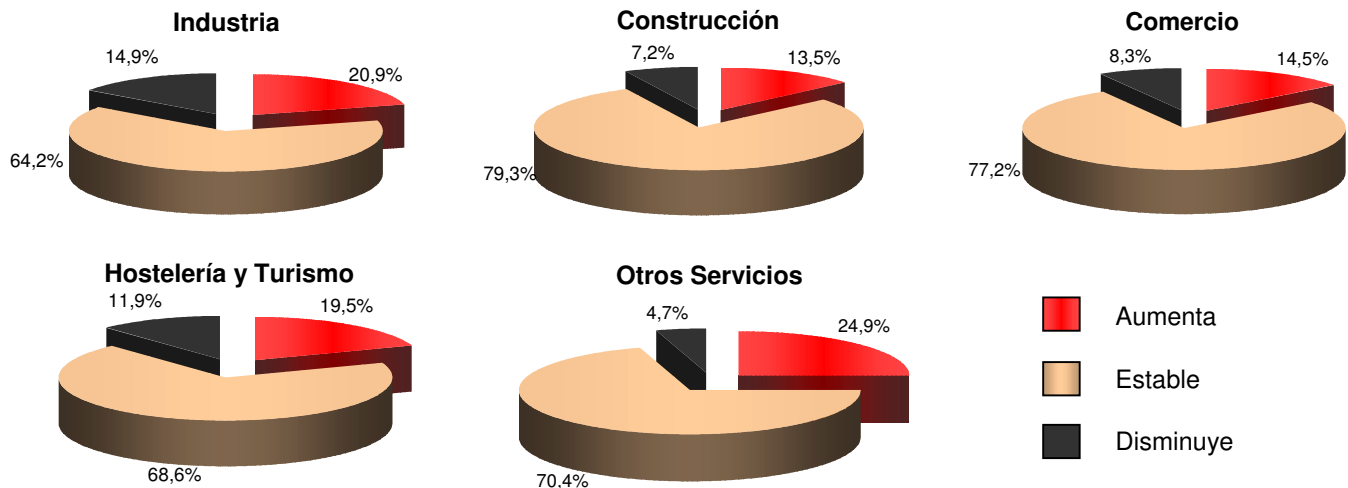


¿Cómo ha evolucionado la inversión en su empresa durante el primer trimestre de 2006 en comparación con el trimestre anterior?

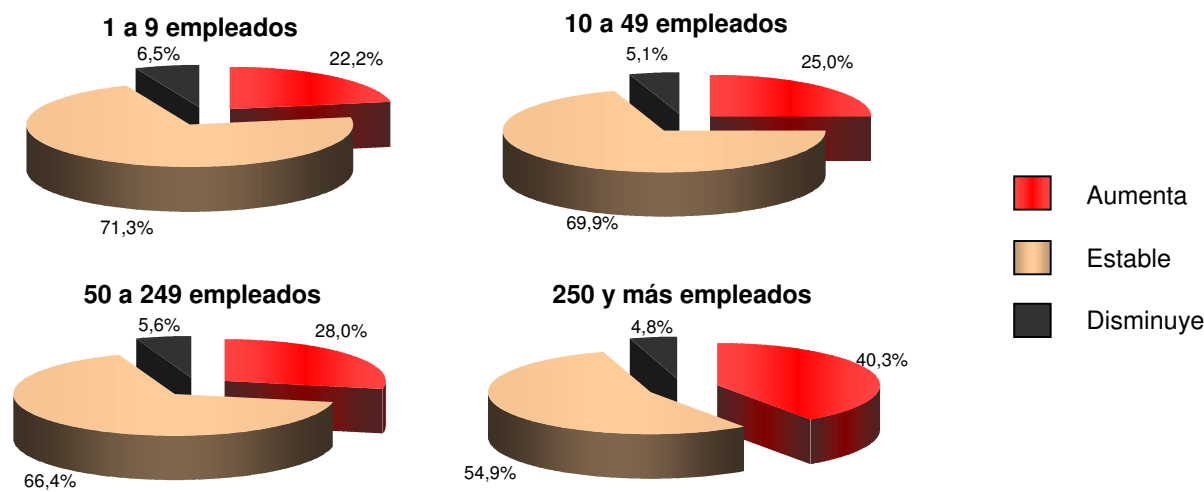
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

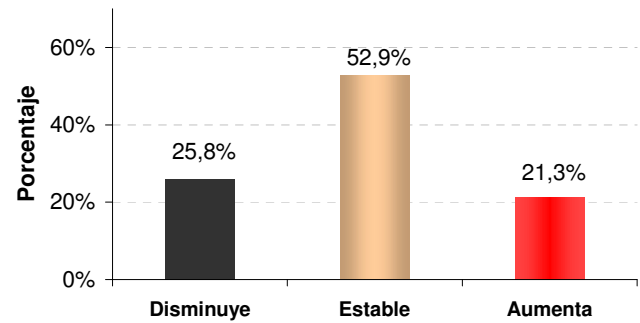


Resultados por Tamaños:

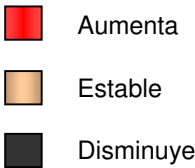
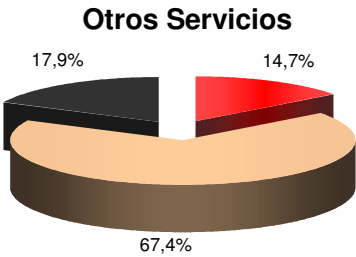
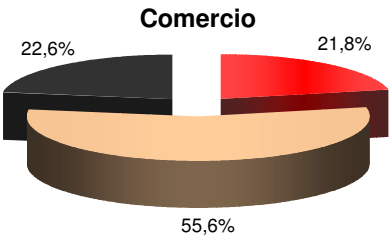
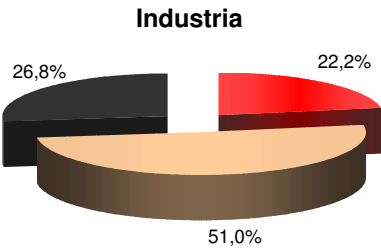


¿Cómo han evolucionado sus **exportaciones** durante el primer trimestre de 2006 en comparación con el trimestre anterior?

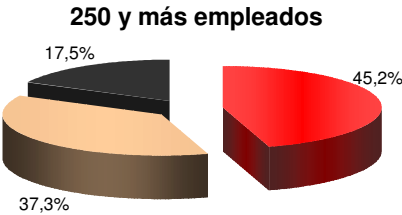
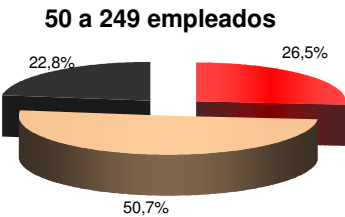
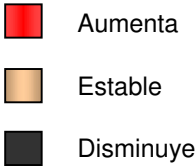
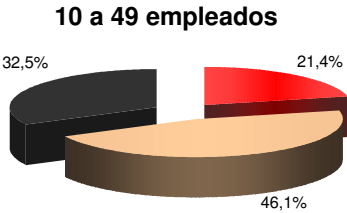
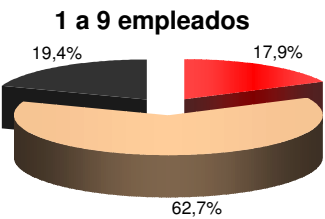
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



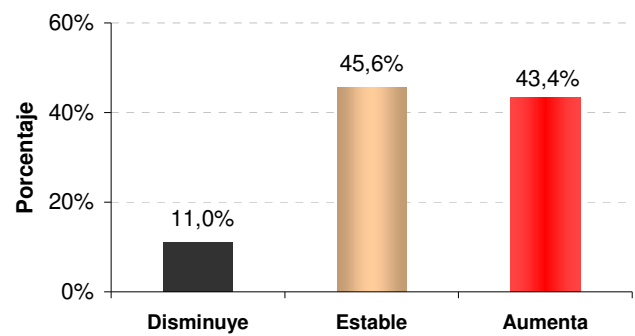
Resultados por Tamaños:



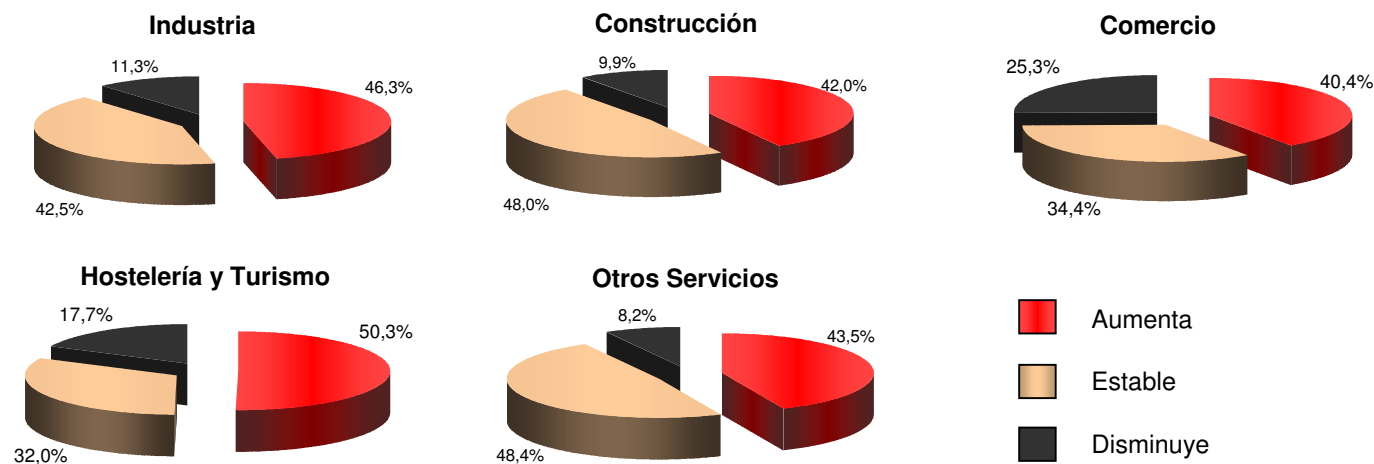
# PERSPECTIVAS SEGUNDO TRIMESTRE 2006

¿Cómo cree que evolucionará su **cifra de negocio** durante el segundo trimestre de 2006 en comparación con el primer trimestre?

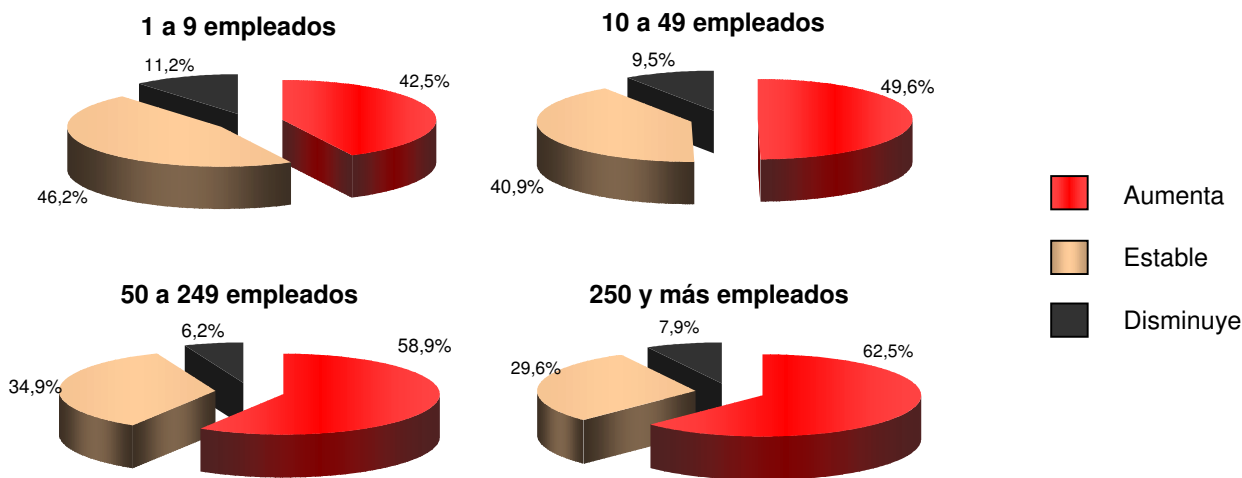
## Resultados Generales:



## Resultados por Sectores:

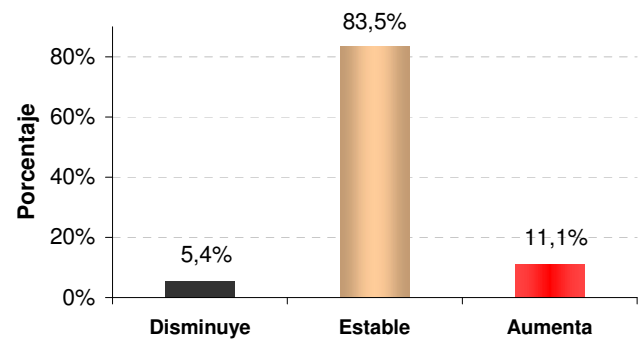


## Resultados por Tamaños:

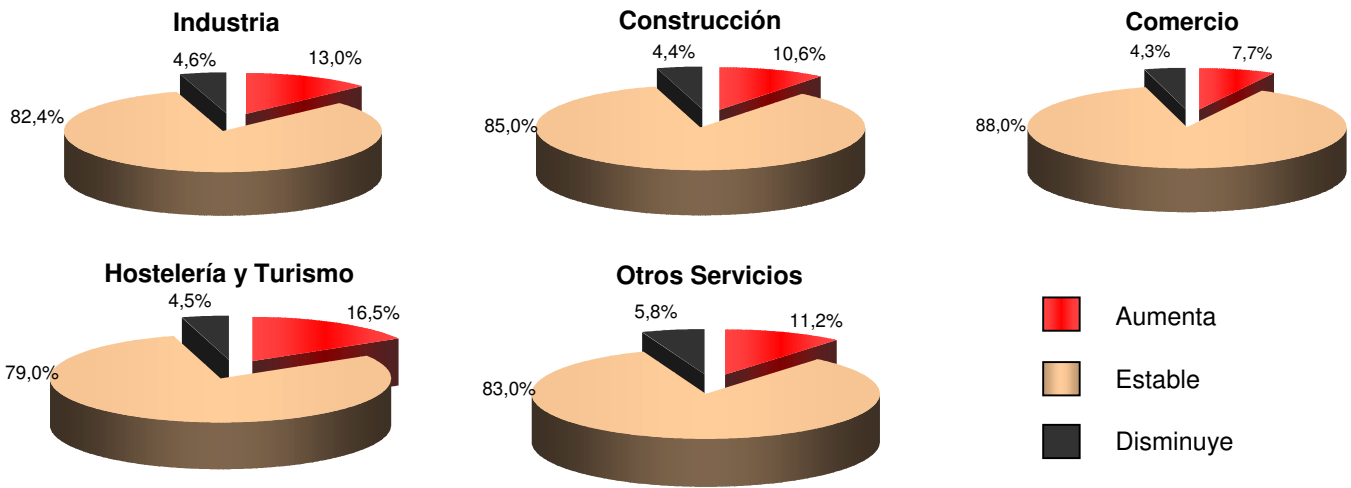


¿Cómo cree que evolucionará el **número de trabajadores** de su empresa durante el segundo trimestre de 2006 en comparación con el primer trimestre?

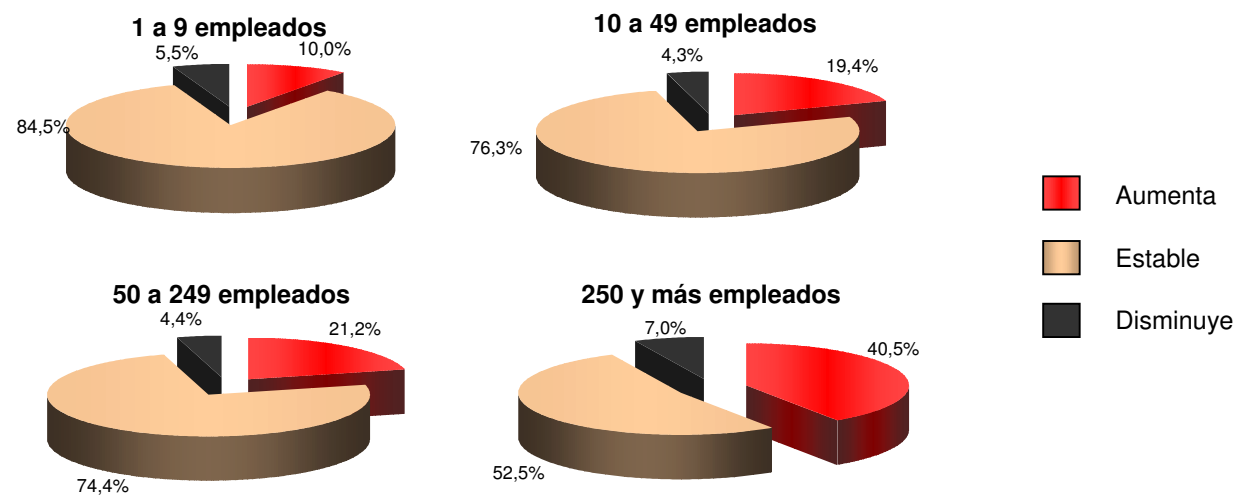
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

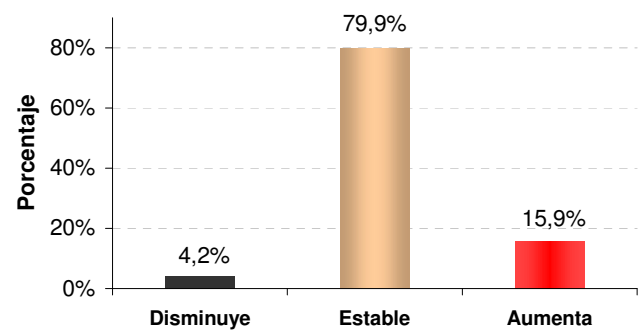


Resultados por Tamaños:

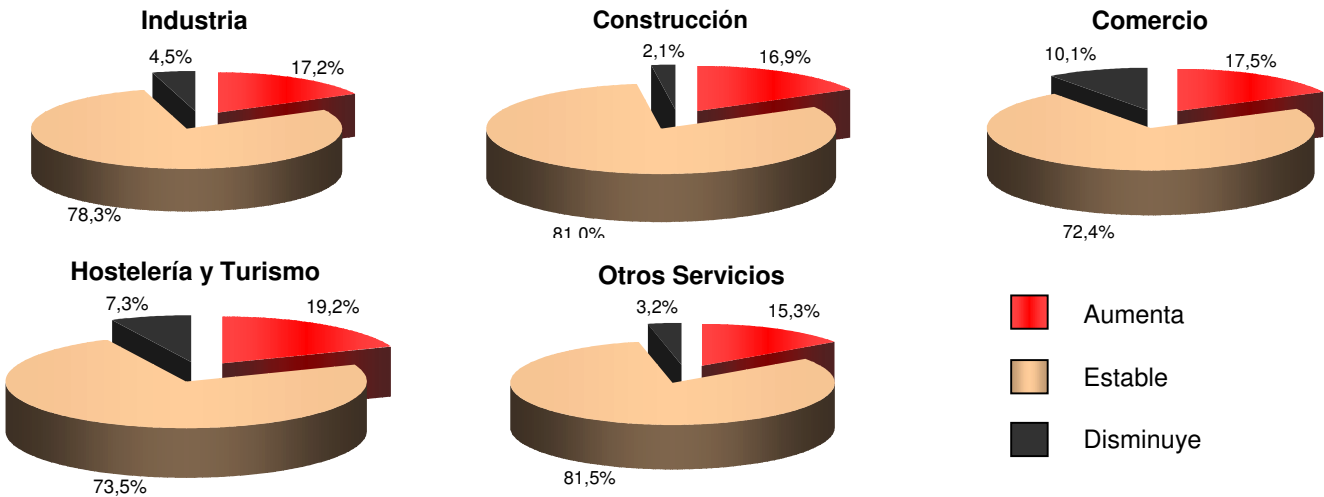


¿Cómo cree que evolucionarán sus **precios de venta** durante el segundo trimestre de 2006 en comparación con el primer trimestre?

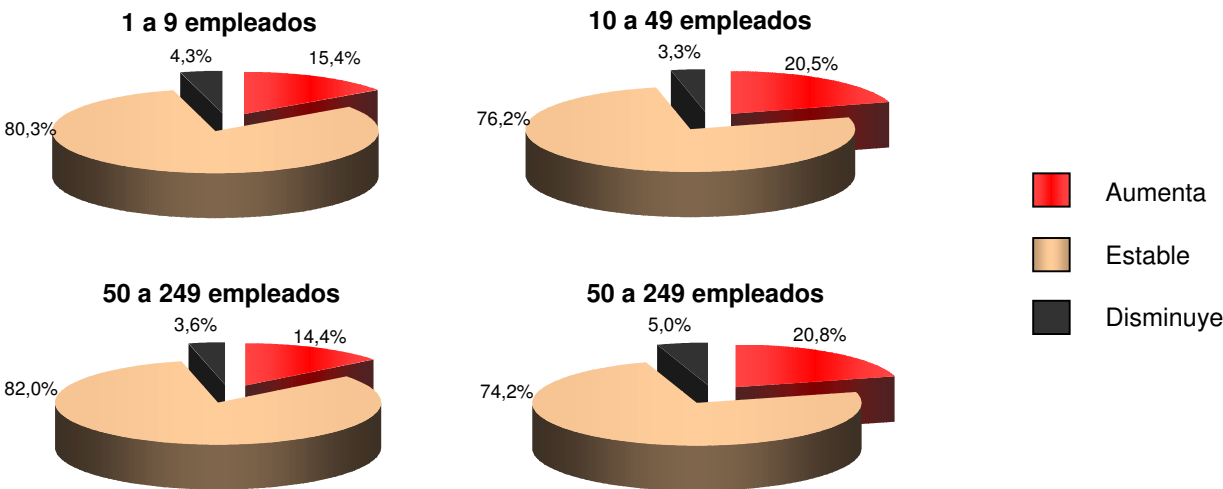
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

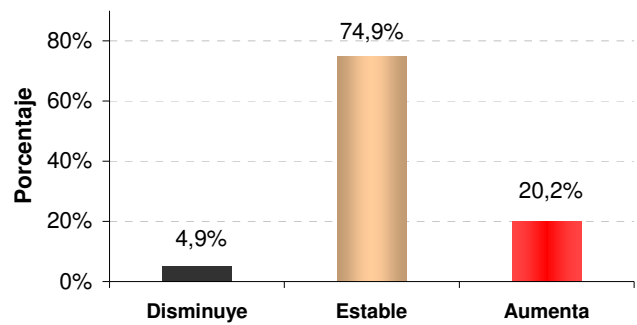


Resultados por Tamaños:

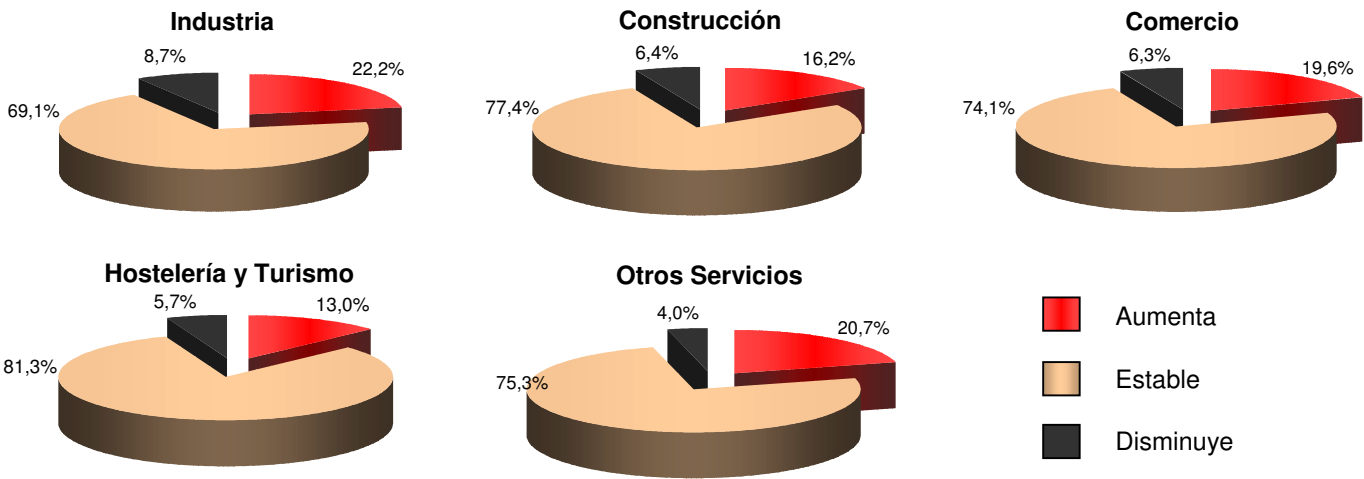


¿Cómo cree que evolucionará la inversión de su empresa durante el segundo trimestre de 2006 en comparación con el primer trimestre?

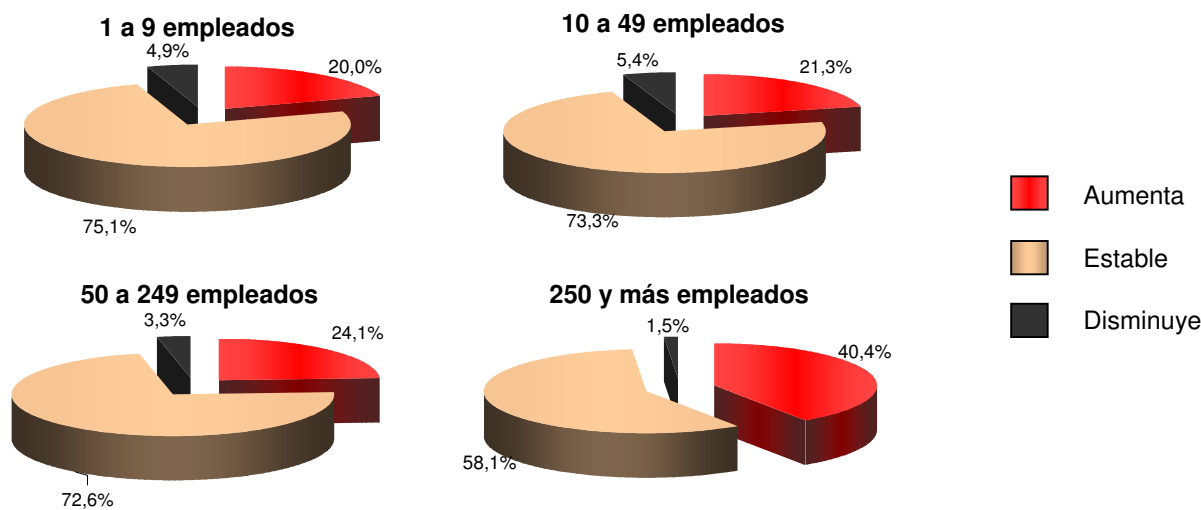
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

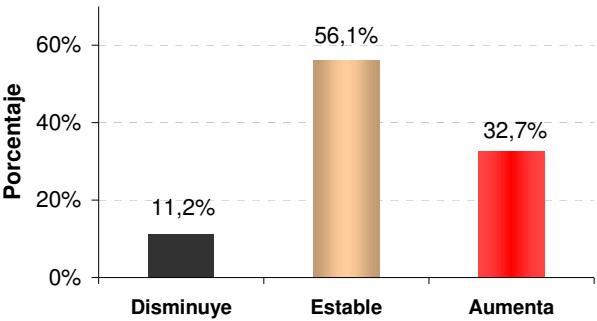


Resultados por Tamaños:

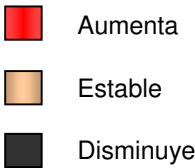
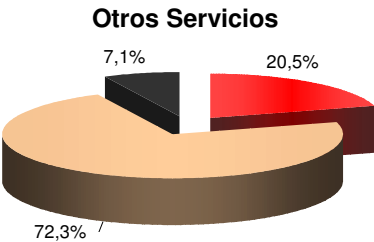
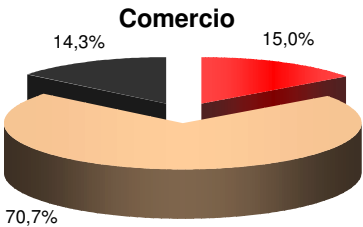
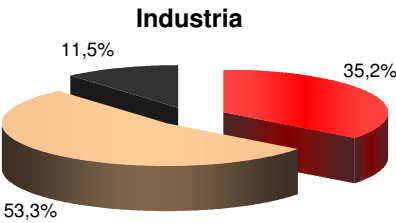


¿Cómo cree que evolucionarán sus **exportaciones** durante el segundo trimestre de 2006 en comparación con el primer trimestre?

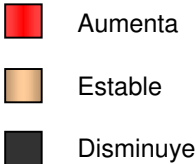
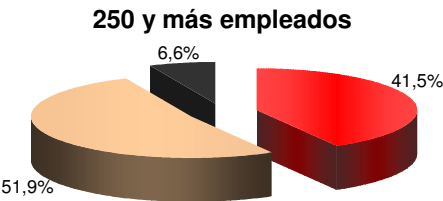
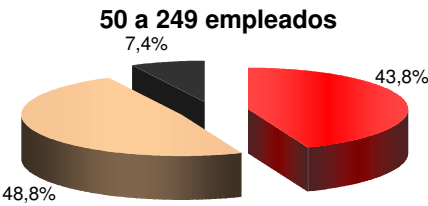
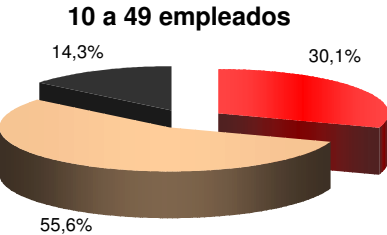
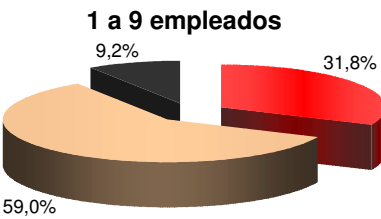
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

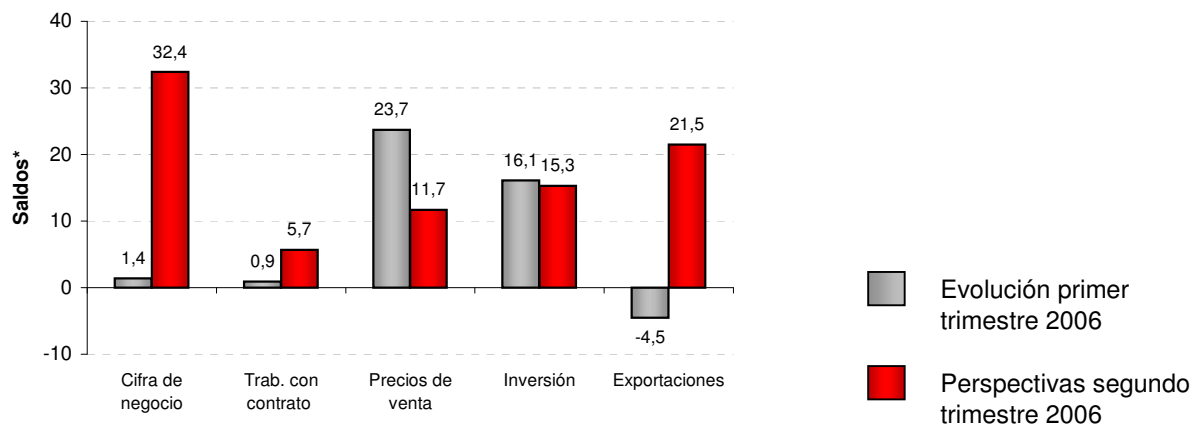


Resultados por Tamaños:

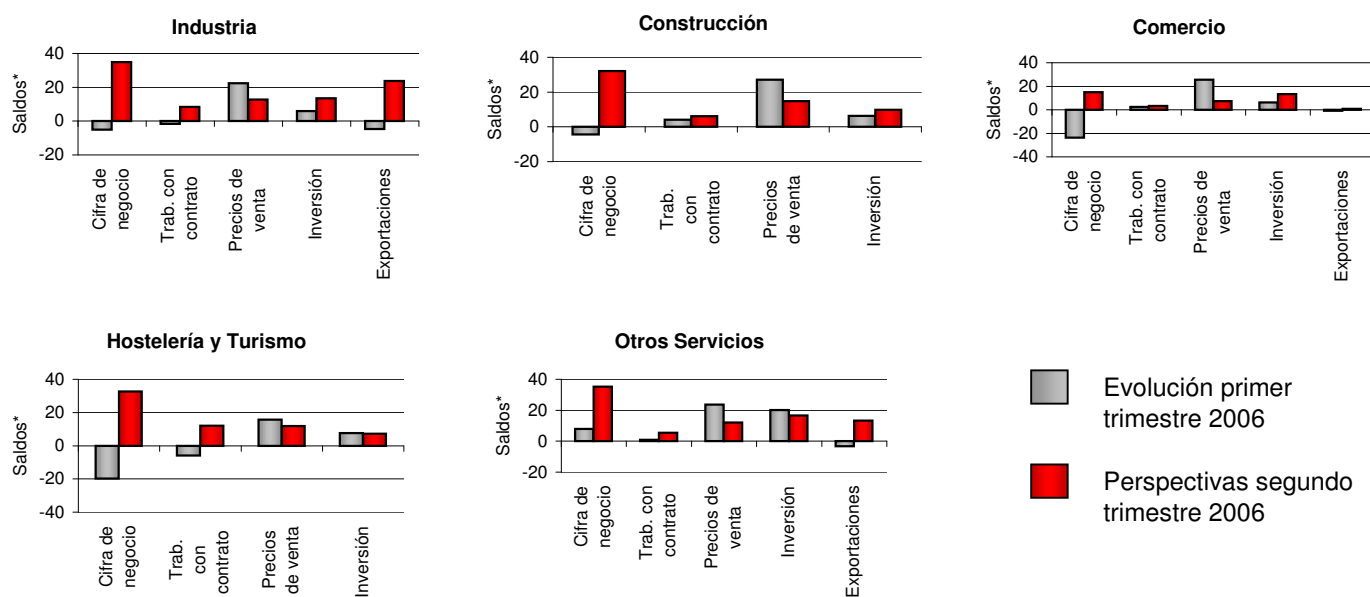


# SALDOS

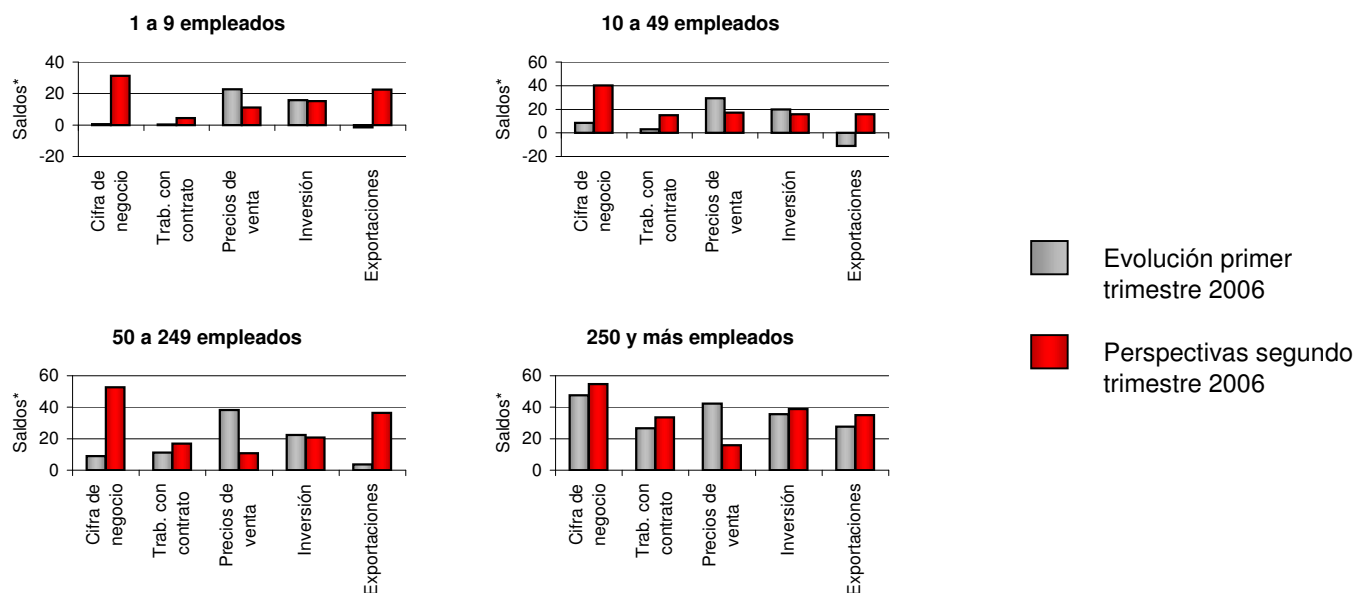
## Resultados Generales:



## Resultados por Sectores:



## Resultados por Tamaños:

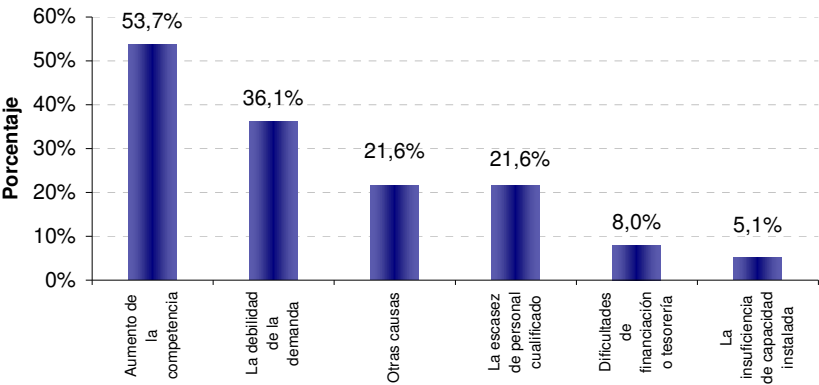


\*Saldos: diferencia entre las respuestas "aumenta" y "disminuye"

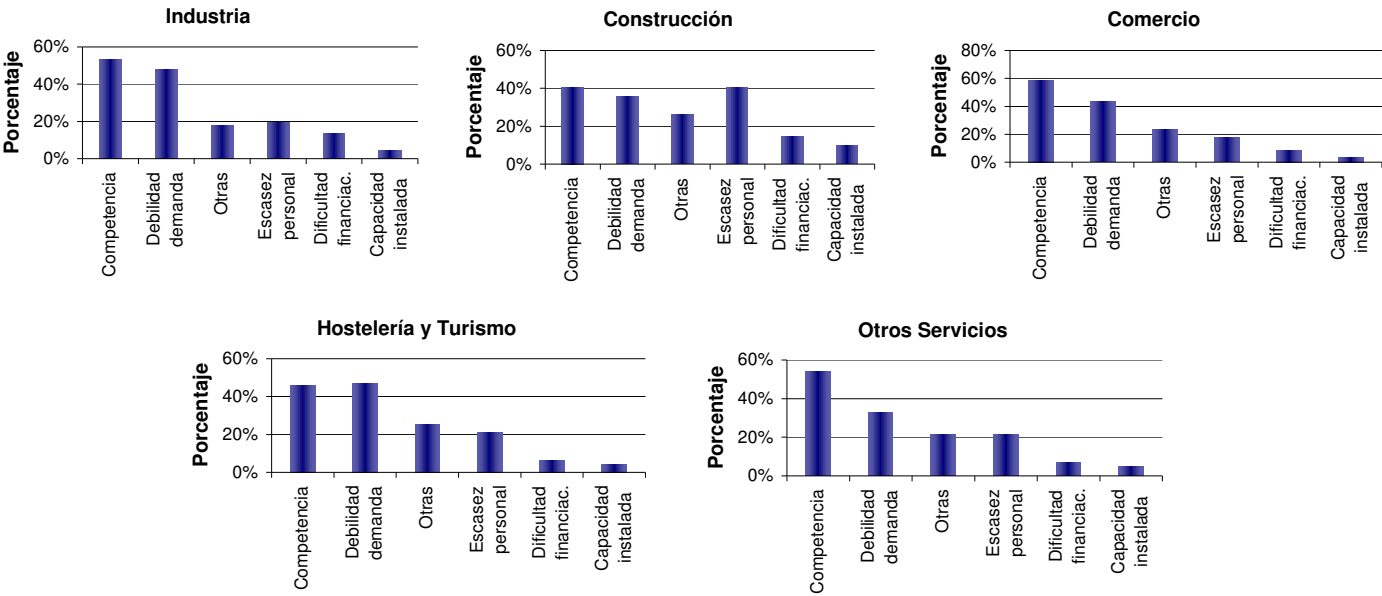
# FACTORES QUE LIMITAN LA MARCHA DE LA ACTIVIDAD

¿Qué factores cree que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

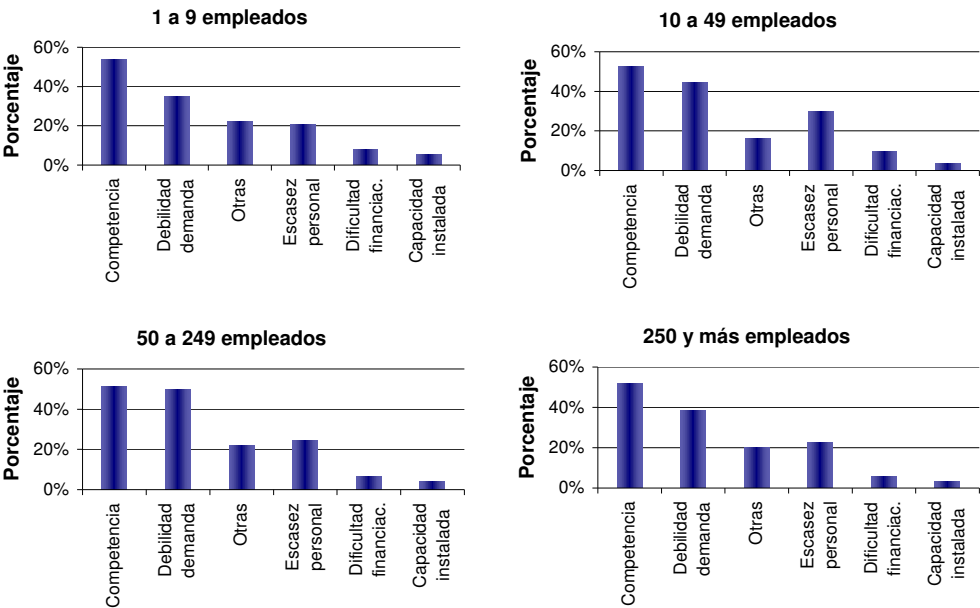
## Resultados Generales:



## Resultados por Sectores:



## Resultados por Tamaños:



## RESULTADOS GENERALES. DEFINICIÓN DE CONCEPTOS

**P.1-** En el primer trimestre de 2006, en comparación con el trimestre anterior, ¿diría Vd. que en su negocio han aumentado, siguen igual o han disminuido...?

|                                         | Aumentado | Sigue igual | Disminuido | No realiza |
|-----------------------------------------|-----------|-------------|------------|------------|
| <b>1.1 Cifra de negocio</b>             | 27,3%     | 46,9%       | 25,9%      |            |
| <b>1.2 Nº trabajadores con contrato</b> | 9,7%      | 81,5%       | 8,8%       |            |
| <b>1.3 Precios de venta</b>             | 34,2%     | 55,3%       | 10,5%      |            |
| <b>1.4 Inversión</b>                    | 22,5%     | 71,1%       | 6,4%       |            |
| <b>1.5 Exportaciones</b>                | 21,3%     | 52,9%       | 25,8%      | 69,0%      |

**P.2-** Durante el segundo trimestre de 2006, en comparación con el primer trimestre, ¿prevé Vd. que en su negocio aumenten, sigan igual o disminuyan...?

|                                         | Aumentará | Seguirá igual | Disminuirá | No realiza |
|-----------------------------------------|-----------|---------------|------------|------------|
| <b>2.1 Cifra de negocio</b>             | 43,4%     | 45,6%         | 11,0%      |            |
| <b>2.2 Nº trabajadores con contrato</b> | 11,1%     | 83,5%         | 5,4%       |            |
| <b>2.3 Precios de venta</b>             | 15,9%     | 79,9%         | 4,2%       |            |
| <b>2.4 Inversión</b>                    | 20,2%     | 74,9%         | 4,9%       |            |
| <b>2.5 Exportaciones</b>                | 32,7%     | 56,1%         | 11,2%      | 69,0%      |

**P.3-** ¿Qué factores cree Vd. Que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

|                                                                         |       |
|-------------------------------------------------------------------------|-------|
| <b>3.1 Debilidad de la demanda</b>                                      | 36,1% |
| <b>3.2 Escasez de mano de obra especializada / personal cualificado</b> | 21,6% |
| <b>3.3 Insuficiencia de capacidad instalada</b>                         | 5,1%  |
| <b>3.4 Dificultades de financiación o tesorería</b>                     | 8,0%  |
| <b>3.5 Aumento de la competencia</b>                                    | 53,7% |
| <b>3.6 Otras causas (especificar)</b>                                   | 21,6% |

### DEFINICIONES:

#### Preguntas 1 y 2

- 1. Cifra de negocio:** volumen de ventas, ventas formalizadas en el trimestre de referencia, volumen de contratación, obra contratada en el trimestre de referencia, facturación en el trimestre de referencia.
- 2. Nº de trabajadores con contrato:** nº medio de personas que han trabajado en la empresa o establecimiento durante el trimestre, en una situación formalizada legalmente.
- 3. Precios de venta:** precio al cual la empresa o establecimiento vende sus productos o servicios en el mercado.
- 4. Inversión:**
  - **en tangibles** (inversión en activos físicos de la empresa):
    - Nueva adquisición, ampliación o mejora de instalaciones, almacenes, locales, maquinaria y equipos (incluidos los informáticos).
    - Adquisición de empresas para ampliar el negocio.
  - **en intangibles** (inversión en activos no físicos de la empresa):
    - Mejoras del proceso productivo.
    - Publicidad y promoción de los productos de la empresa.
    - Formación y cualificación del personal.
- 5. Exportaciones:** ventas formalizadas durante el trimestre a clientes situados en otros países, obra contratada en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países, facturación en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países.

#### Pregunta 3

- 1. Debilidad de la demanda:** percepción de un cierto estancamiento o reducción en las ventas, cartera de pedidos, obra contratada o facturación, que tendrá un reflejo directo en los ingresos de la empresa
- 2. Escasez de mano de obra especializada o personal cualificado:** dificultad para encontrar, en el mercado de trabajo, personal con el que cubrir puestos de trabajo para los que se necesita una preparación especializada o una cualificación específica.
- 3. Insuficiencia de capacidad instalada / insuficiencia del equipo productivo / insuficiencia del local:** limitación de la capacidad que impide a la empresa o establecimiento hacer frente a cualquier demanda adicional de sus productos o servicios, y que tiene como consecuencia la imposibilidad de ampliar la cifra de negocio.
- 4. Dificultades de financiación o tesorería:** aparición de problemas a la hora de conseguir financiación externa, como pueden ser los créditos de entidades financieras, por ejemplo. Problemas para obtener liquidez de forma rápida. Estas situaciones traen como consecuencia la imposibilidad de realizar inversiones o de afrontar pagos en plazo.
- 5. Aumento de la competencia:** aparición de políticas de precios agresivas por parte de las empresas de un mismo sector que pueden traer como resultado una caída en la cifra de negocio. Incremento en el número de establecimientos dedicados a la misma actividad.

**Ficha técnica:** Analizados 4.951 establecimientos con al menos un trabajador, distribuidos por todo el territorio nacional.

El margen de error máximo para un nivel de confianza del 95% es de +/-1,39%