

Indicador de Confianza Empresarial

Perspectivas segundo trimestre
Resultados primer trimestre
Nº9 • 2005

Resultados detallados

Cámaras

Cambres

Canberak

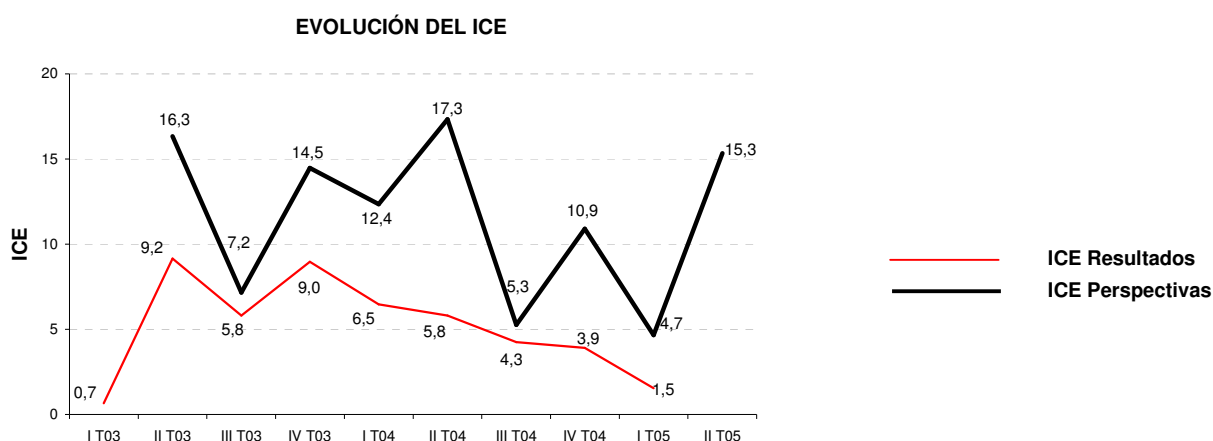
INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL

RESULTADOS GENERALES

La confianza empresarial se reduce en el segundo trimestre de 2005 con respecto al mismo periodo del año anterior y avanza en relación al primer trimestre.

La perspectiva de empleo mantiene valores más elevados que en el mismo trimestre del año anterior. Tanto la cifra de negocio como la inversión avanzarán de manera más moderada.

Entre los factores que limitan la actividad de las empresas, el incremento de la competencia se mantiene en el lugar más destacado y la insuficiencia de capacidad instalada es el que más avanza.



RESULTADOS POR SECTORES

La *industria* y la *construcción* son sectores que registran un ICE superior al del mismo trimestre de 2004. El *comercio*, la *hostelería*, *turismo* y *otros servicios* (telecomunicaciones, transporte o consultoría), moderan el ICE de perspectivas.

La cifra de negocio experimentará avances en todos los sectores, al igual que el empleo. La inversión, por su parte, se desacelerará.

En la *industria* se mantiene la debilidad de la demanda como factor más importante que limita la marcha de los negocios. El resto de sectores considera el incremento de la competencia como el factor más importante. En el sector de *otros servicios* se produce un significativo avance de la insuficiencia de la capacidad instalada.

RESULTADOS POR TAMAÑOS

Sólo las empresas pertenecientes a los segmentos de 1 a 9 empleados y de 250 y más, mantienen un ICE por debajo del valor alcanzado en el segundo trimestre de 2004.

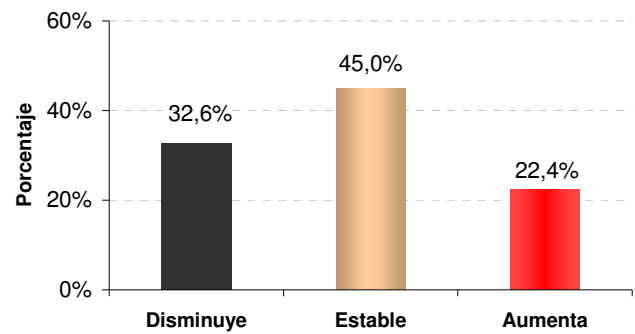
El avance de la cifra de negocio será más limitado en las empresas de menos de 10 empleados. Mientras, el empleo podría crecer más intensamente en las empresas de 250 y más empleados.

Si bien el incremento de la competencia es el factor más importante que limita la marcha de los negocios en todos los segmentos de tamaño, en el de empresas de 250 y más empleados este factor es aún más sensible debido a la mayor apertura de estas compañías al exterior.

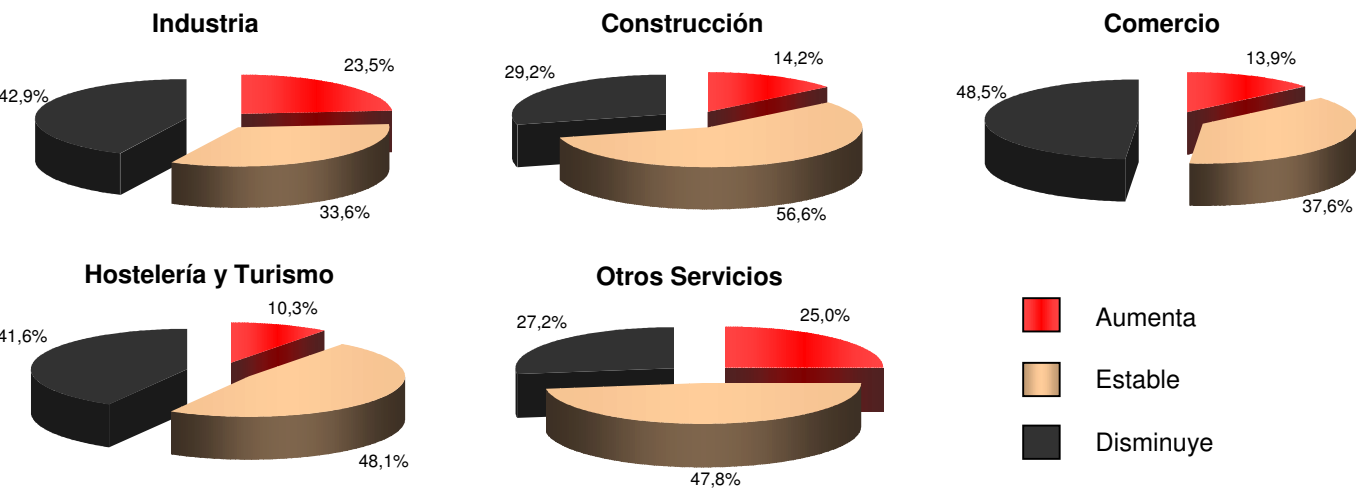
EVOLUCIÓN PRIMER TRIMESTRE 2005

¿Cómo ha evolucionado su **cifra de negocio** durante el primer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

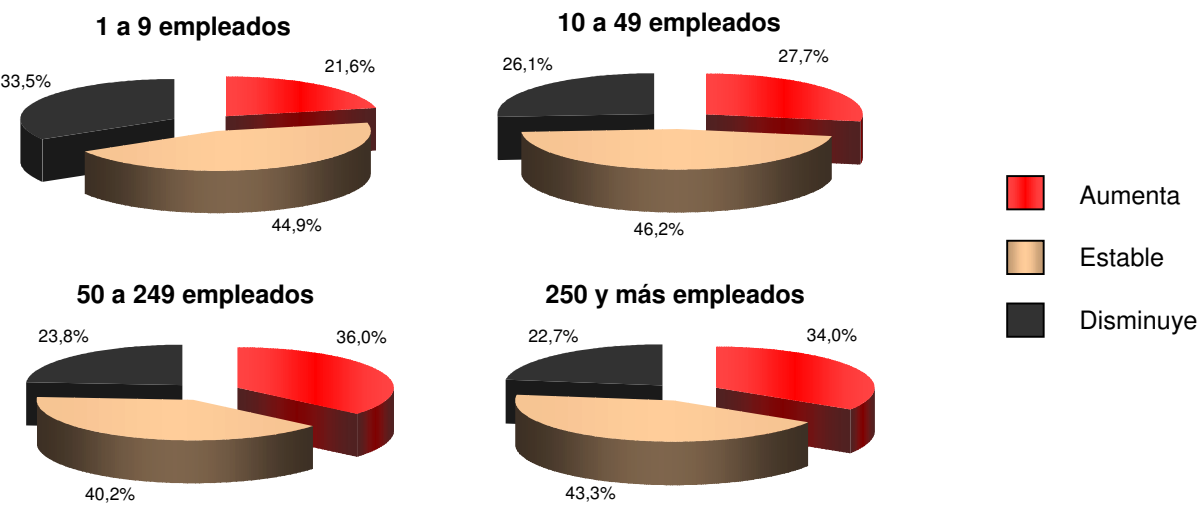
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

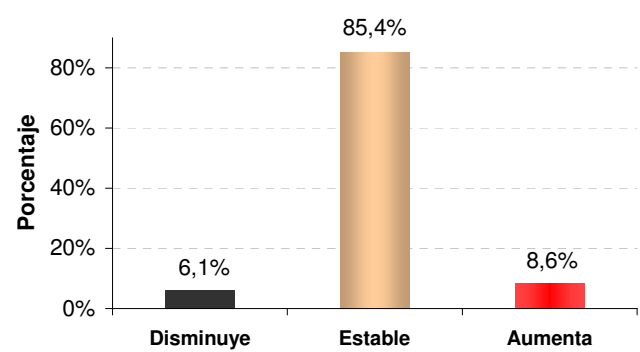


Resultados por Tamaños:

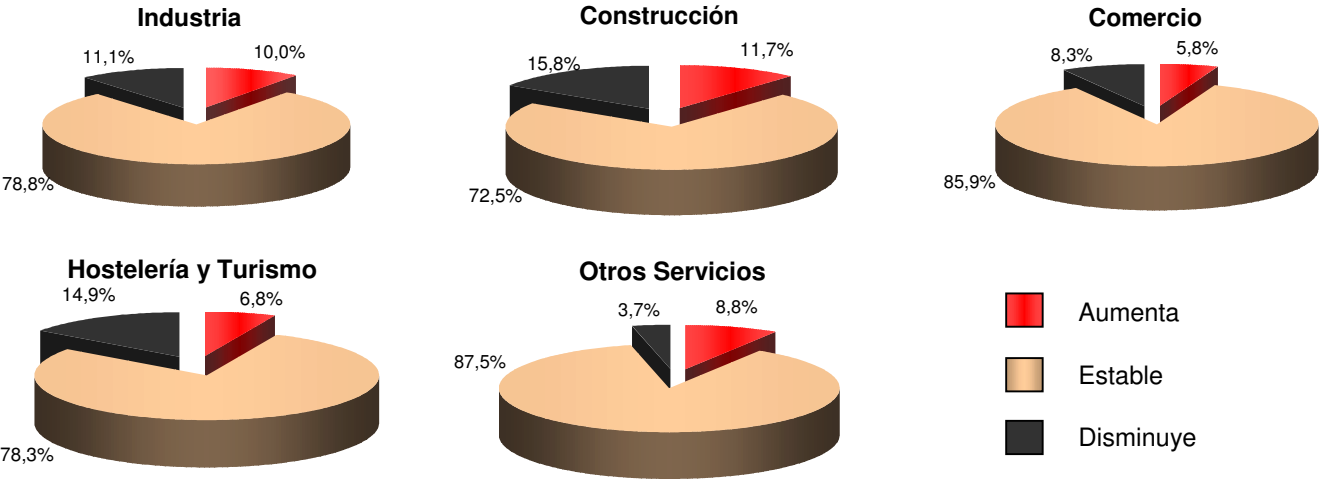


¿Cómo ha evolucionado el **número de trabajadores** de su empresa durante el primer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

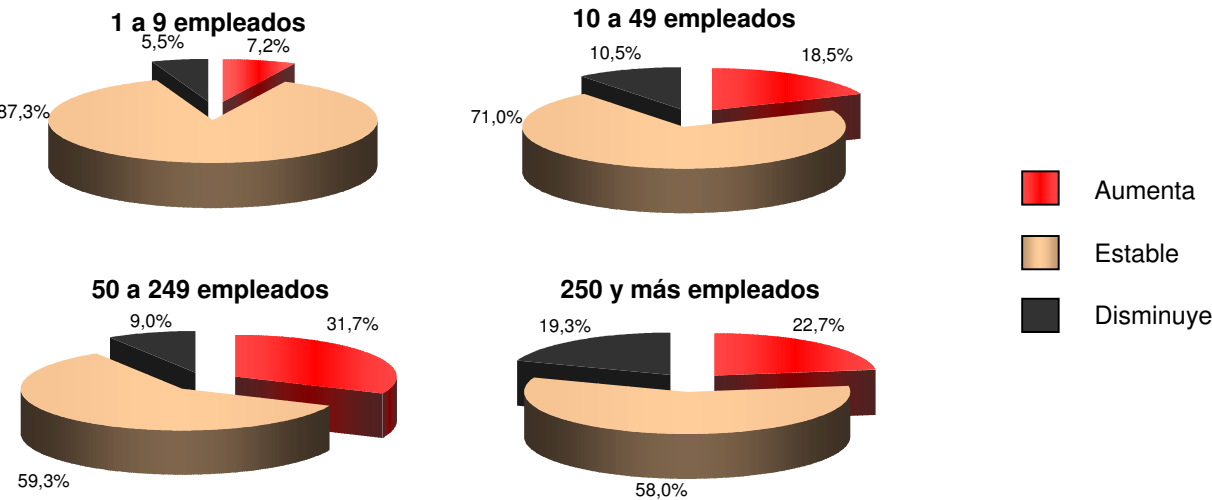
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

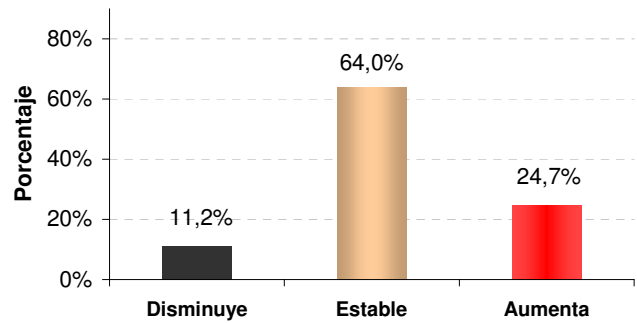


Resultados por Tamaños:

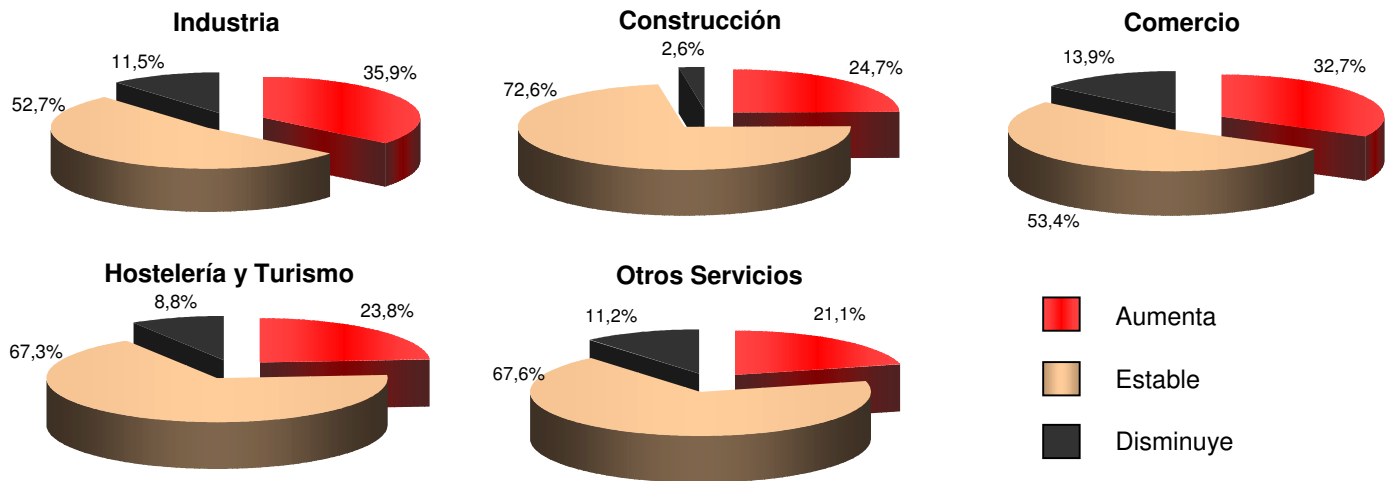


¿Cómo han evolucionado sus **precios de venta** durante el primer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

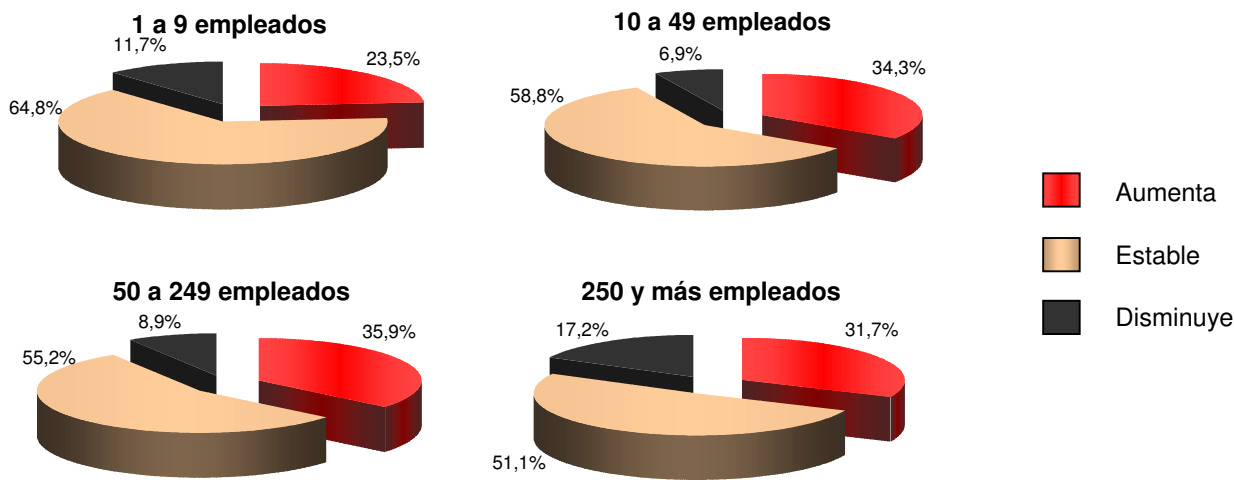
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

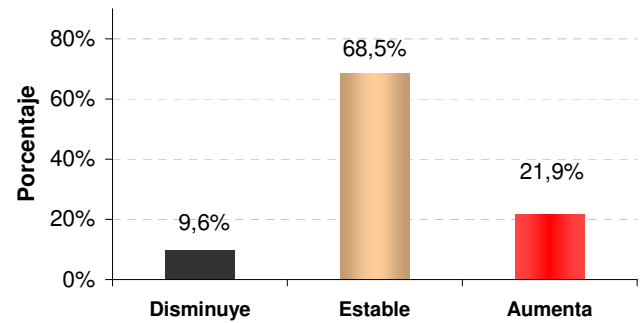


Resultados por Tamaños:

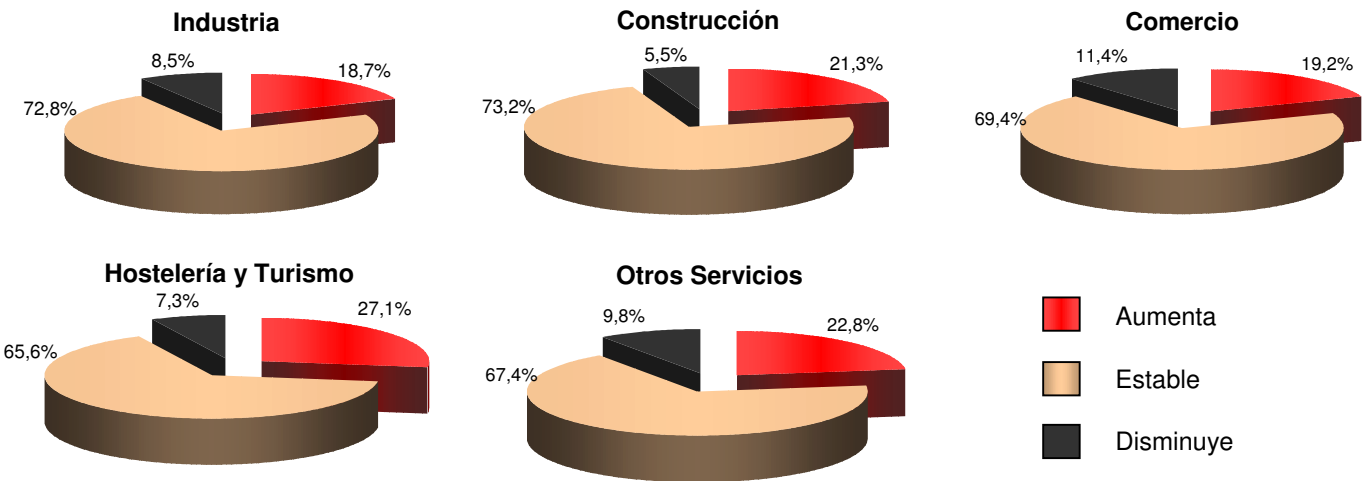


¿Cómo ha evolucionado la inversión en su empresa durante el primer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

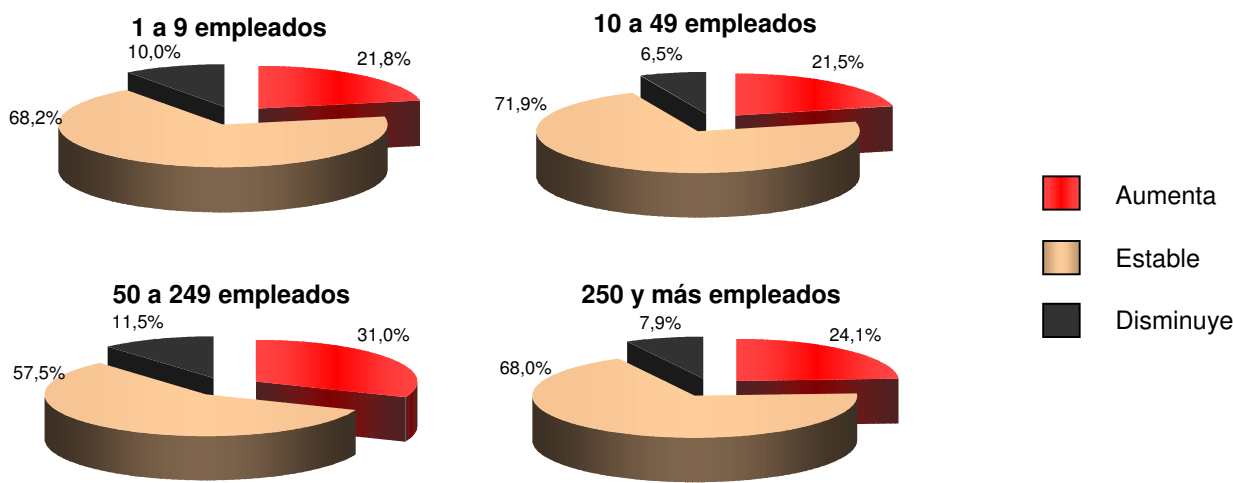
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

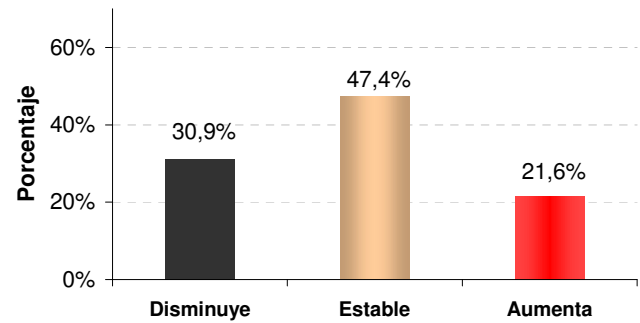


Resultados por Tamaños:

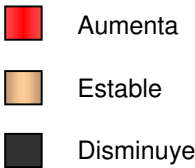
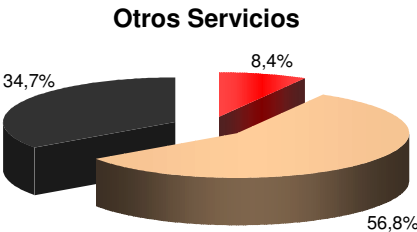
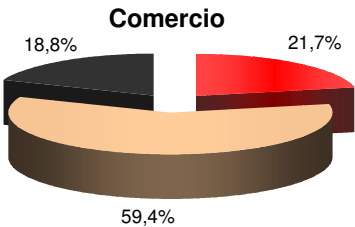
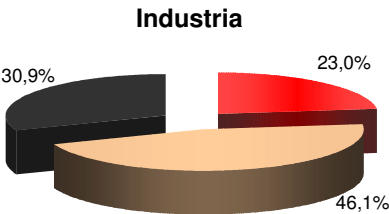


¿Cómo han evolucionado sus exportaciones durante el primer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

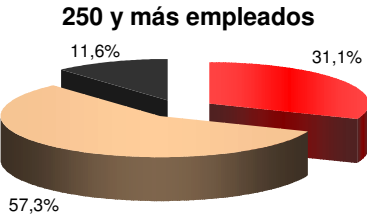
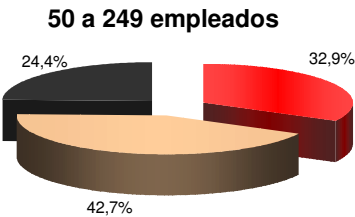
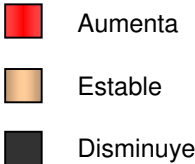
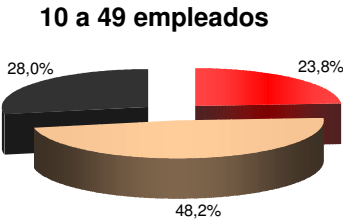
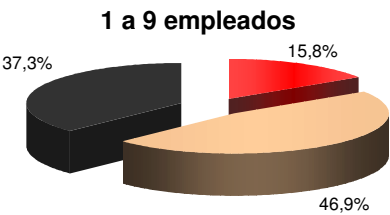
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



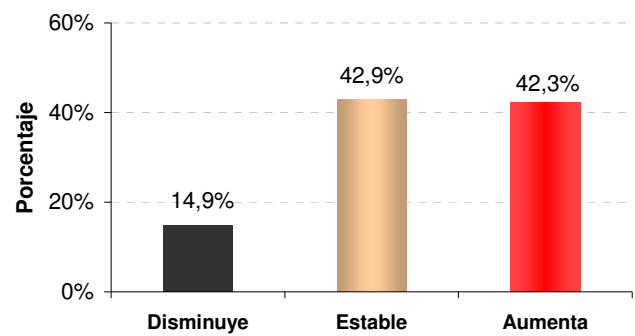
Resultados por Tamaños:



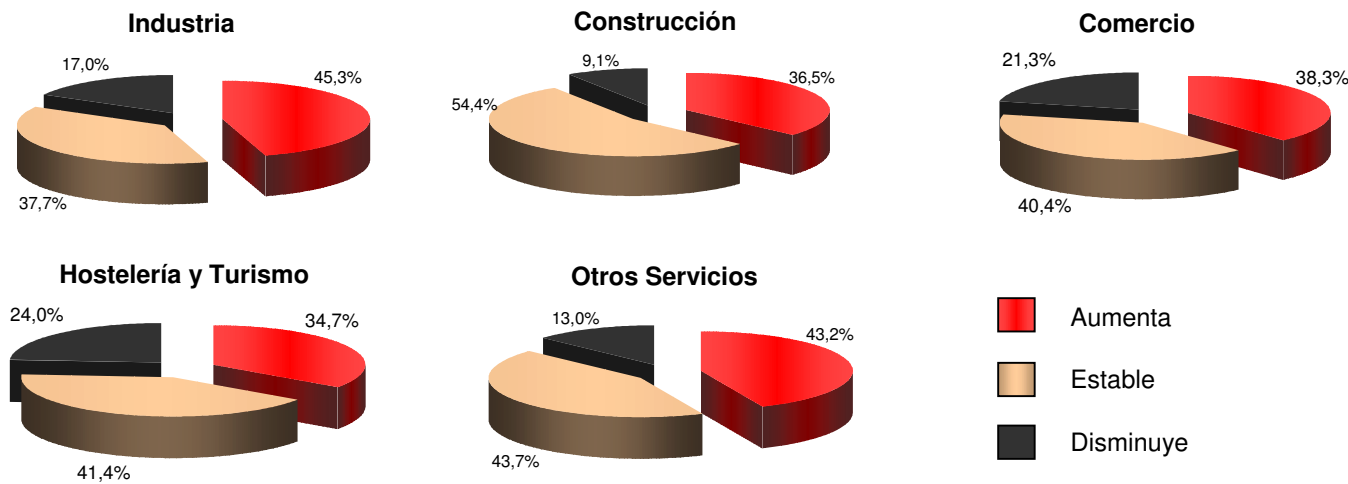
PERSPECTIVAS SEGUNDO TRIMESTRE 2005

¿Cómo cree que evolucionará su **cifra de negocio** durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el primer trimestre?

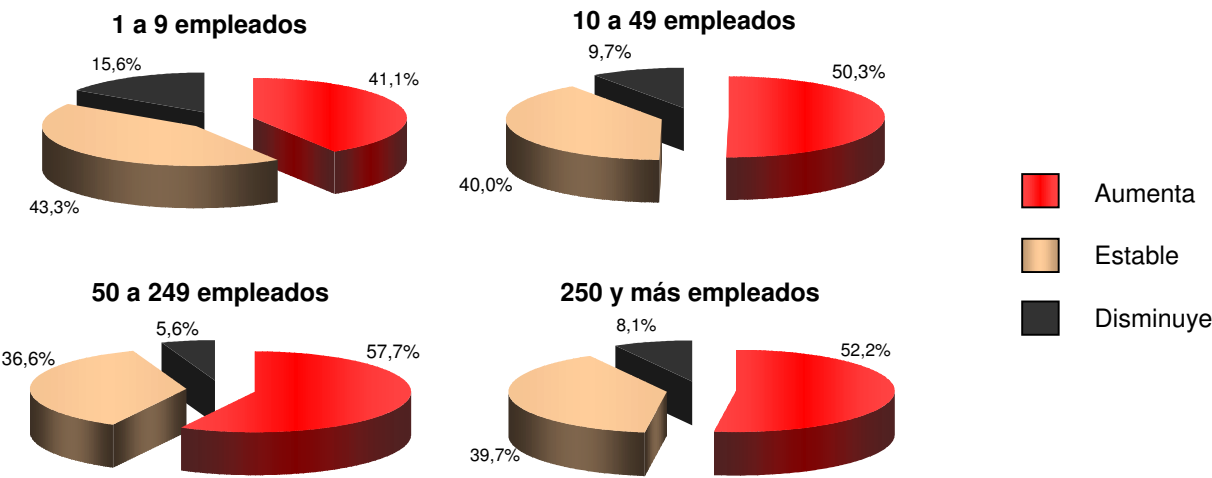
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

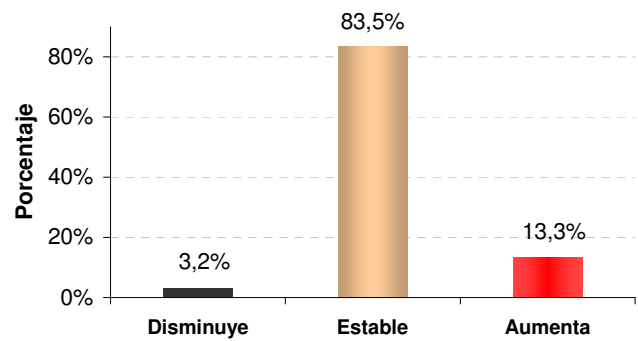


Resultados por Tamaños:

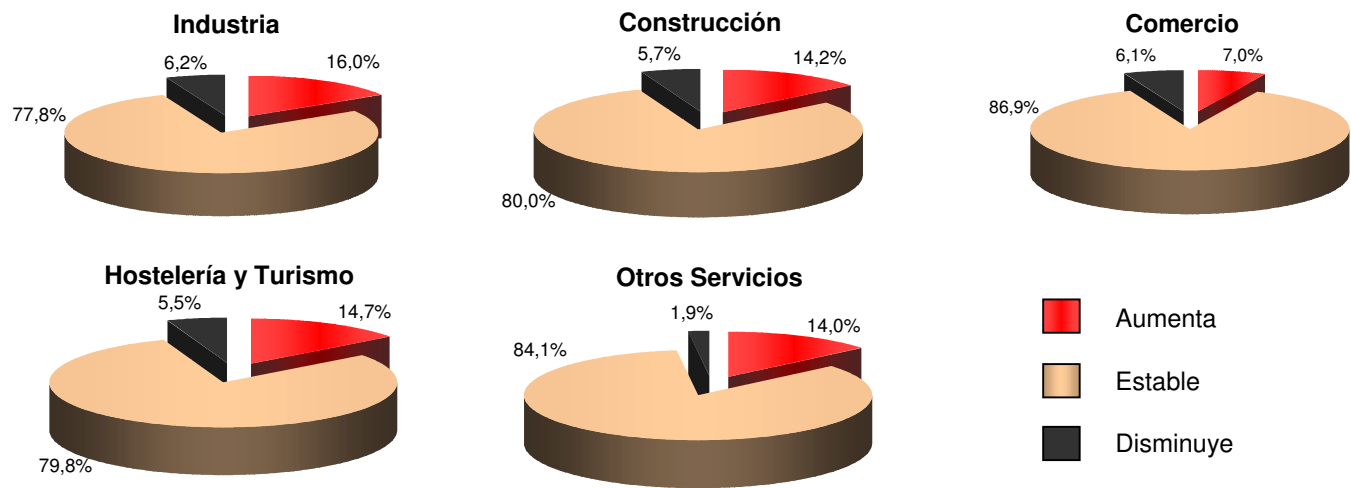


¿Cómo cree que evolucionará el **número de trabajadores** de su empresa durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el primer trimestre?

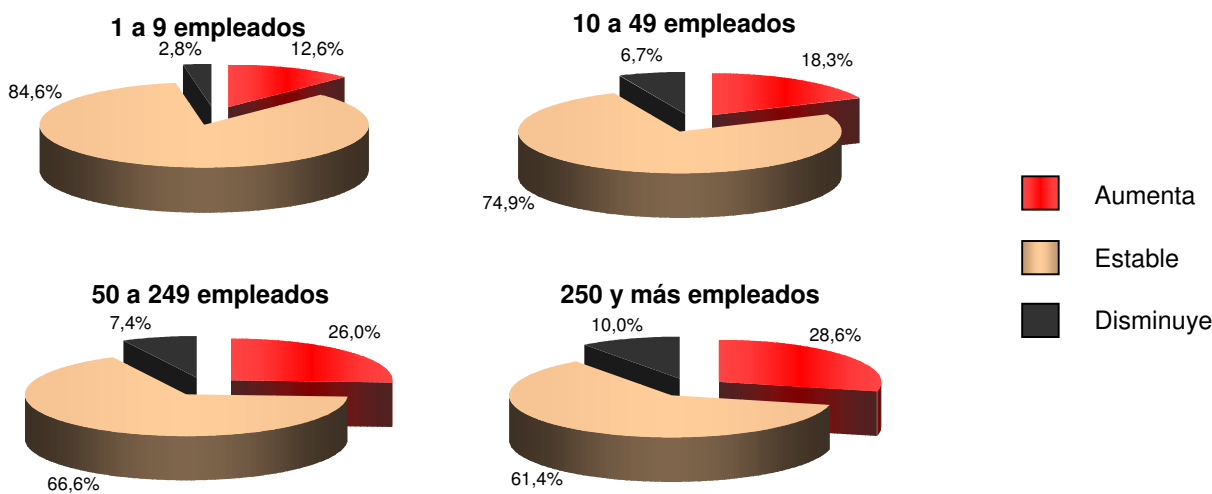
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

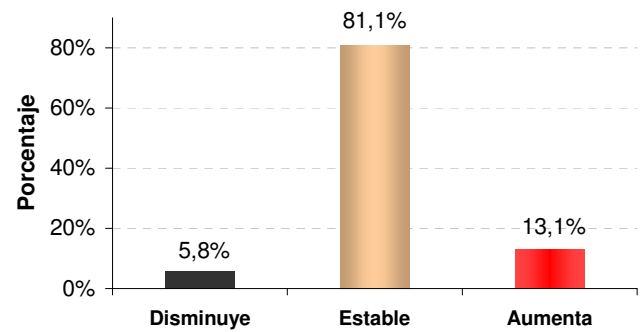


Resultados por Tamaños:

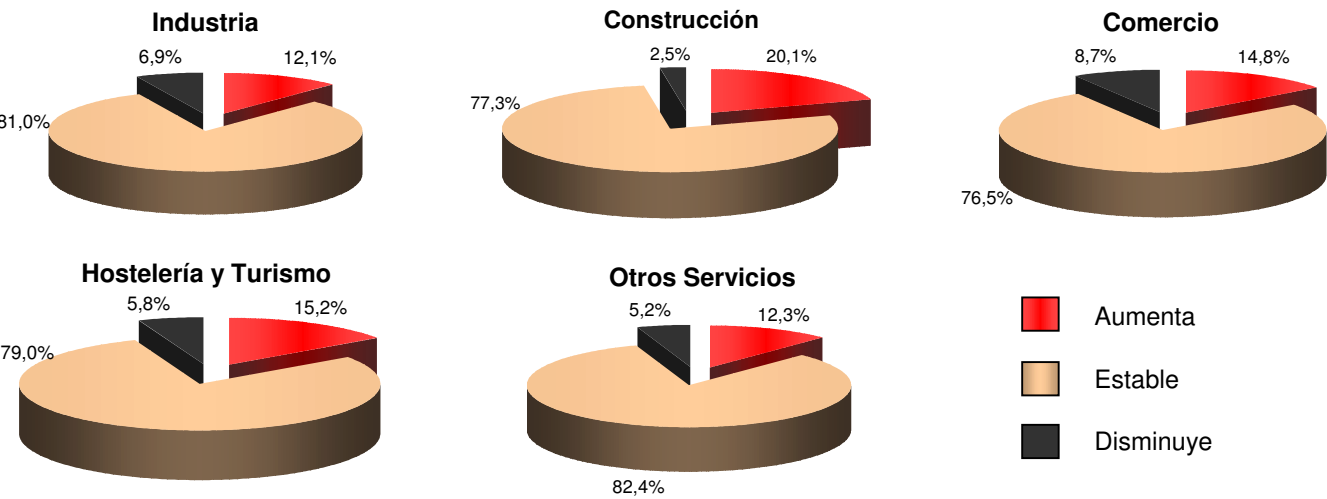


¿Cómo cree que evolucionarán sus **precios de venta** durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el primer trimestre?

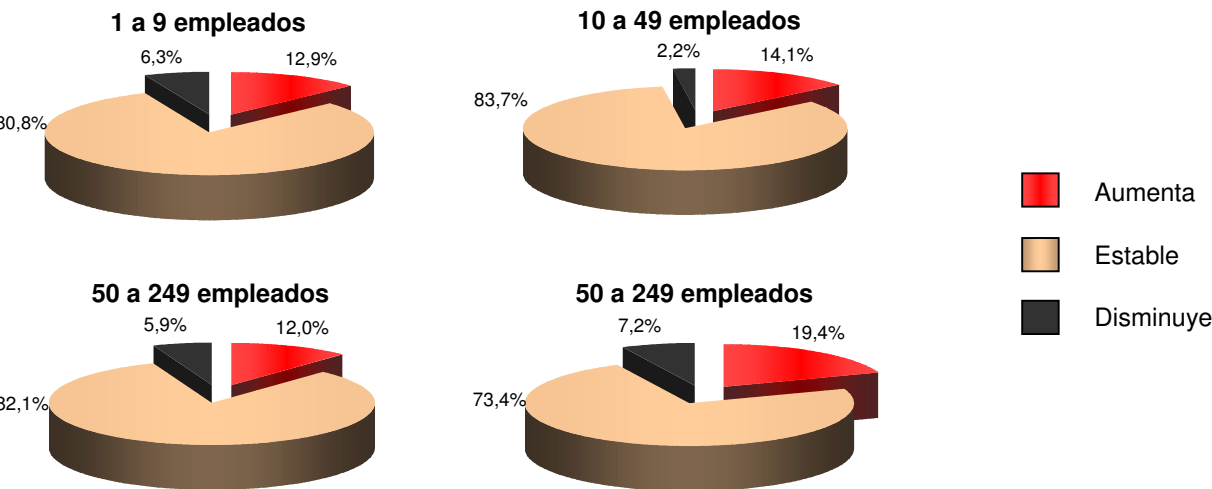
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

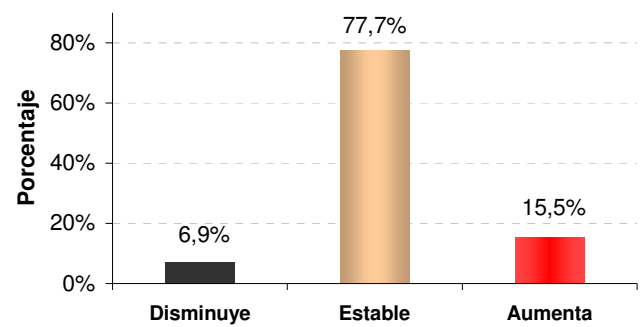


Resultados por Tamaños:

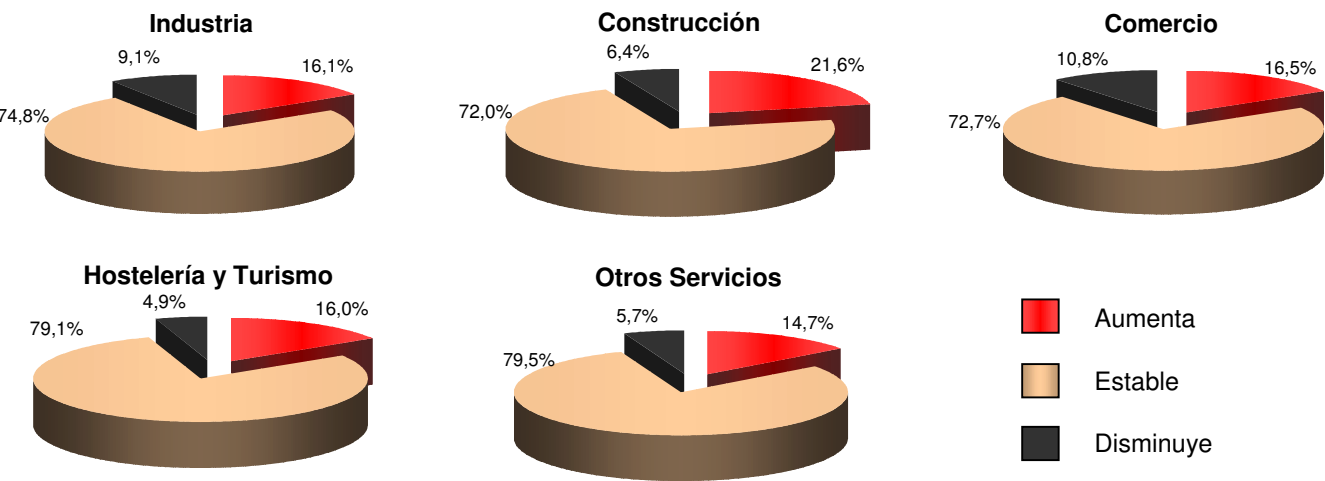


¿Cómo cree que evolucionará la inversión de su empresa durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el primer trimestre?

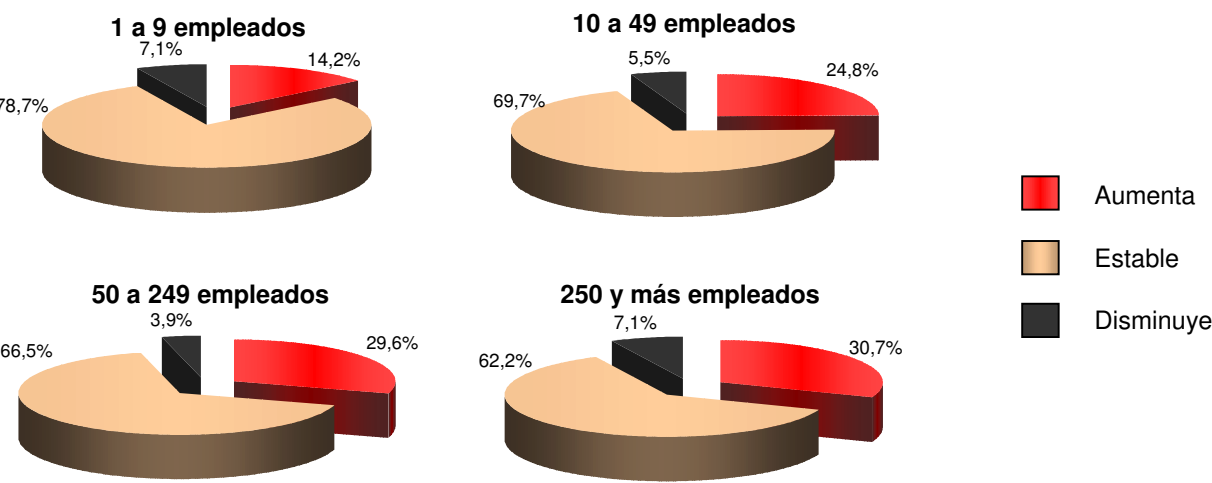
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

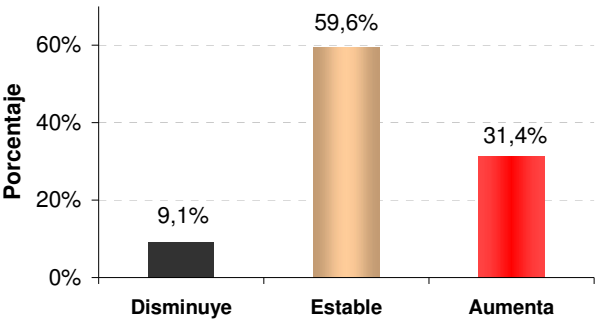


Resultados por Tamaños:

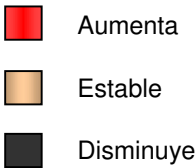
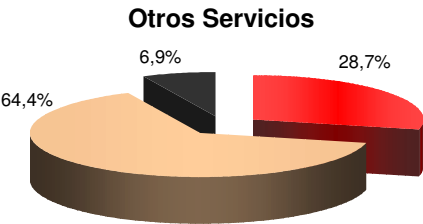
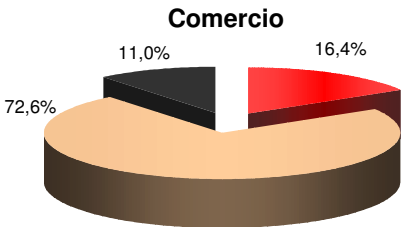
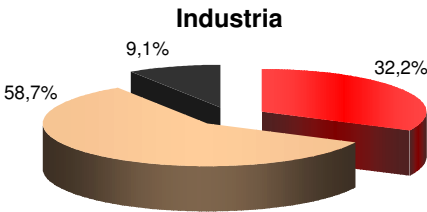


¿Cómo cree que evolucionarán sus exportaciones durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el primer trimestre?

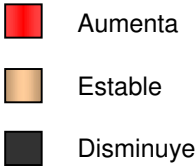
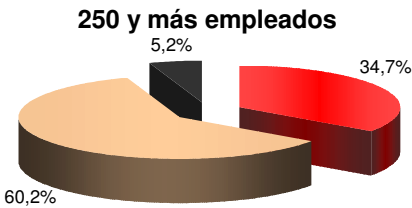
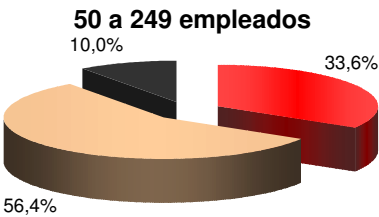
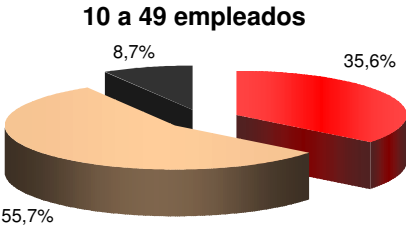
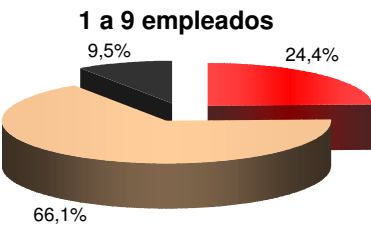
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

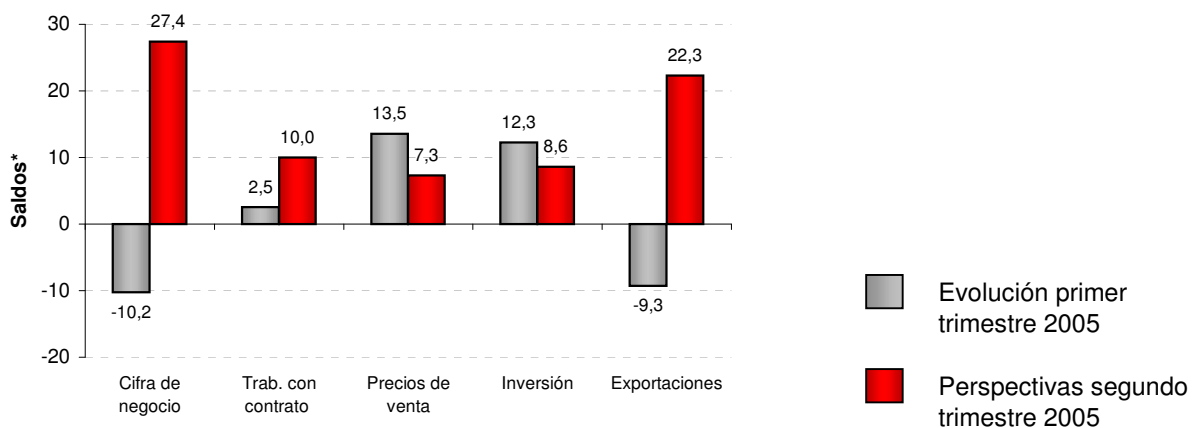


Resultados por Tamaños:

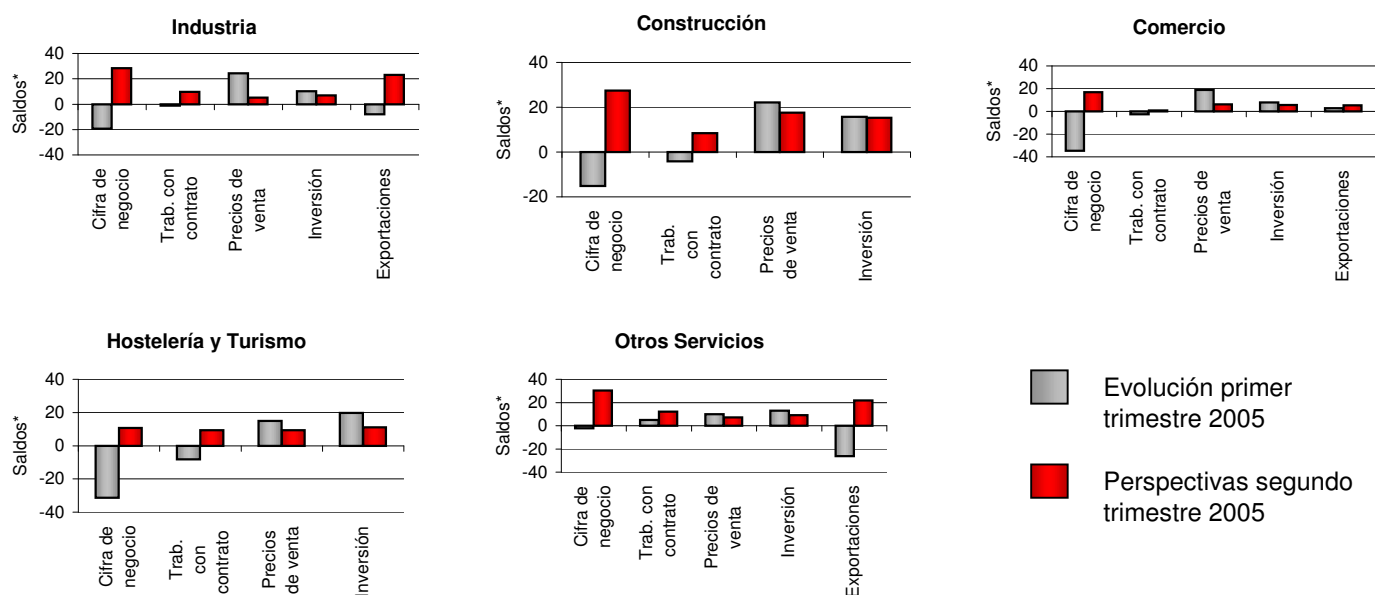


SALDOS

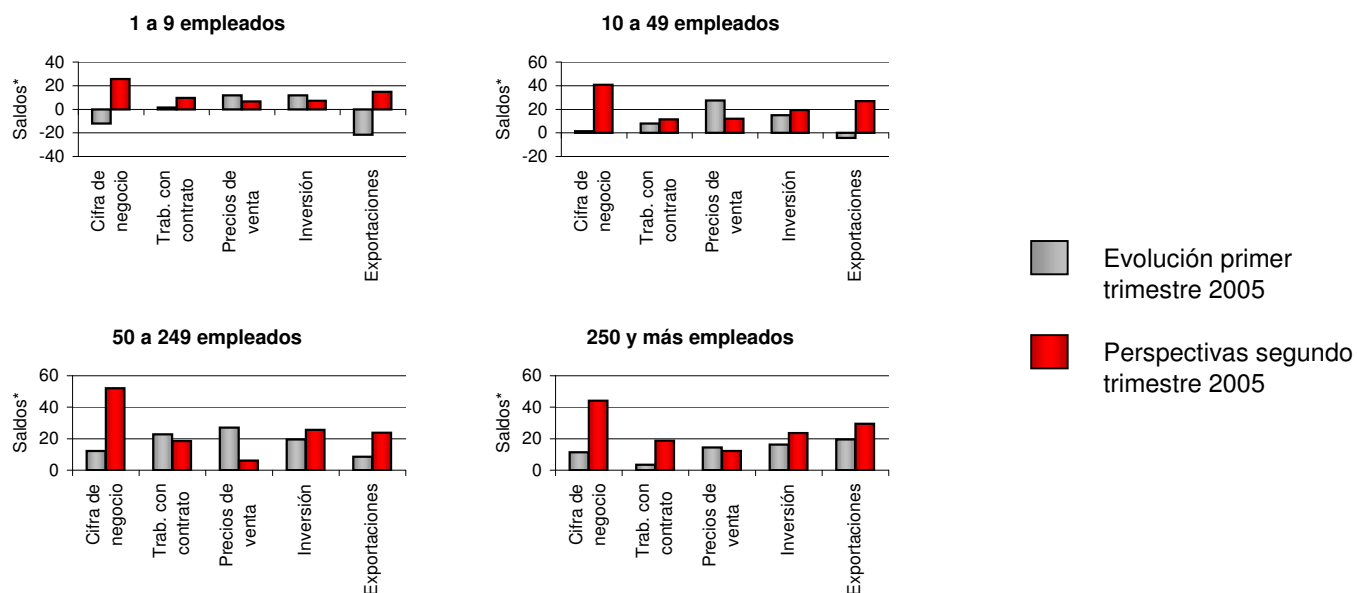
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



Resultados por Tamaños:

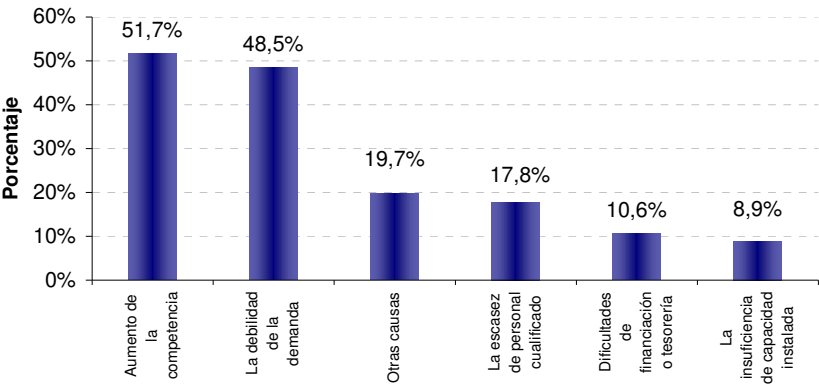


*Saldos: diferencia entre las respuestas "aumenta" y "disminuye"

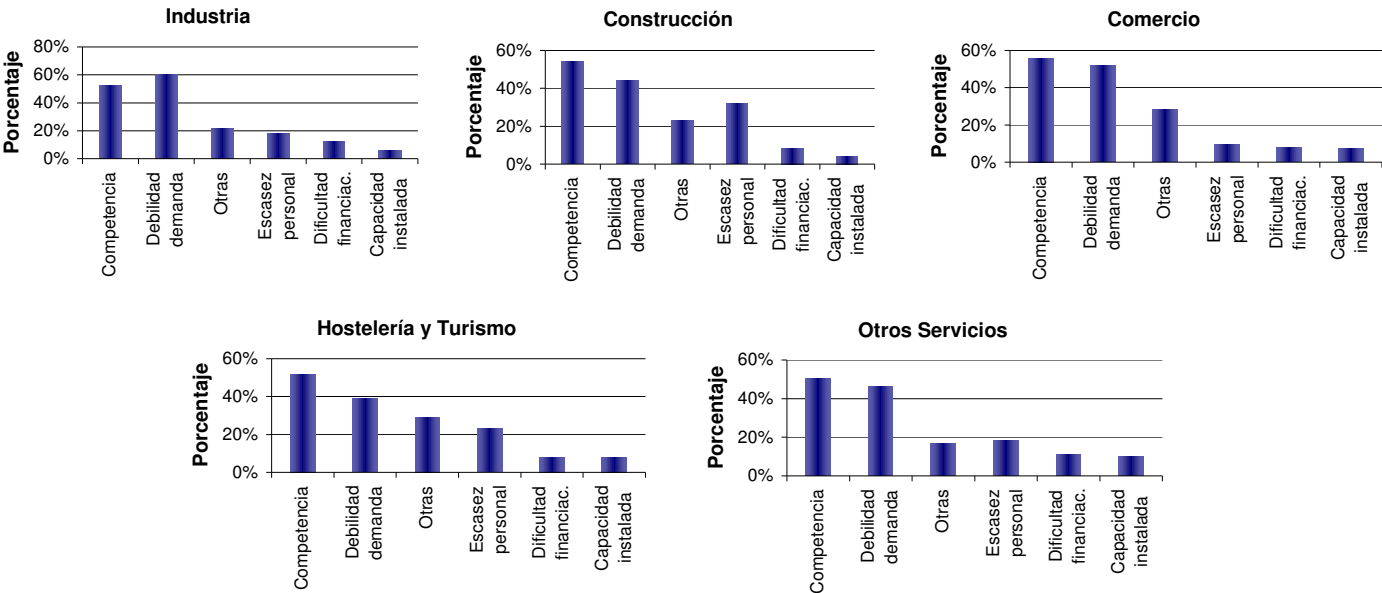
FACTORES QUE LIMITAN LA MARCHA DE LA ACTIVIDAD

¿Qué factores cree que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

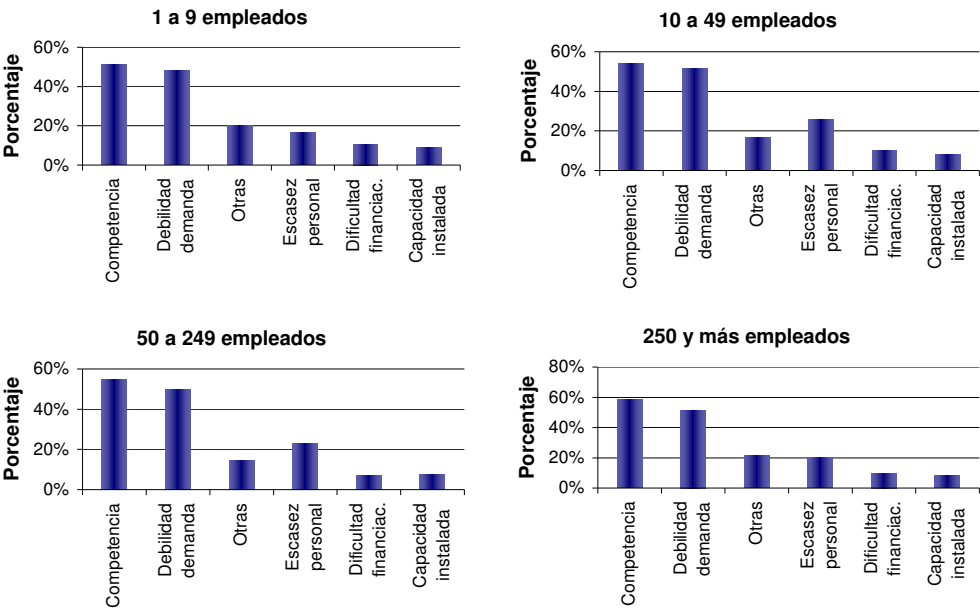
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



Resultados por Tamaños:



RESULTADOS GENERALES. DEFINICIÓN DE CONCEPTOS

P.1- En el primer trimestre de 2005, en comparación con el trimestre anterior, ¿diría Vd. que en su negocio han aumentado, siguen igual o han disminuido...?

	Aumentado	Sigue igual	Disminuido	No realiza
1.1 Cifra de negocio	22,4%	45,0%	32,6%	
1.2 Nº trabajadores con contrato	8,6%	85,4%	6,1%	
1.3 Precios de venta	24,7%	64,0%	11,2%	
1.4 Inversión	21,9%	68,5%	9,6%	
1.5 Exportaciones	21,6%	47,4%	30,9%	70,8%

P.2- Durante el segundo trimestre de 2005, en comparación con el primer trimestre, ¿prevé Vd. que en su negocio aumenten, sigan igual o disminuyan...?

	Aumentará	Seguirá igual	Disminuirá	No realiza
2.1 Cifra de negocio	42,3%	42,9%	14,9%	
2.2 Nº trabajadores con contrato	13,3%	83,5%	3,2%	
2.3 Precios de venta	13,1%	81,1%	5,8%	
2.4 Inversión	15,5%	77,7%	6,9%	
2.5 Exportaciones	31,4%	59,6%	9,1%	70,8%

P.3- ¿Qué factores cree Vd. Que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

3.1 Debilidad de la demanda	48,5%
3.2 Escasez de mano de obra especializada / personal cualificado	17,8%
3.3 Insuficiencia de capacidad instalada	8,9%
3.4 Dificultades de financiación o tesorería	10,6%
3.5 Aumento de la competencia	51,7%
3.6 Otras causas (especificar)	19,7%

DEFINICIONES:

Preguntas 1 y 2

- Cifra de negocio:** volumen de ventas, ventas formalizadas en el trimestre de referencia, volumen de contratación, obra contratada en el trimestre de referencia, facturación en el trimestre de referencia.
- Nº de trabajadores con contrato:** nº medio de personas que han trabajado en la empresa o establecimiento durante el trimestre, en una situación formalizada legalmente.
- Precios de venta:** precio al cual la empresa o establecimiento vende sus productos o servicios en el mercado.
- Inversión:**
 - **en tangibles** (inversión en activos físicos de la empresa):
 - Nueva adquisición, ampliación o mejora de instalaciones, almacenes, locales, maquinaria y equipos (incluidos los informáticos).
 - Adquisición de empresas para ampliar el negocio.
 - **en intangibles** (inversión en activos no físicos de la empresa):
 - Mejoras del proceso productivo.
 - Publicidad y promoción de los productos de la empresa.
 - Formación y cualificación del personal.
- Exportaciones:** ventas formalizadas durante el trimestre a clientes situados en otros países, obra contratada en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países, facturación en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países.

Pregunta 3

- Debilidad de la demanda:** percepción de un cierto estancamiento o reducción en las ventas, cartera de pedidos, obra contratada o facturación, que tendrá un reflejo directo en los ingresos de la empresa
- Escasez de mano de obra especializada o personal cualificado:** dificultad para encontrar, en el mercado de trabajo, personal con el que cubrir puestos de trabajo para los que se necesita una preparación especializada o una cualificación específica.
- Insuficiencia de capacidad instalada / insuficiencia del equipo productivo / insuficiencia del local:** limitación de la capacidad que impide a la empresa o establecimiento hacer frente a cualquier demanda adicional de sus productos o servicios, y que tiene como consecuencia la imposibilidad de ampliar la cifra de negocio.
- Dificultades de financiación o tesorería:** aparición de problemas a la hora de conseguir financiación externa, como pueden ser los créditos de entidades financieras, por ejemplo. Problemas para obtener liquidez de forma rápida. Estas situaciones traen como consecuencia la imposibilidad de realizar inversiones o de afrontar pagos en plazo.
- Aumento de la competencia:** aparición de políticas de precios agresivas por parte de las empresas de un mismo sector que pueden traer como resultado una caída en la cifra de negocio. Incremento en el número de establecimientos dedicados a la misma actividad.

Ficha técnica: Analizadas 4.676 establecimientos con al menos un trabajador, distribuidos por todo el territorio nacional.

El margen de error máximo para un nivel de confianza del 95% es de +/-1,43%