

Indicador de Confianza Empresarial

Perspectivas tercer trimestre
Resultados segundo trimestre
Nº10 • 2005

Resultados detallados

©ámaras

©ambres

©anberak

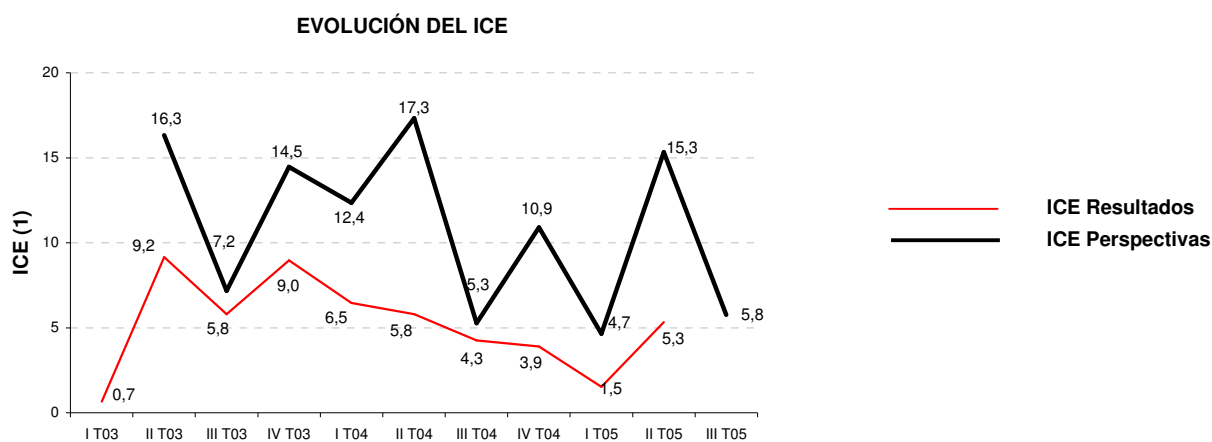
INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL

RESULTADOS GENERALES

La confianza empresarial evoluciona favorablemente durante el tercer trimestre del año. El ICE de perspectivas alcanza 5,8 puntos, superior a los 5,3 del mismo trimestre de 2004.

El avance del ICE se apoya en estabilidad de la cifra de negocio y el buen comportamiento de la inversión. El empleo continuará creciendo, pero a tasas más moderadas que en trimestres precedentes. Los precios podrían ralentizar su avance.

La debilidad de la demanda continúa perdiendo importancia como factor que limita la actividad de las empresas debido a la fortaleza del consumo de los hogares. Por su parte, el incremento de la competencia se consolida como factor más importante que dificulta la marcha de los negocios.



RESULTADOS POR SECTORES

Industria y otros servicios son los sectores en los que mejor evoluciona el ICE de perspectivas, alcanzando cifras superiores a las del mismo trimestre del año anterior. En el resto de sectores el ICE reduce su valor, sobre todo en el *comercio*, que pasa a ser negativo.

El sector de *otros servicios* experimentará crecimientos en cifra de negocio, empleo e inversión. En *industria*, el empleo y la inversión también aumentarán.

El incremento de la competencia es el principal factor que limita la actividad de las empresas en todos los sectores de actividad, excepto en la *industria*, donde es la debilidad de la demanda el factor más importante. Este sector se está viendo afectado por la apatía de la demanda externa.

RESULTADOS POR TAMAÑOS

El ICE de perspectivas de las empresas de 1 a 9 trabajadores se incrementa ligeramente, mientras que en las empresas grandes la confianza se modera.

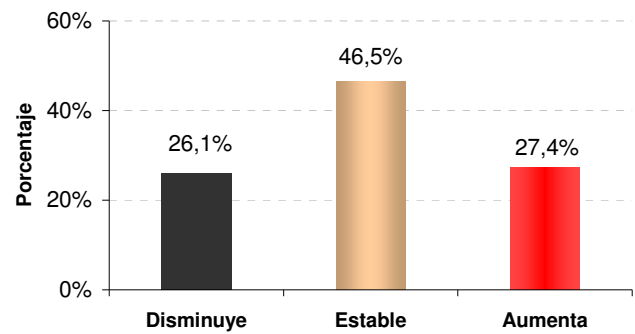
En las empresas de mayor dimensión sólo evoluciona favorablemente la inversión.

El incremento de la competencia se consolida como factor que limita la actividad entre las empresas grandes, las cuales están abiertas a una mayor competencia internacional dada su orientación exportadora. La debilidad de la demanda sólo es el factor más importante entre las empresas de 10 a 49 empleados.

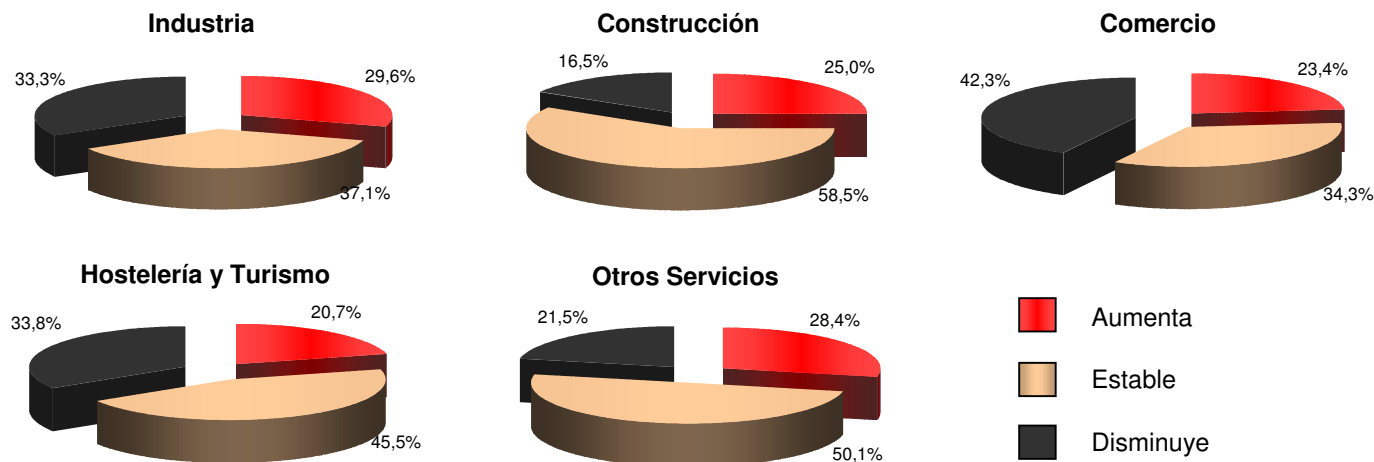
EVOLUCIÓN SEGUNDO TRIMESTRE 2005

¿Cómo ha evolucionado su **cifra de negocio** durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

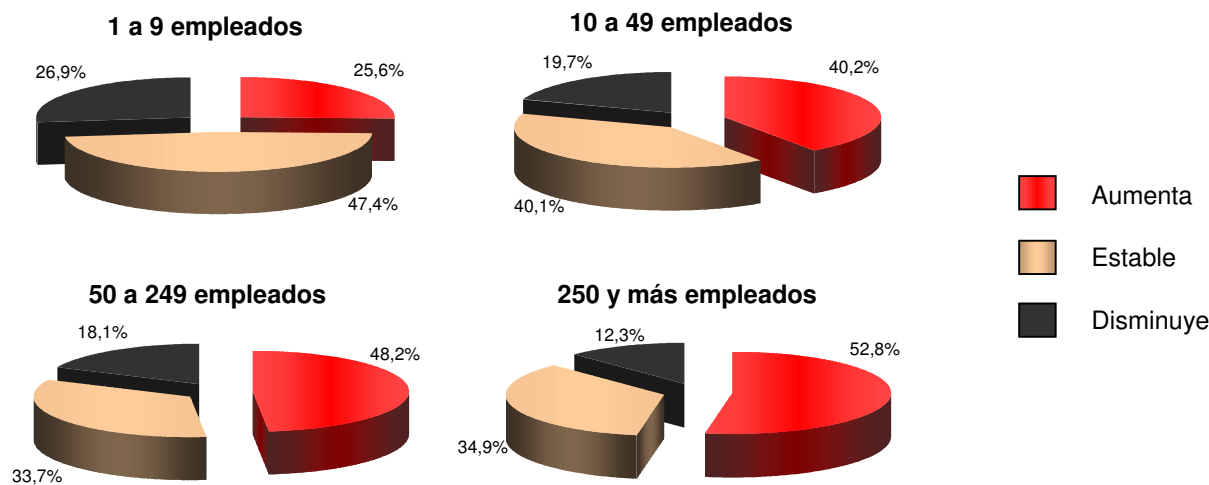
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

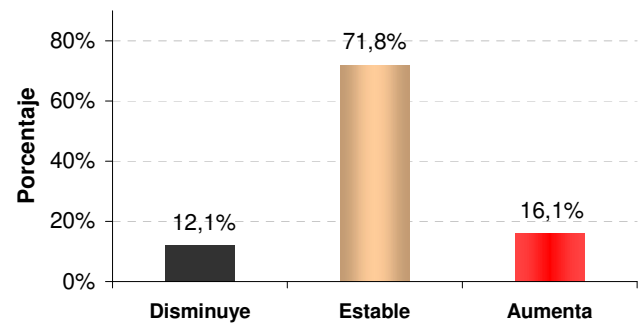


Resultados por Tamaños:

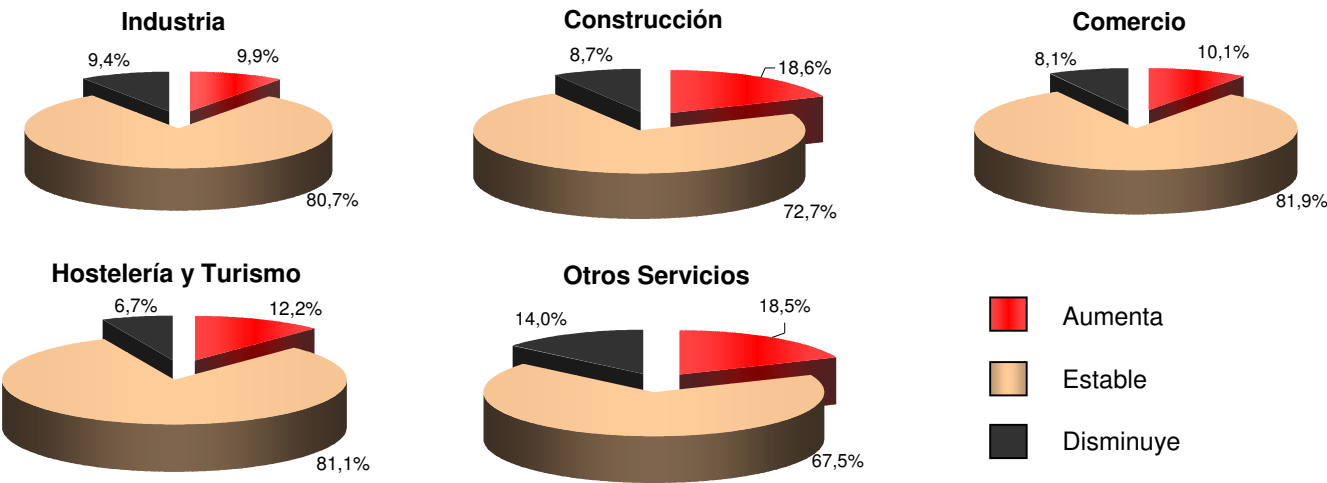


¿Cómo ha evolucionado el **número de trabajadores** de su empresa durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

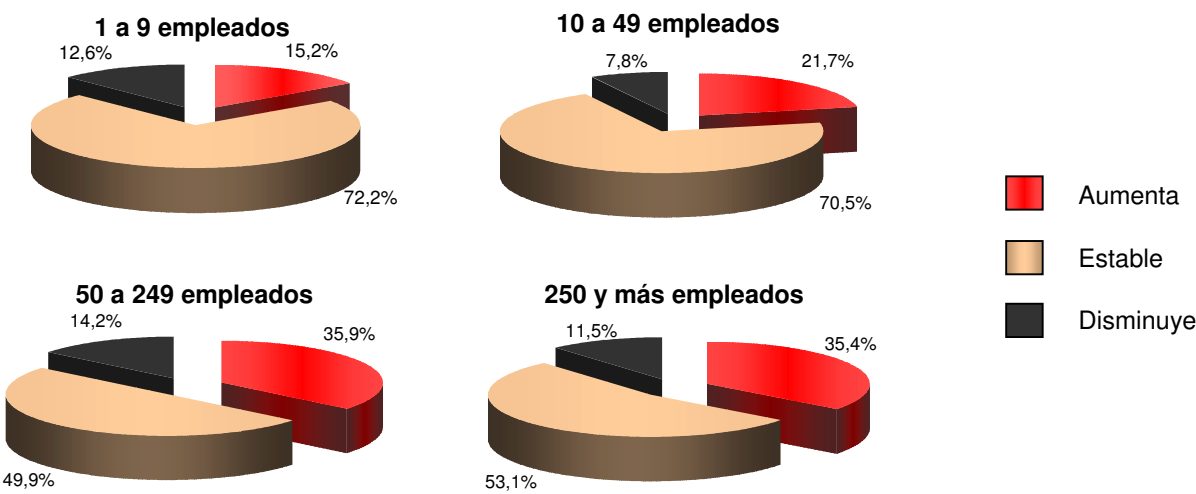
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

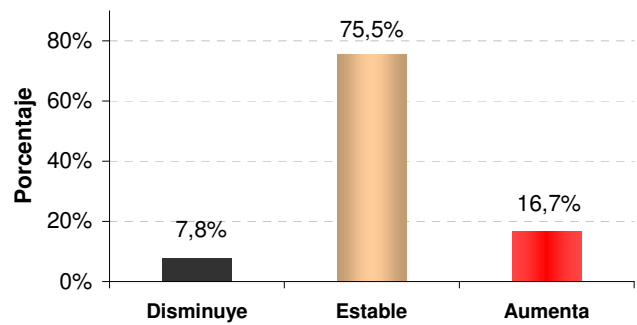


Resultados por Tamaños:

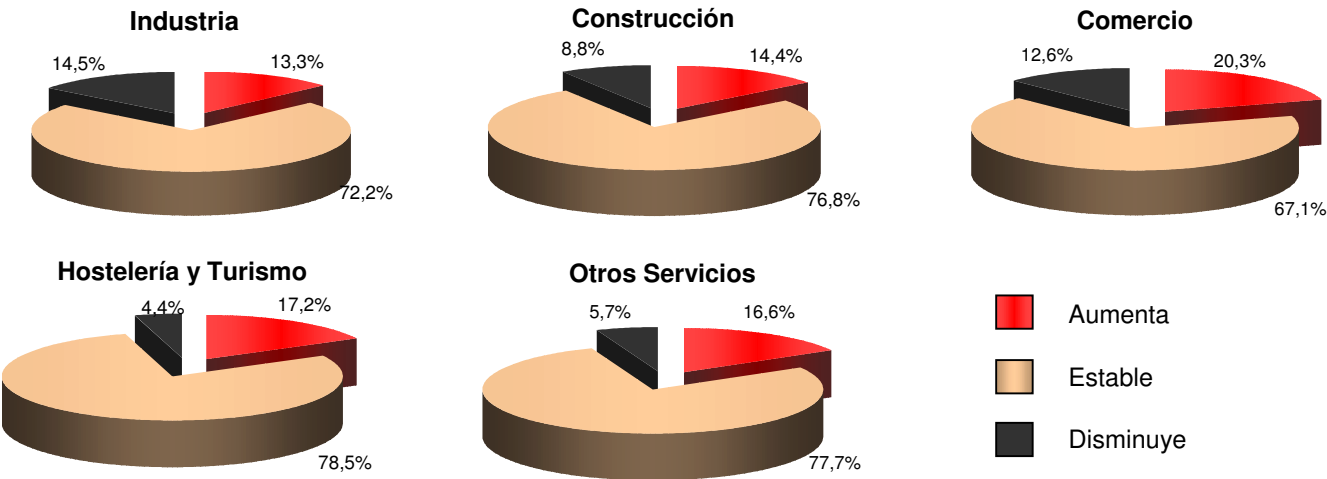


¿Cómo han evolucionado sus **precios de venta** durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

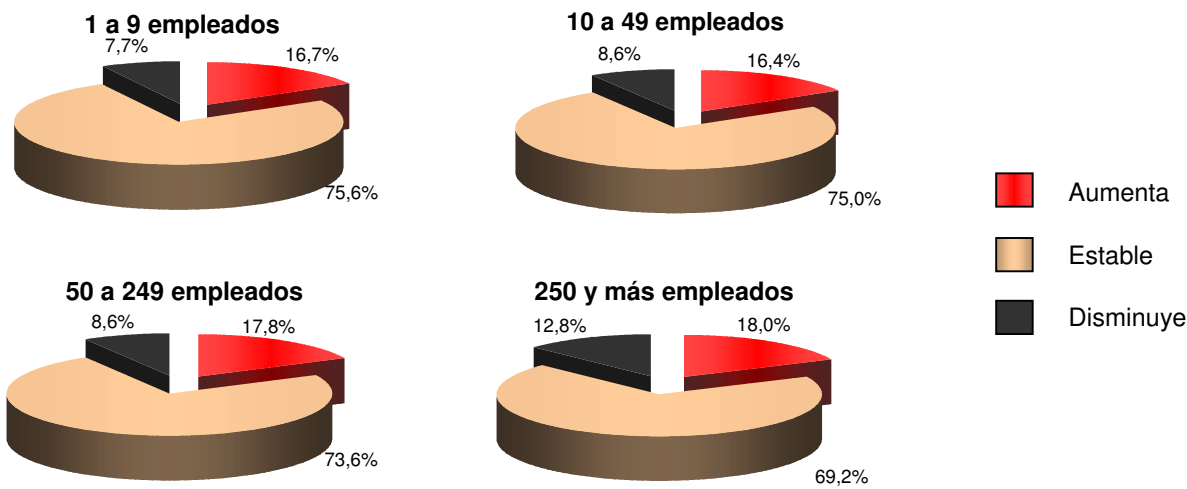
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

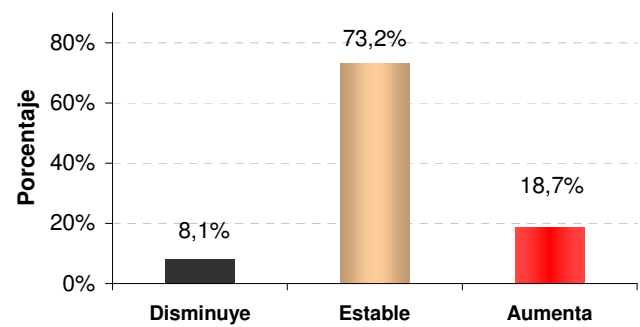


Resultados por Tamaños:

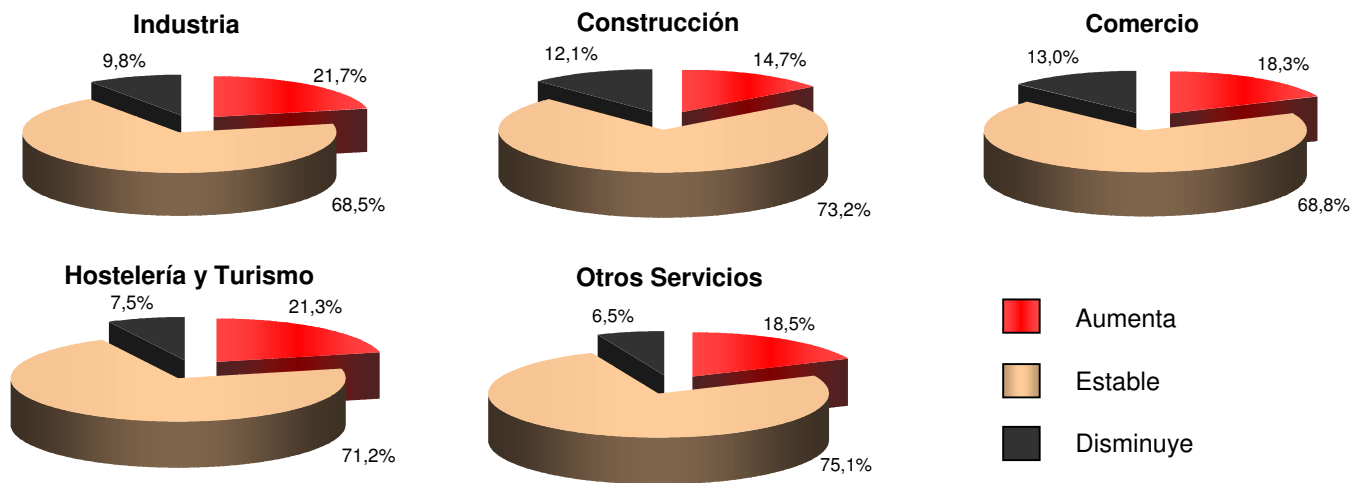


¿Cómo ha evolucionado la **inversión** en su empresa durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

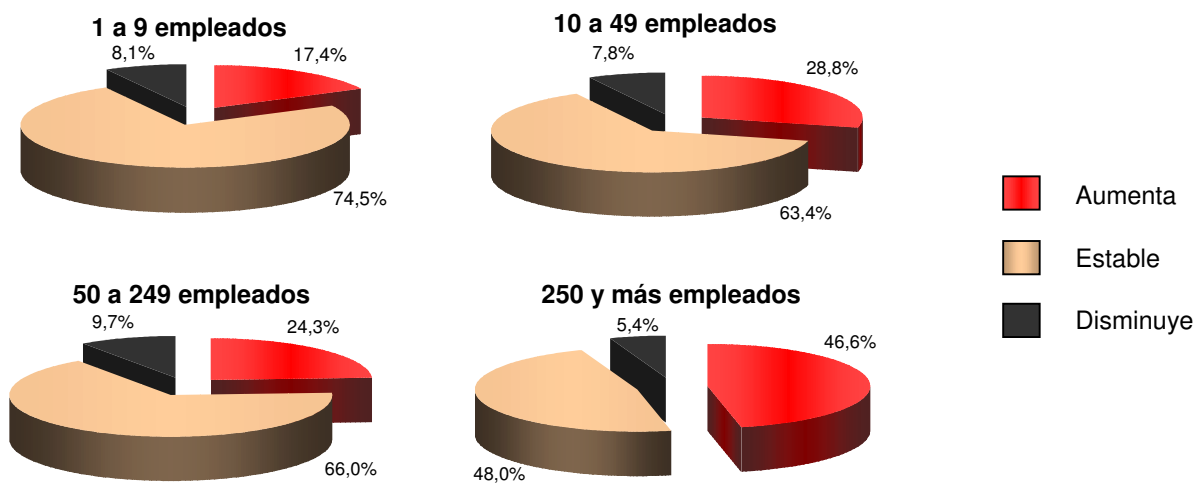
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

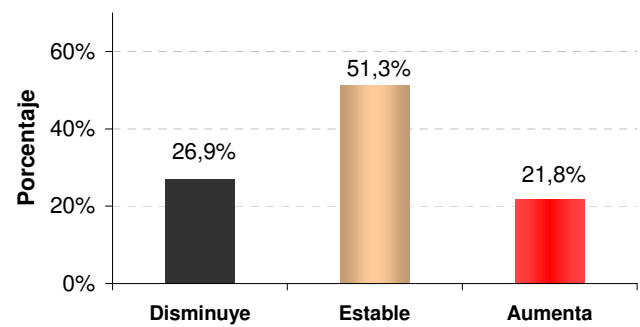


Resultados por Tamaños:

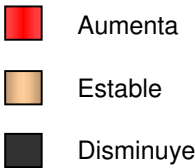
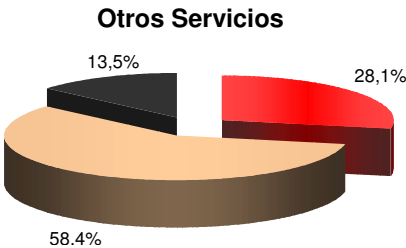
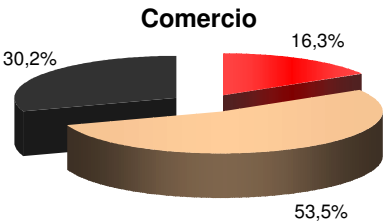
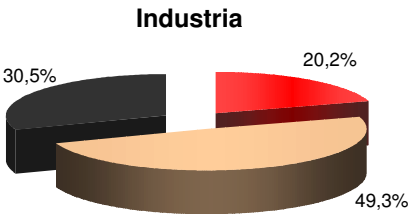


¿Cómo han evolucionado sus exportaciones durante el segundo trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

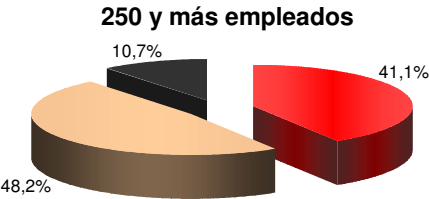
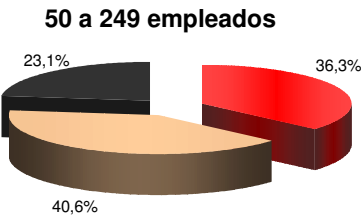
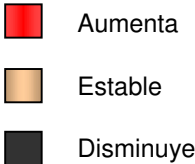
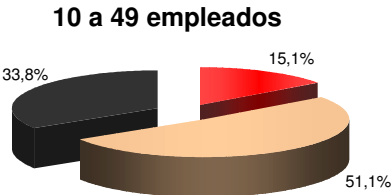
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



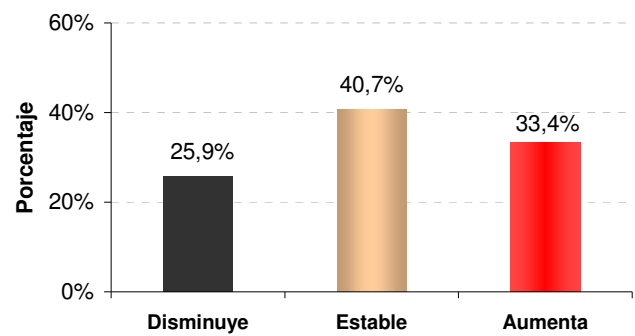
Resultados por Tamaños:



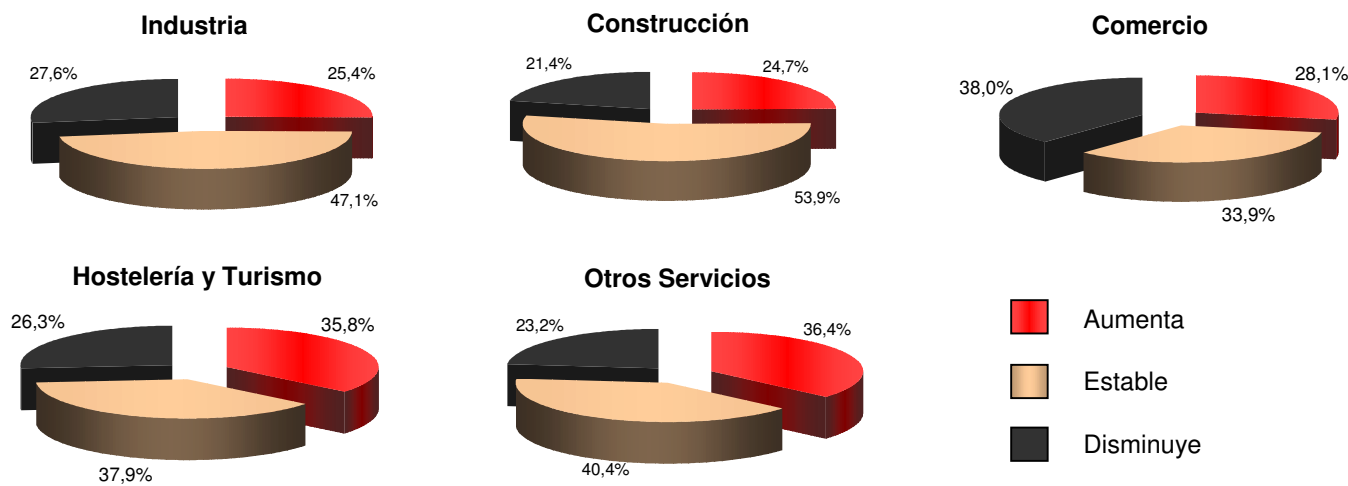
PERSPECTIVAS TERCER TRIMESTRE 2005

¿Cómo cree que evolucionará su **cifra de negocio** durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el segundo trimestre?

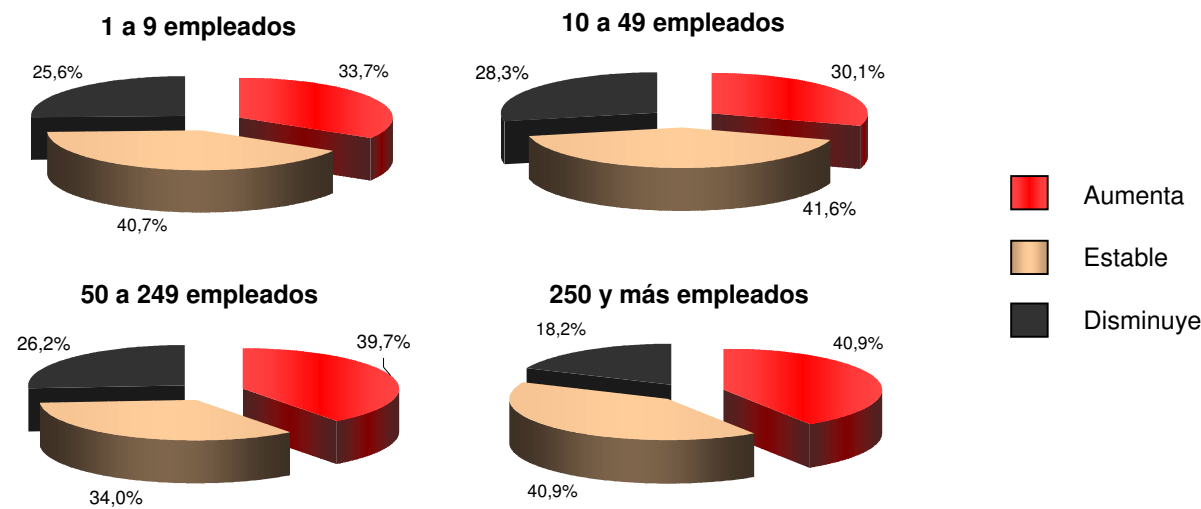
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

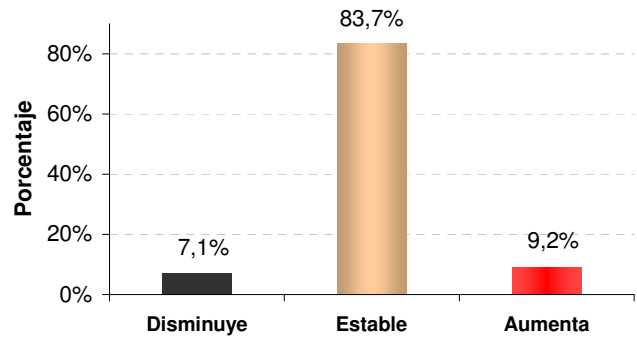


Resultados por Tamaños:

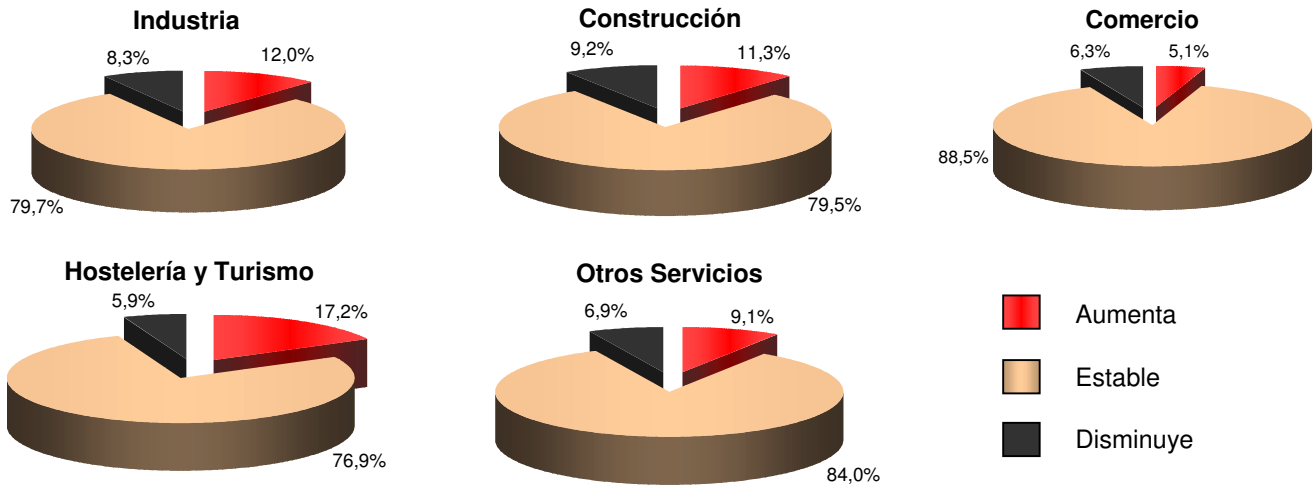


¿Cómo cree que evolucionará el **número de trabajadores** de su empresa durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el segundo trimestre?

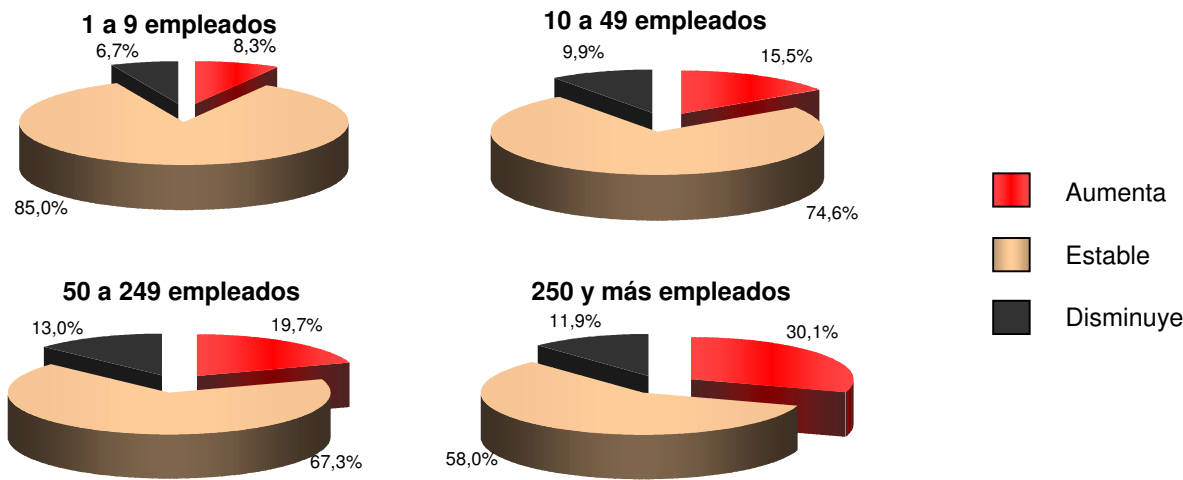
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

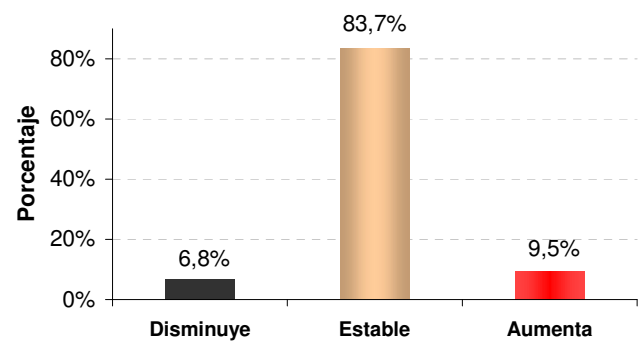


Resultados por Tamaños:

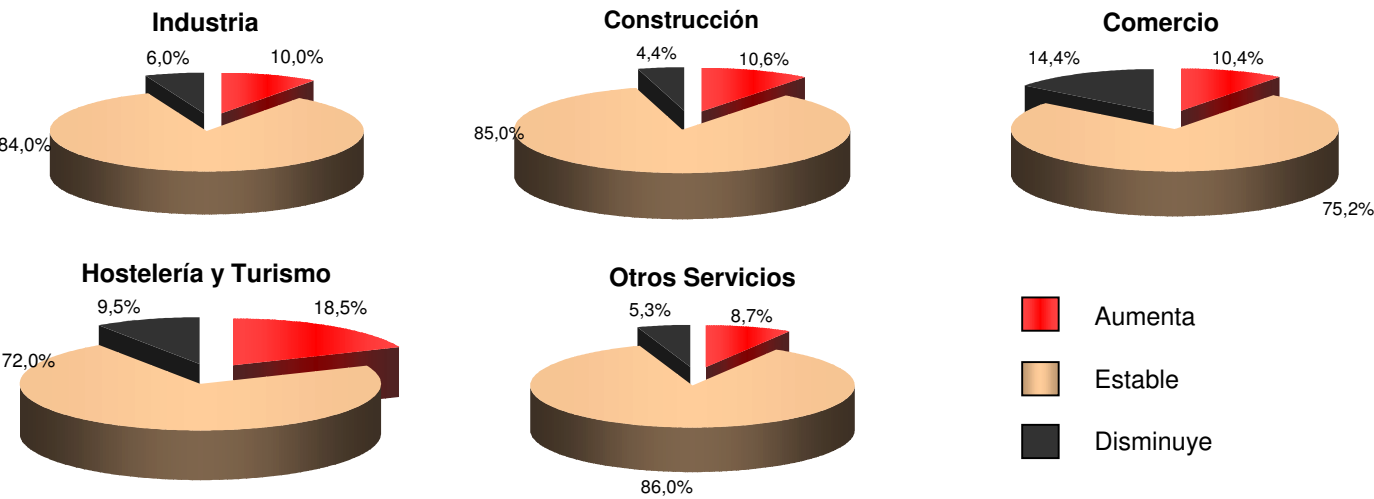


¿Cómo cree que evolucionarán sus **precios de venta** durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el segundo trimestre?

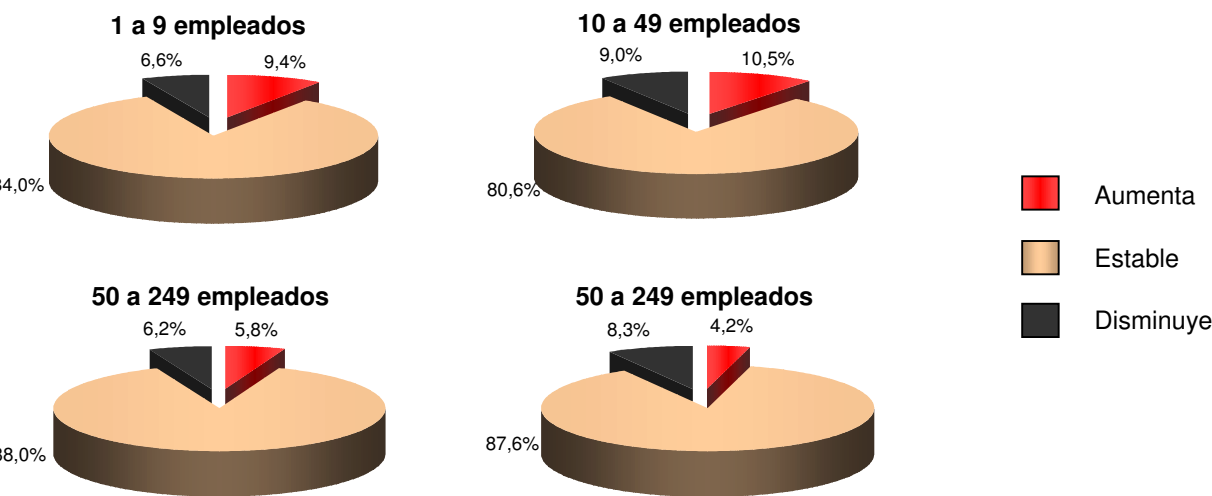
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

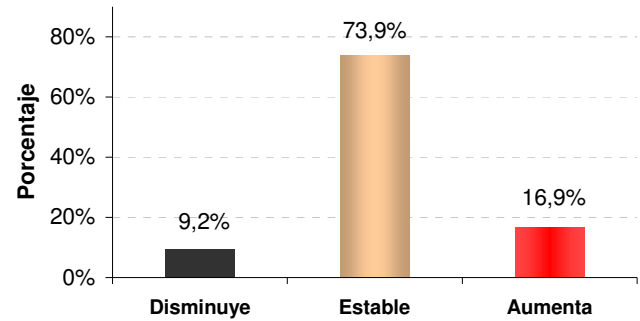


Resultados por Tamaños:

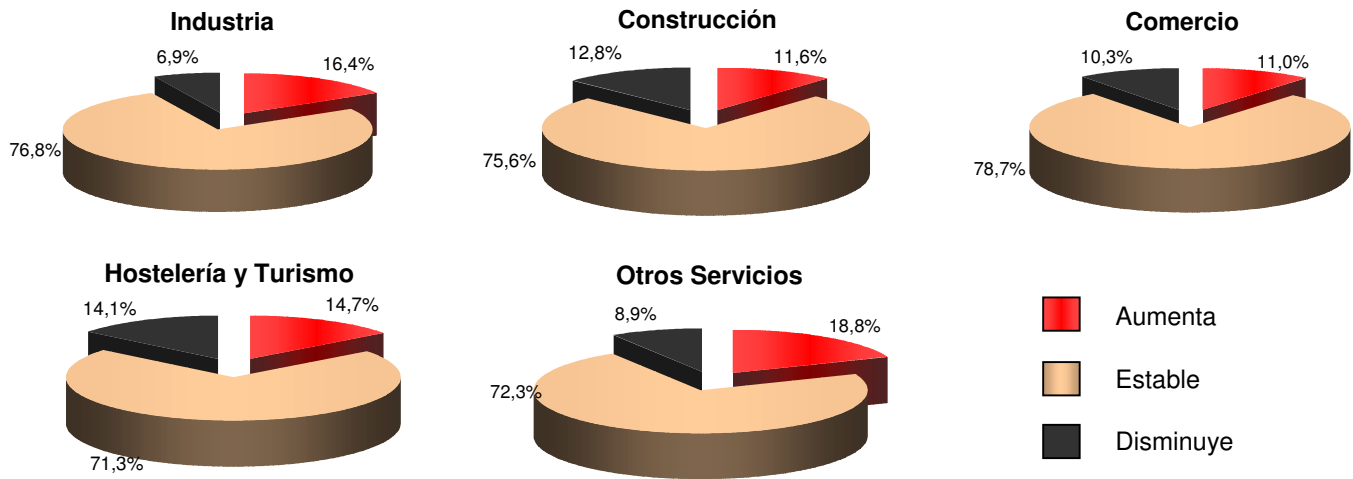


¿Cómo cree que evolucionará la **inversión** de su empresa durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el segundo trimestre?

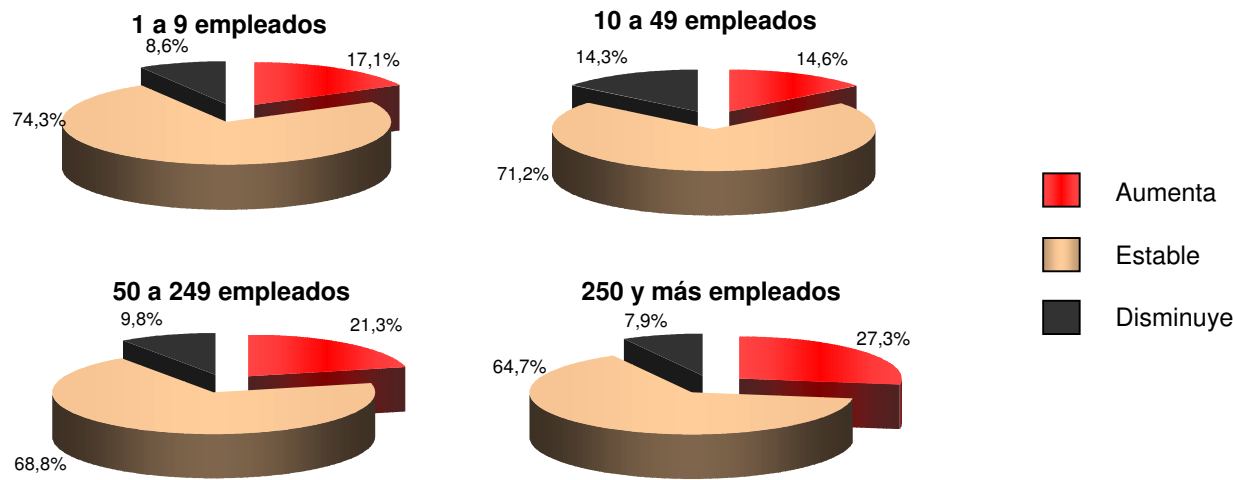
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

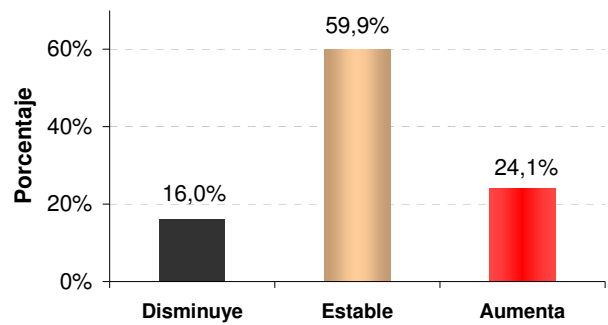


Resultados por Tamaños:

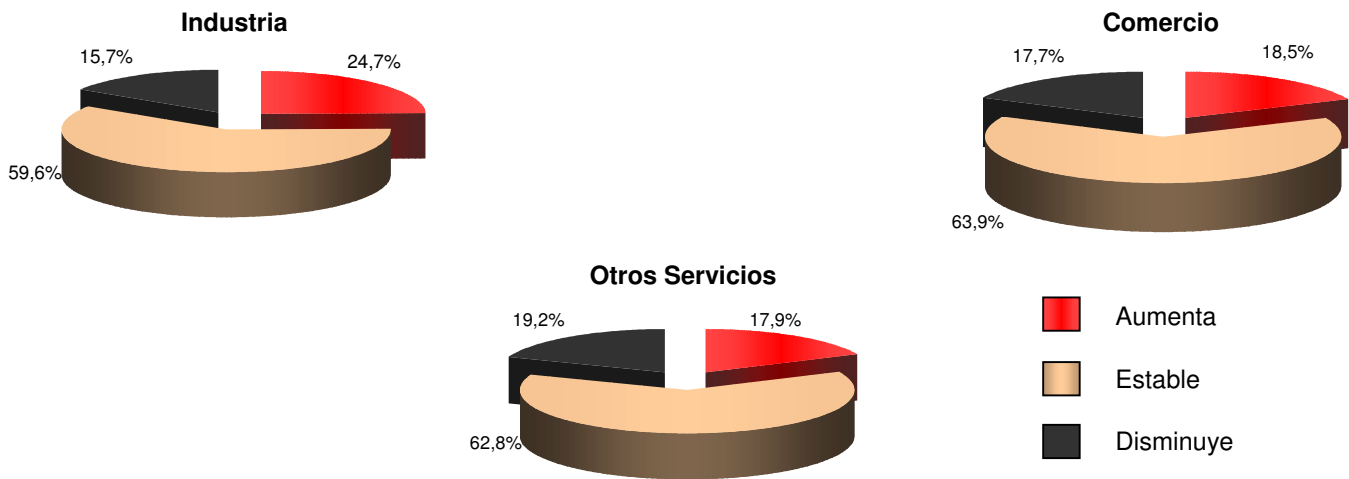


¿Cómo cree que evolucionarán sus exportaciones durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el segundo trimestre?

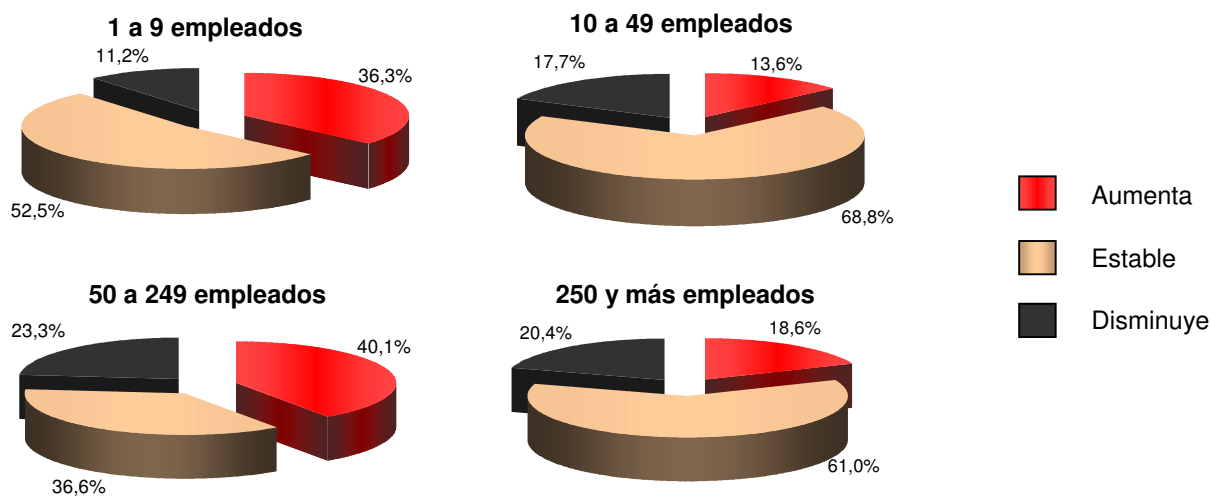
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

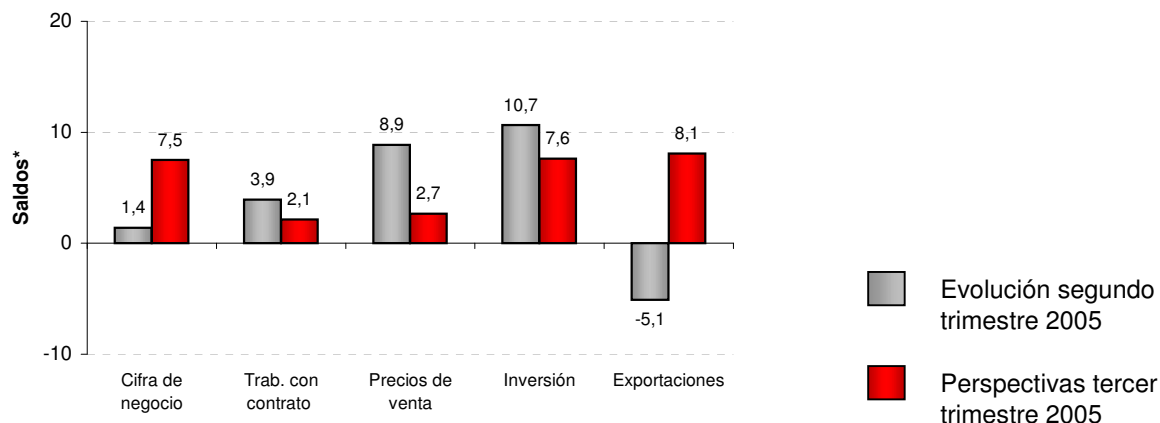


Resultados por Tamaños:

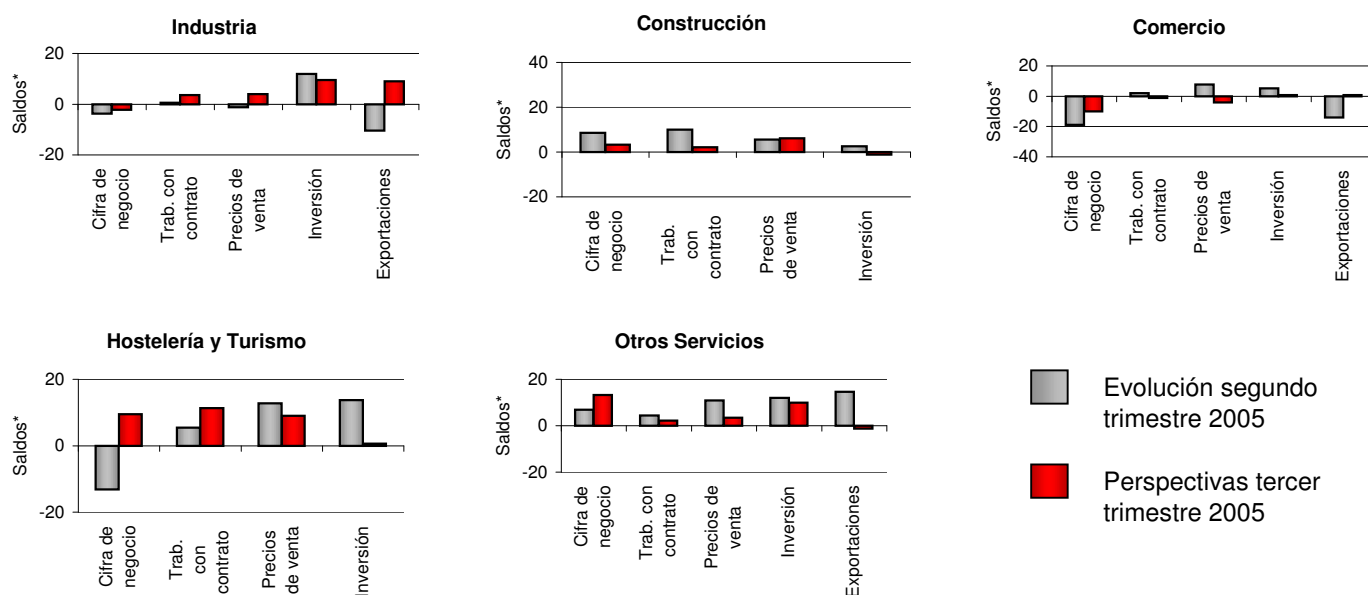


SALDOS

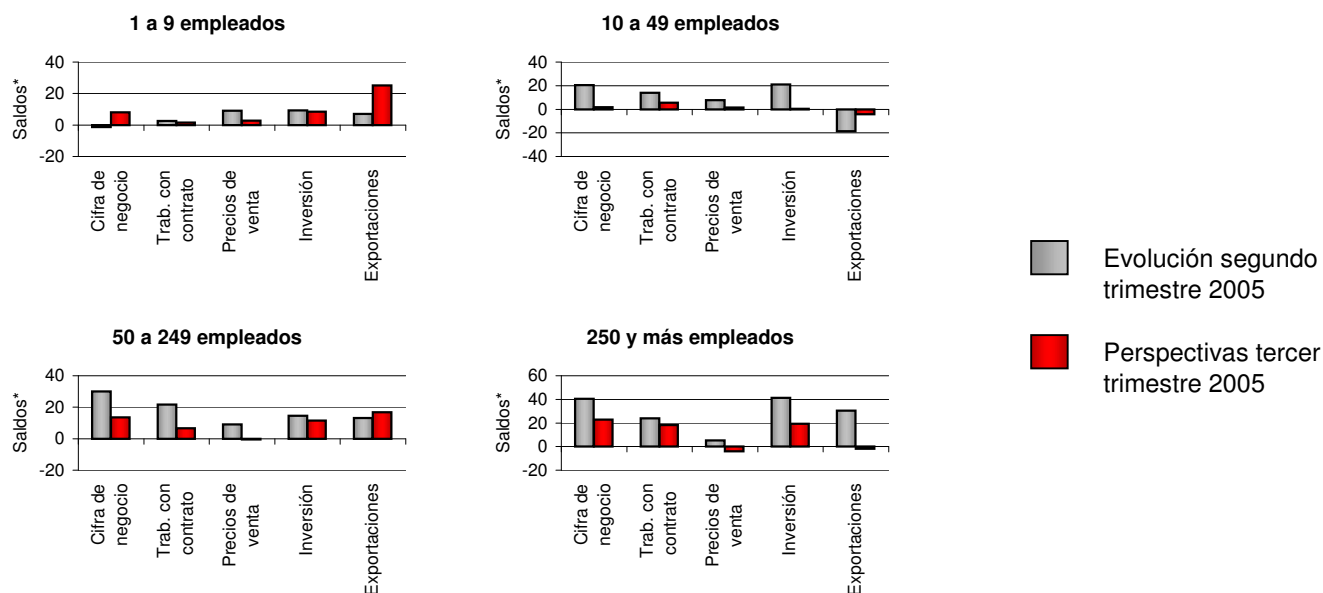
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



Resultados por Tamaños:

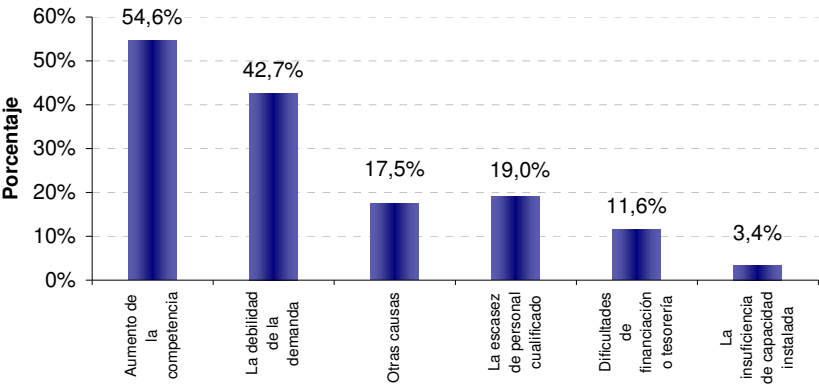


*Saldos: diferencia entre las respuestas "aumenta" y "disminuye"

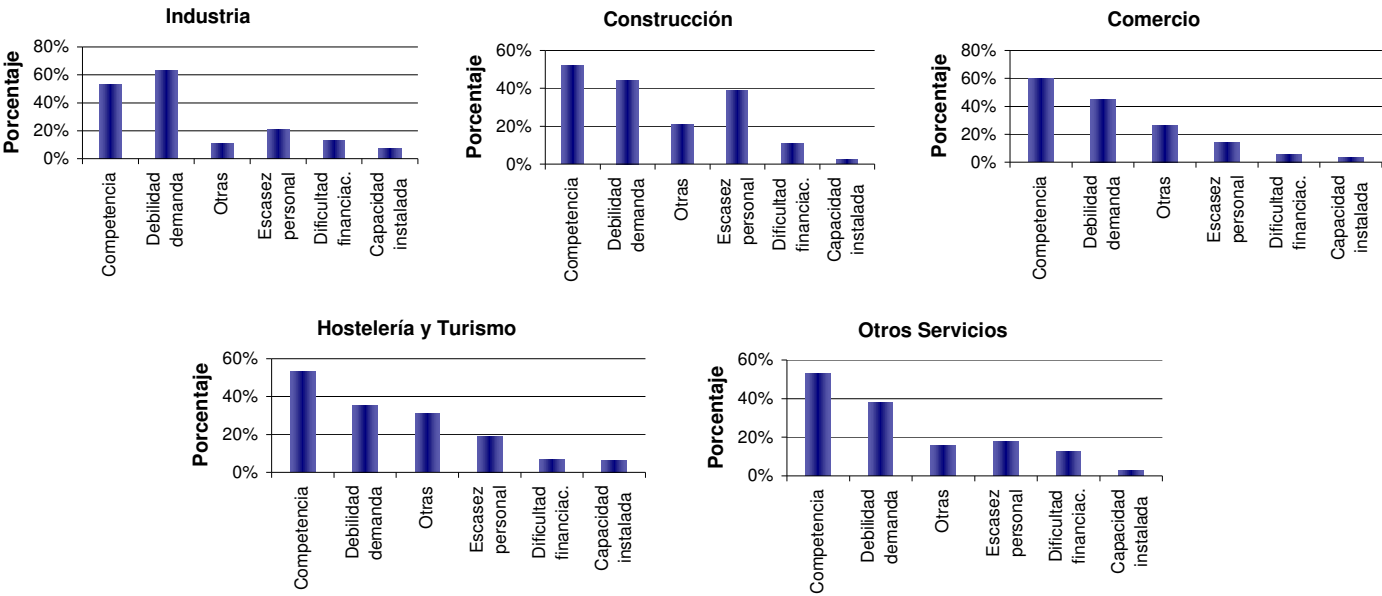
FACTORES QUE LIMITAN LA MARCHA DE LA ACTIVIDAD

¿Qué factores cree que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

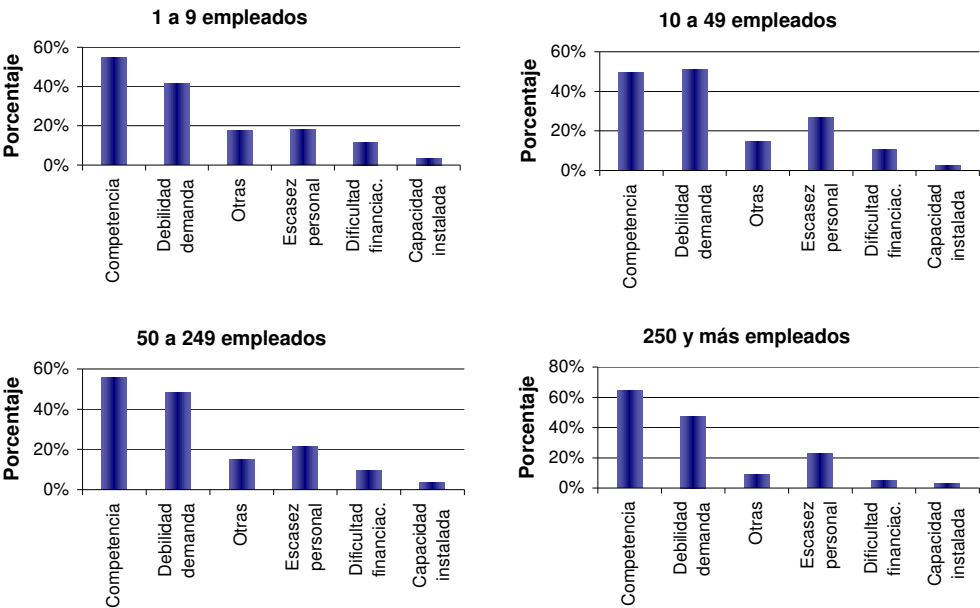
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



Resultados por Tamaños:



RESULTADOS GENERALES. DEFINICIÓN DE CONCEPTOS

P.1- En el segundo trimestre de 2005, en comparación con el trimestre anterior, ¿diría Vd. que en su negocio han aumentado, siguen igual o han disminuido...?

	Aumentado	Sigue igual	Disminuido	No realiza
1.1 Cifra de negocio	27,4%	46,5%	26,1%	
1.2 Nº trabajadores con contrato	16,1%	71,8%	12,1%	
1.3 Precios de venta	16,7%	75,5%	7,8%	
1.4 Inversión	18,7%	73,2%	8,1%	
1.5 Exportaciones	21,8%	51,3%	26,9%	69,0%

P.2- Durante el tercer trimestre de 2005, en comparación con el segundo trimestre, ¿prevé Vd. que en su negocio aumenten, sigan igual o disminuyan...?

	Aumentará	Seguirá igual	Disminuirá	No realiza
2.1 Cifra de negocio	33,4%	40,7%	25,9%	
2.2 Nº trabajadores con contrato	9,2%	83,7%	7,1%	
2.3 Precios de venta	9,5%	83,7%	6,8%	
2.4 Inversión	16,9%	73,9%	9,2%	
2.5 Exportaciones	24,1%	59,9%	16,0%	69,0%

P.3- ¿Qué factores cree Vd. Que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

3.1 Debilidad de la demanda	42,7%
3.2 Escasez de mano de obra especializada / personal cualificado	19,0%
3.3 Insuficiencia de capacidad instalada	3,4%
3.4 Dificultades de financiación o tesorería	11,6%
3.5 Aumento de la competencia	54,6%
3.6 Otras causas (especificar)	17,5%

DEFINICIONES:

Preguntas 1 y 2

- Cifra de negocio:** volumen de ventas, ventas formalizadas en el trimestre de referencia, volumen de contratación, obra contratada en el trimestre de referencia, facturación en el trimestre de referencia.
- Nº de trabajadores con contrato:** nº medio de personas que han trabajado en la empresa o establecimiento durante el trimestre, en una situación formalizada legalmente.
- Precios de venta:** precio al cual la empresa o establecimiento vende sus productos o servicios en el mercado.
- Inversión:**
 - **en tangibles** (inversión en activos físicos de la empresa):
 - Nueva adquisición, ampliación o mejora de instalaciones, almacenes, locales, maquinaria y equipos (incluidos los informáticos).
 - Adquisición de empresas para ampliar el negocio.
 - **en intangibles** (inversión en activos no físicos de la empresa):
 - Mejoras del proceso productivo.
 - Publicidad y promoción de los productos de la empresa.
 - Formación y cualificación del personal.
- Exportaciones:** ventas formalizadas durante el trimestre a clientes situados en otros países, obra contratada en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países, facturación en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países.

Pregunta 3

- Debilidad de la demanda:** percepción de un cierto estancamiento o reducción en las ventas, cartera de pedidos, obra contratada o facturación, que tendrá un reflejo directo en los ingresos de la empresa
- Escasez de mano de obra especializada o personal cualificado:** dificultad para encontrar, en el mercado de trabajo, personal con el que cubrir puestos de trabajo para los que se necesita una preparación especializada o una cualificación específica.
- Insuficiencia de capacidad instalada / insuficiencia del equipo productivo / insuficiencia del local:** limitación de la capacidad que impide a la empresa o establecimiento hacer frente a cualquier demanda adicional de sus productos o servicios, y que tiene como consecuencia la imposibilidad de ampliar la cifra de negocio.
- Dificultades de financiación o tesorería:** aparición de problemas a la hora de conseguir financiación externa, como pueden ser los créditos de entidades financieras, por ejemplo. Problemas para obtener liquidez de forma rápida. Estas situaciones traen como consecuencia la imposibilidad de realizar inversiones o de afrontar pagos en plazo.
- Aumento de la competencia:** aparición de políticas de precios agresivas por parte de las empresas de un mismo sector que pueden traer como resultado una caída en la cifra de negocio. Incremento en el número de establecimientos dedicados a la misma actividad.

Ficha técnica: Analizadas 5.044 establecimientos con al menos un trabajador, distribuidos por todo el territorio nacional.

El margen de error máximo para un nivel de confianza del 95% es de +/-1,38%