

Indicador de Confianza Empresarial

Perspectivas cuarto trimestre

Resultados tercer trimestre

Nº11 • 2005

Resultados detallados

©ámaras

©ambres

©anberak

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL

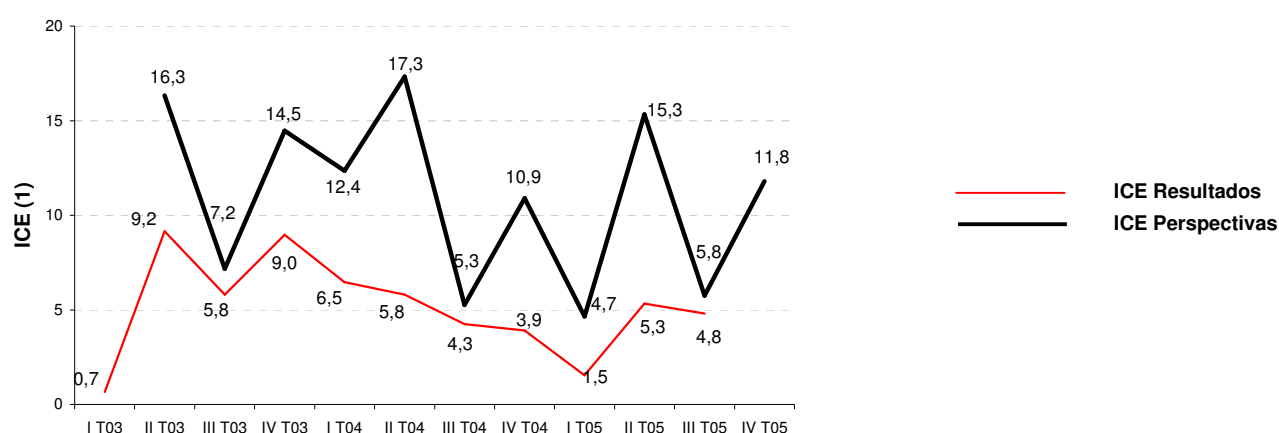
RESULTADOS GENERALES

La confianza empresarial evoluciona favorablemente por segundo trimestre consecutivo. El ICE de perspectivas alcanza 11,8 puntos en el cuarto trimestre de 2005, superior a los 10,9 del mismo trimestre de 2004.

Esta evolución del ICE se basa en un importante avance de la inversión. El empleo se mantendrá dinámico, pero la cifra de negocio de las empresas podría adelantar una ralentización del consumo de los hogares.

El incremento de la competencia incrementa su importancia como factor que limita la actividad de las empresas y la debilidad de la demanda sigue perdiendo fuerza. A pesar de la posible ralentización del consumo, éste se mantendrá en niveles elevados.

EVOLUCIÓN DEL ICE



RESULTADOS POR SECTORES

El avance del ICE es más importante en industria y construcción, alcanzando cifras superiores a las del mismo trimestre del año anterior. En el sector servicios el ICE repuntará en todas las ramas de actividad, excepto en otros servicios. En hostelería y turismo, el ICE de perspectivas se mantiene en niveles negativos.

Industria y construcción experimentarán avances en cifra de negocio e inversión. En hostelería y turismo se podría producir un importante avance de la inversión, aunque tanto el empleo como la cifra de negocio se mantendrán en valores negativos.

El incremento de la competencia ha pasado a ser el principal factor que limita la actividad de las empresas en todos los sectores de actividad, excepto en construcción, donde la dificultad para encontrar personal cualificado pasa a ser el aspecto más importante.

RESULTADOS POR TAMAÑOS

El ICE de perspectivas de las empresas de mayor dimensión aumenta de manera clara respecto al dato del mismo trimestre del año anterior.

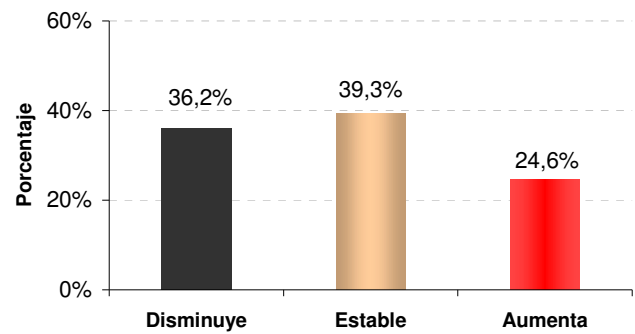
Las empresas de mayor dimensión experimentarán avances en todas las variables que componen el indicador. En las empresas de 1 a 9 empleados se producirá un avance de la inversión gracias a las favorables condiciones de financiación.

El incremento de la competencia se mantiene como el factor más importante que limita la actividad de las empresas en todos los segmentos de tamaño, excepto en las empresas de 50 a 249 empleados, donde la debilidad de la demanda continúa siendo el principal factor. Las dificultades de financiación son más importantes en las empresas de menor dimensión.

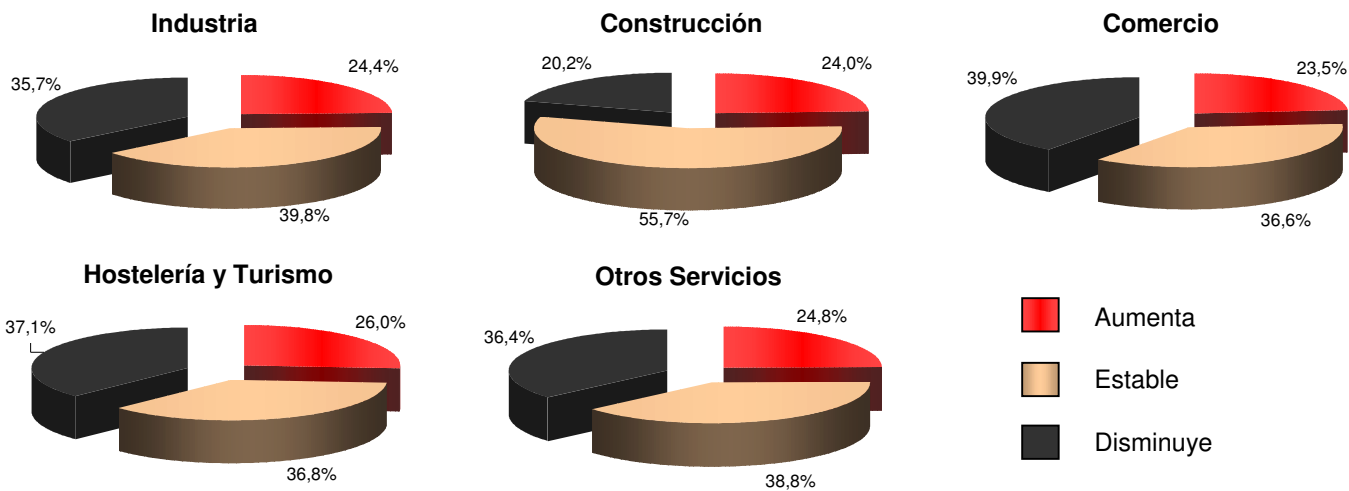
EVOLUCIÓN TERCER TRIMESTRE 2005

¿Cómo ha evolucionado su **cifra de negocio** durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

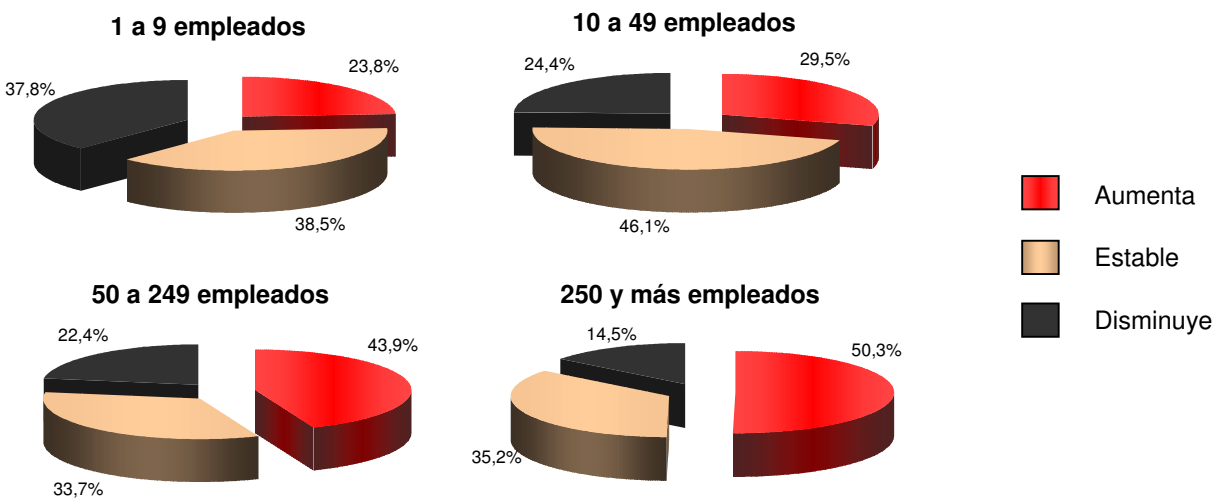
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

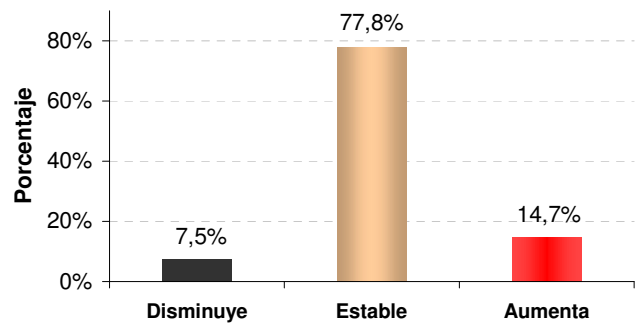


Resultados por Tamaños:

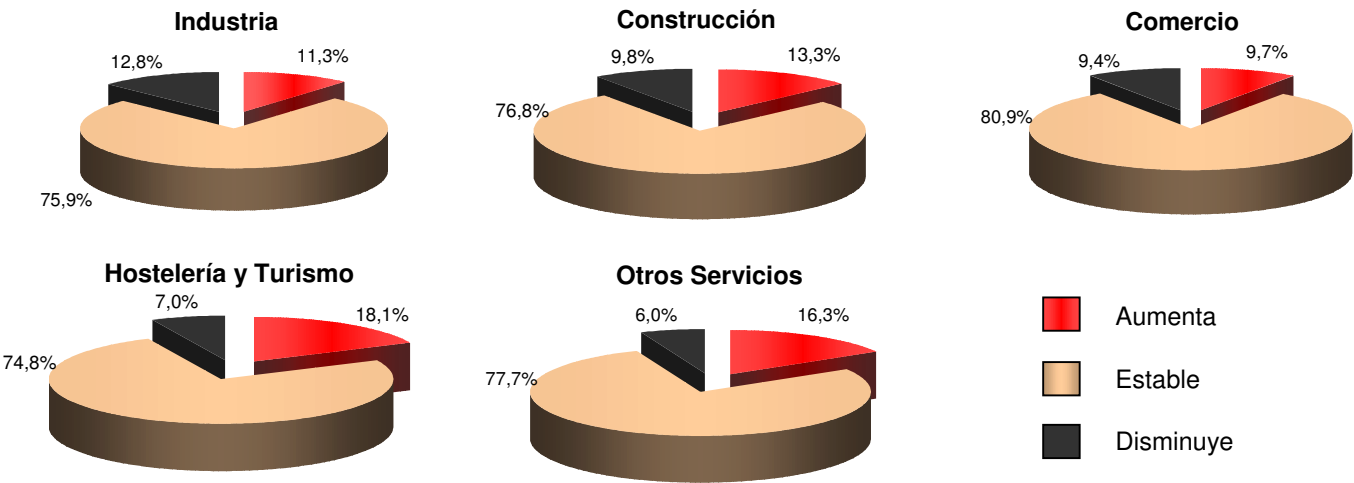


¿Cómo ha evolucionado el **número de trabajadores** de su empresa durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

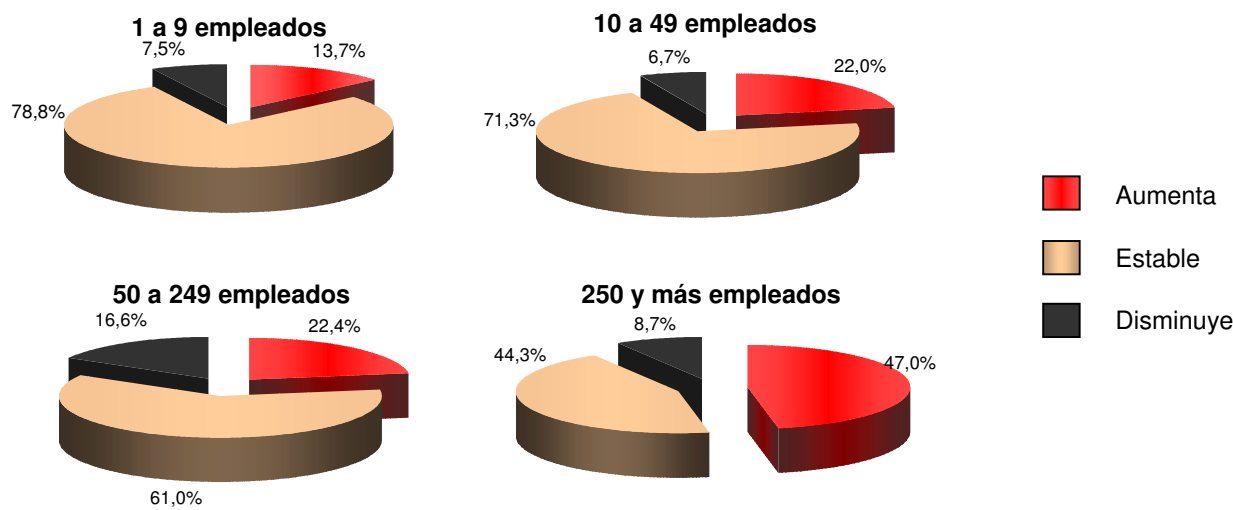
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

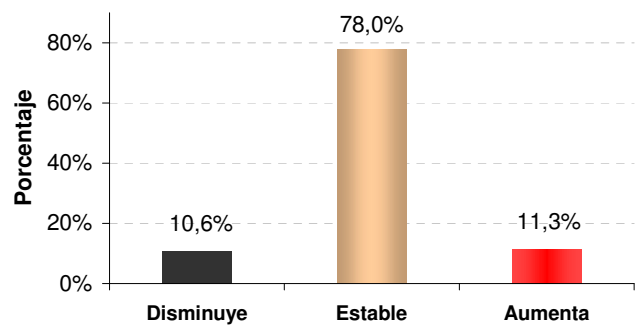


Resultados por Tamaños:

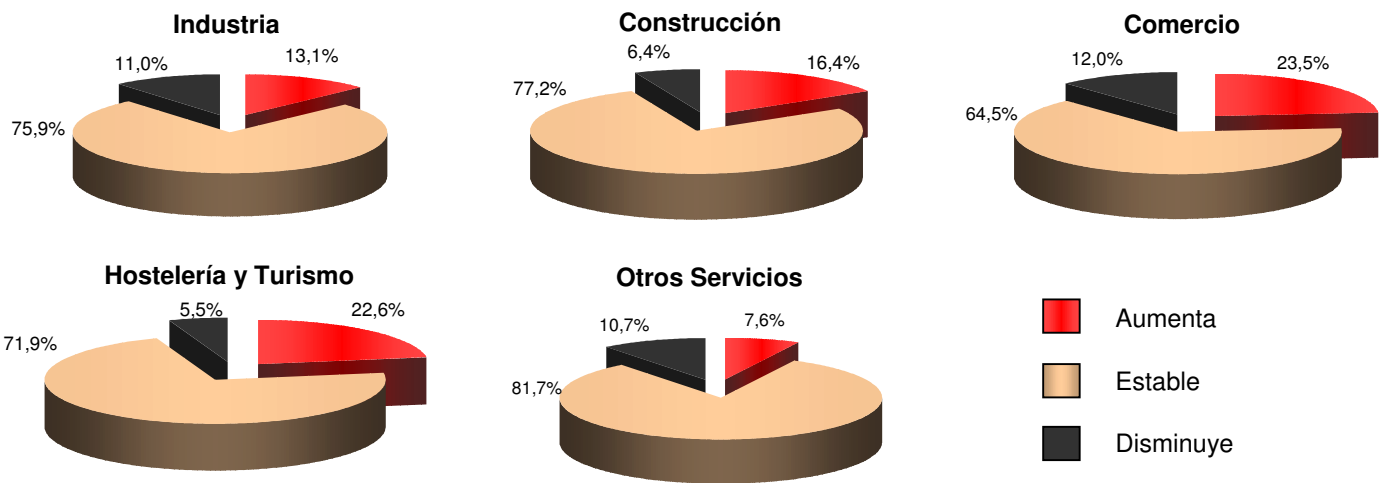


¿Cómo han evolucionado sus **precios de venta** durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

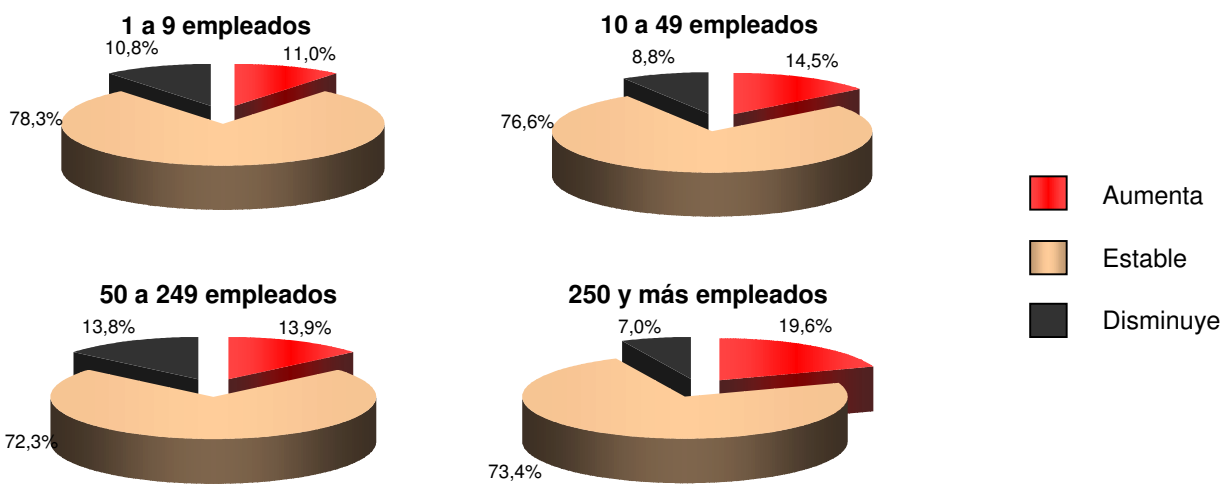
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

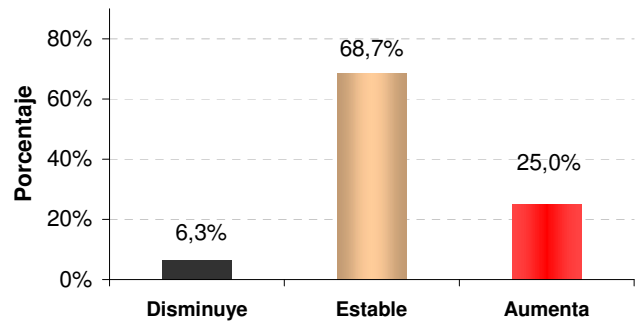


Resultados por Tamaños:

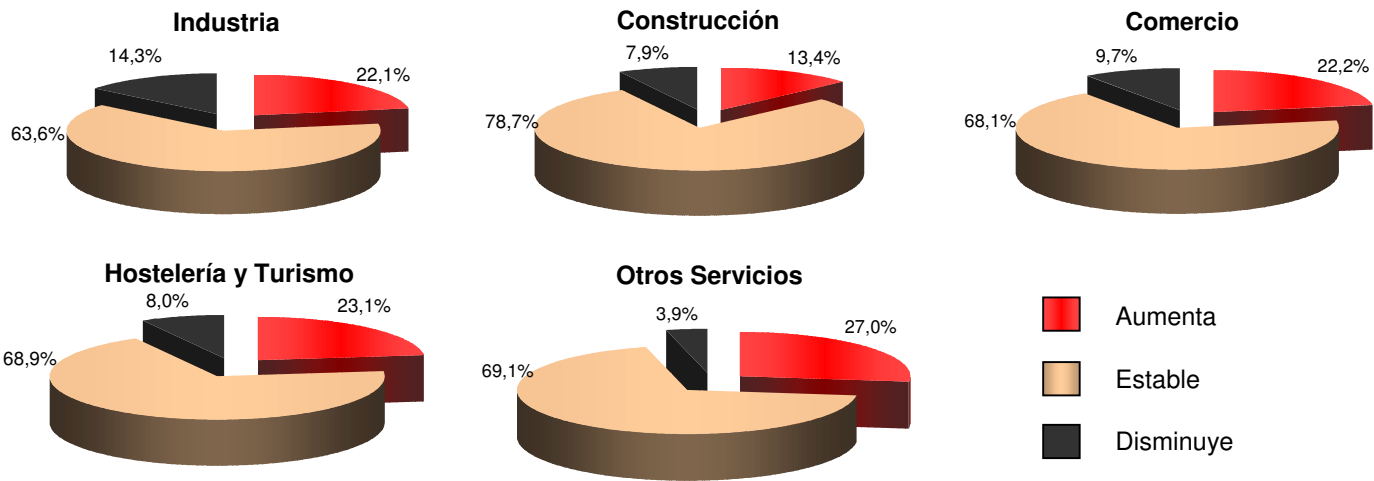


¿Cómo ha evolucionado la inversión en su empresa durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

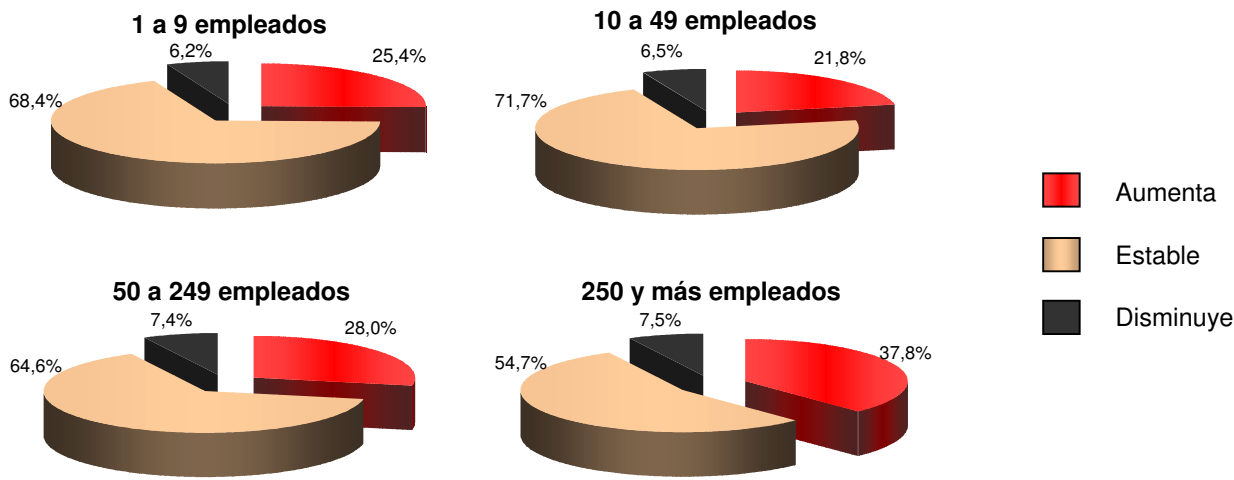
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

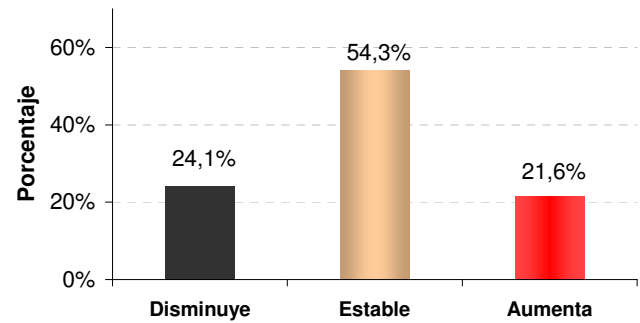


Resultados por Tamaños:

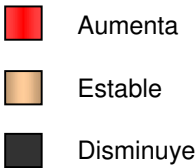
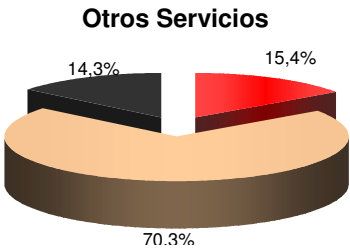
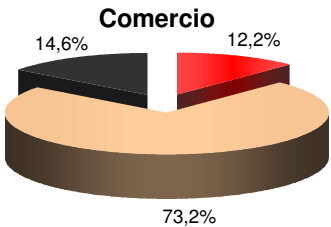
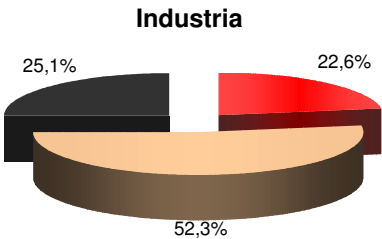


¿Cómo han evolucionado sus exportaciones durante el tercer trimestre de 2005 en comparación con el trimestre anterior?

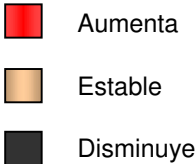
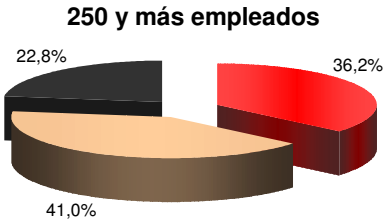
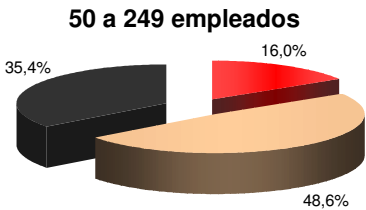
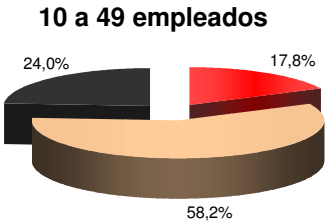
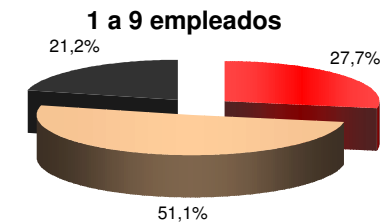
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



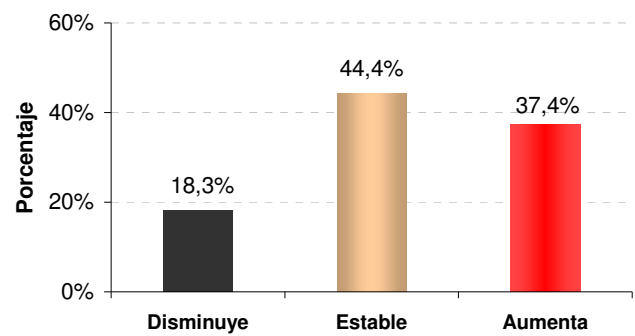
Resultados por Tamaños:



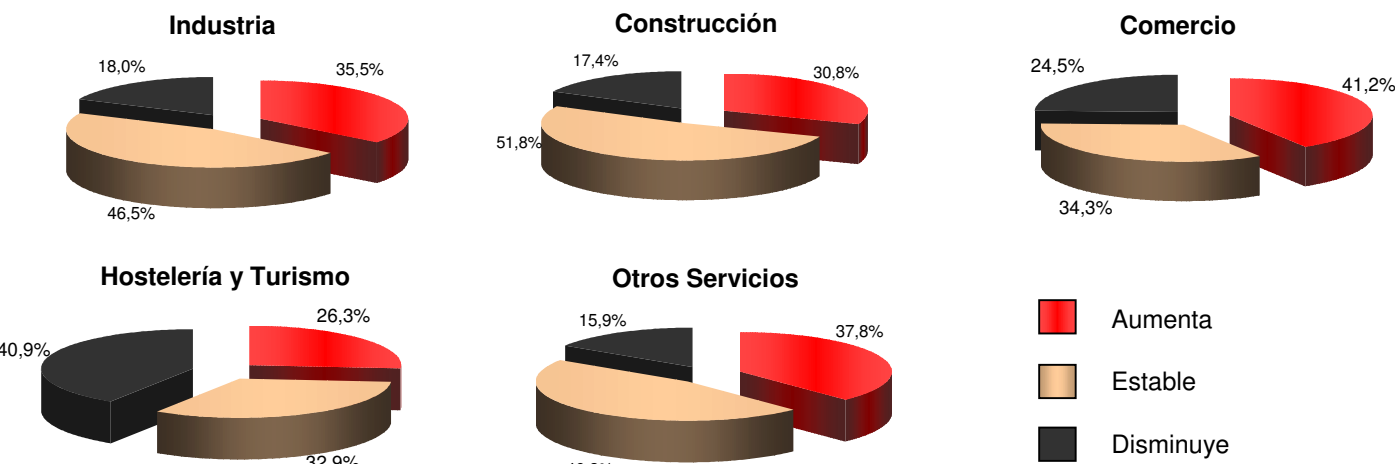
PERSPECTIVAS CUARTO TRIMESTRE 2005

¿Cómo cree que evolucionará su **cifra de negocio** durante el cuarto trimestre de 2005 en comparación con el tercer trimestre?

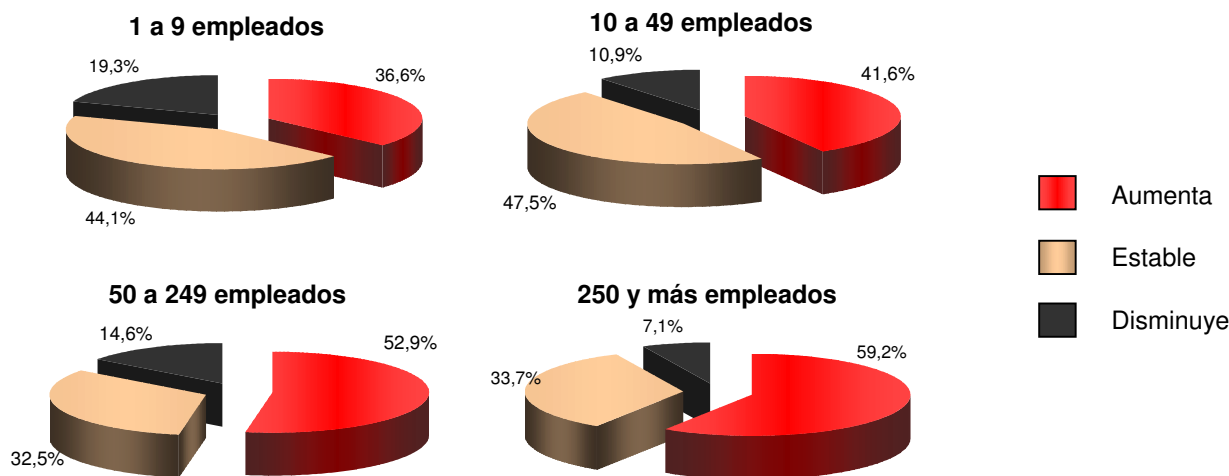
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

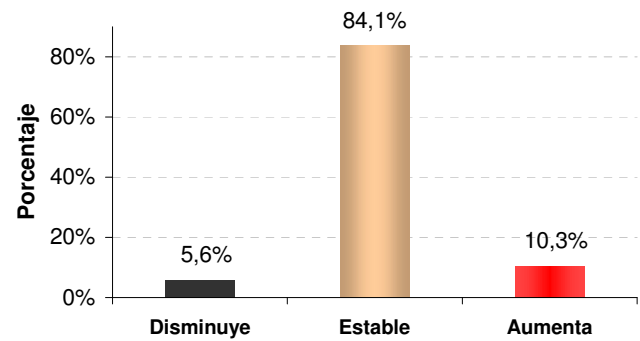


Resultados por Tamaños:

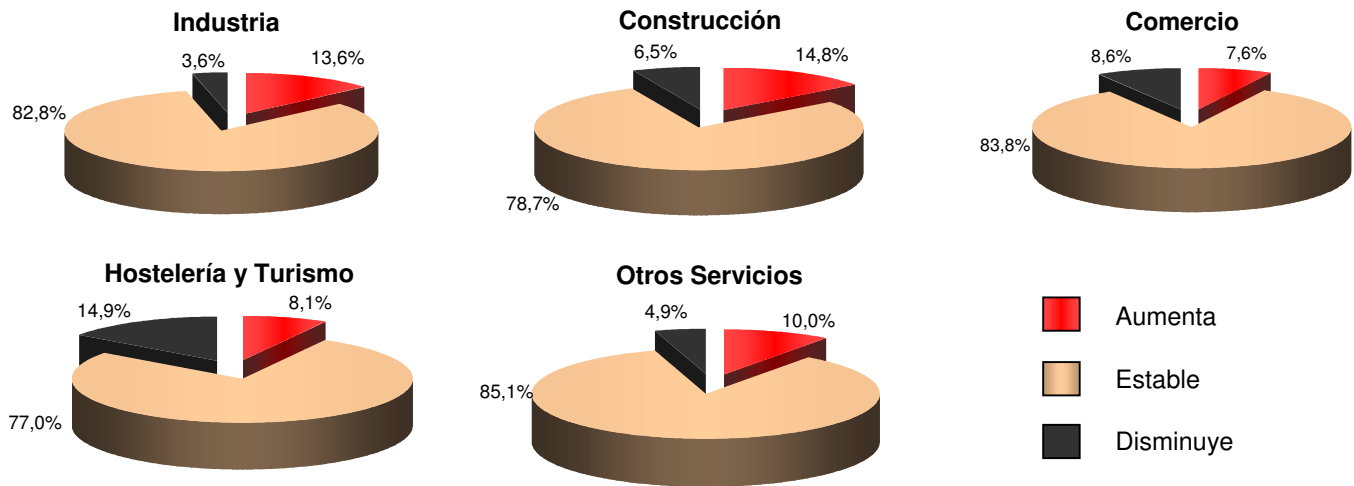


¿Cómo cree que evolucionará el **número de trabajadores** de su empresa durante el cuarto trimestre de 2005 en comparación con el tercer trimestre?

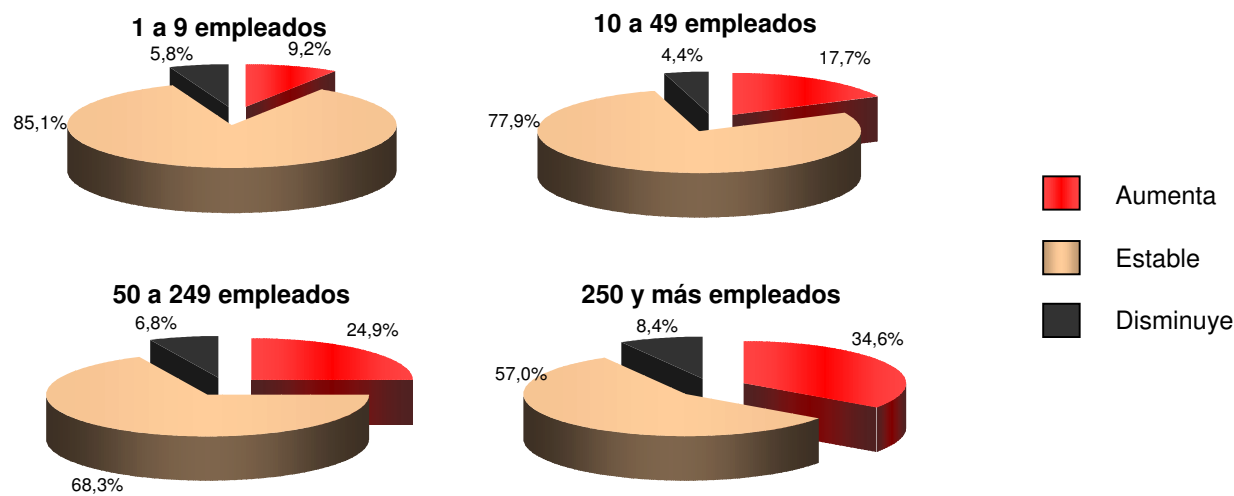
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

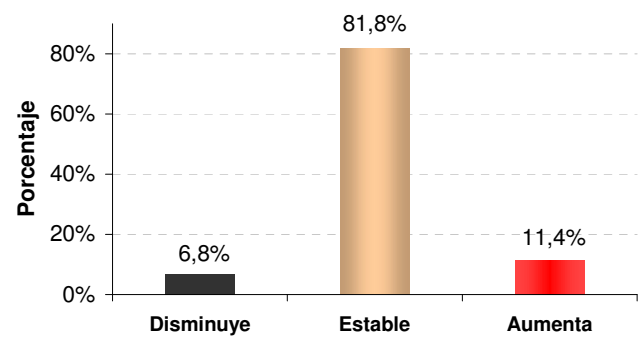


Resultados por Tamaños:

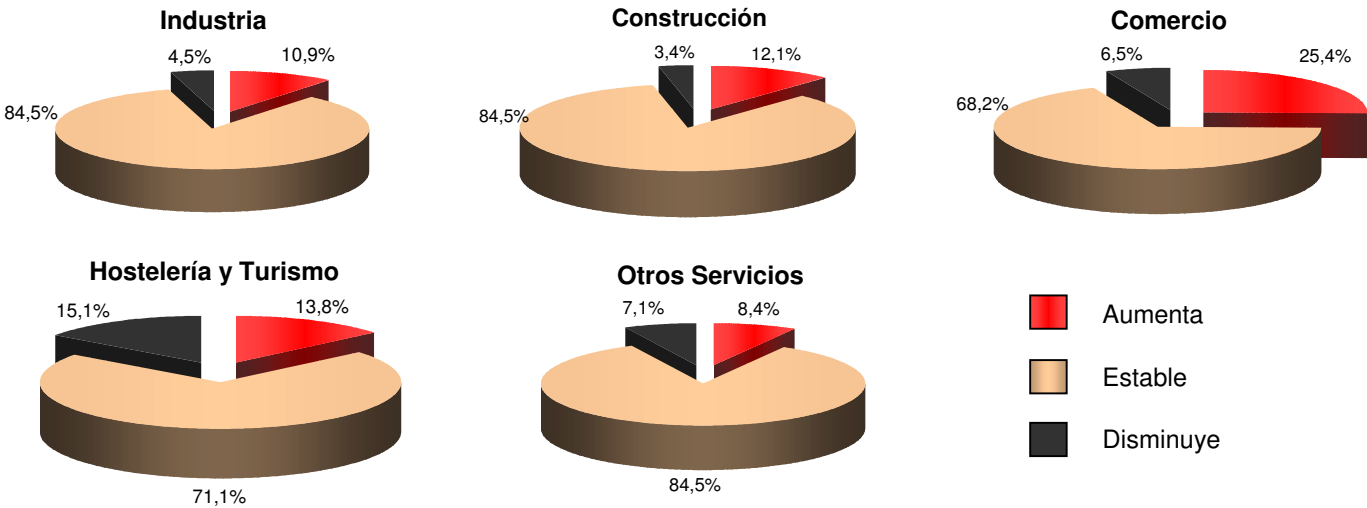


¿Cómo cree que evolucionarán sus **precios de venta** durante el cuarto trimestre de 2005 en comparación con el tercer trimestre?

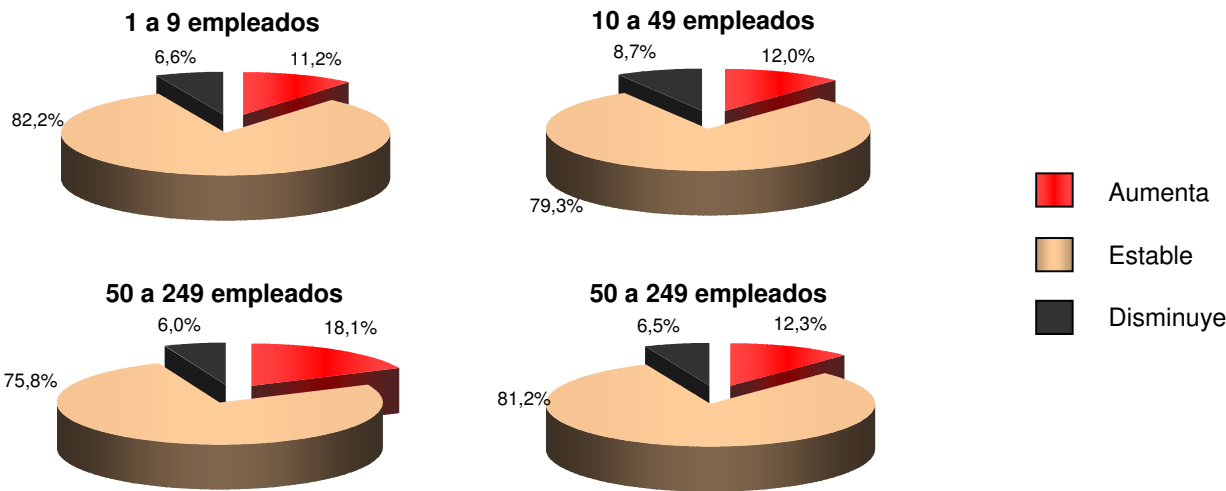
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

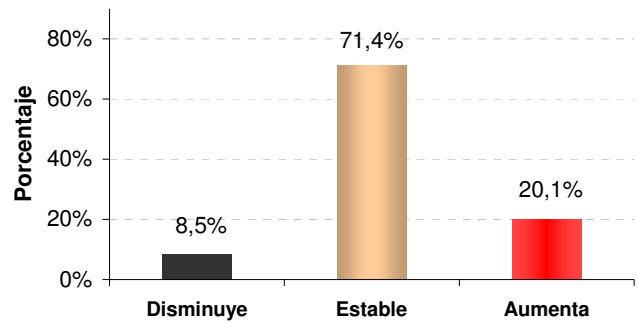


Resultados por Tamaños:

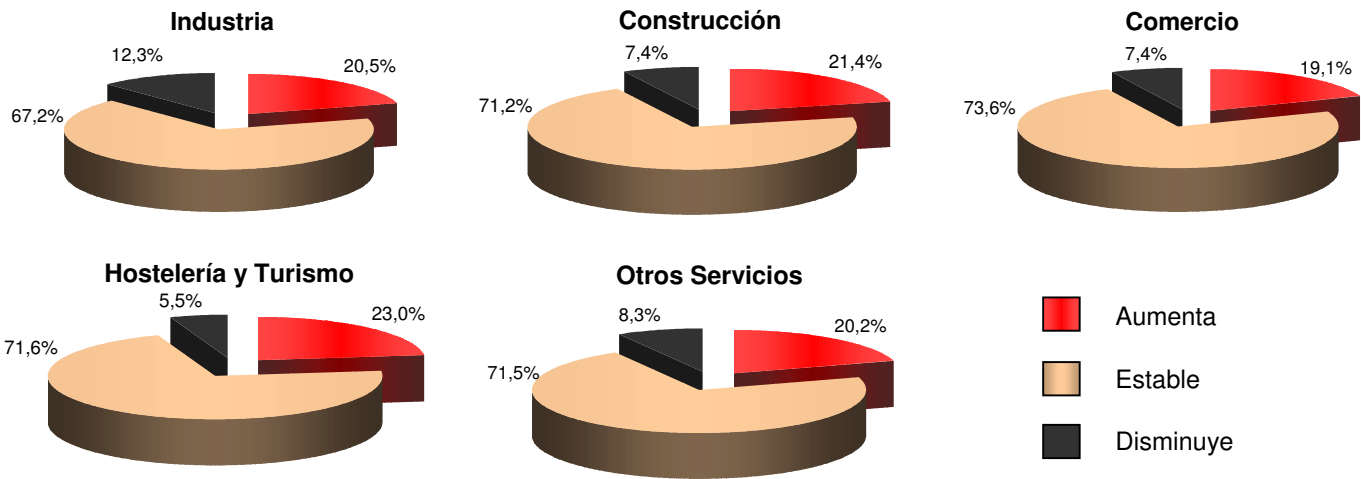


¿Cómo cree que evolucionará la **inversión** de su empresa durante el cuarto trimestre de 2005 en comparación con el tercer trimestre?

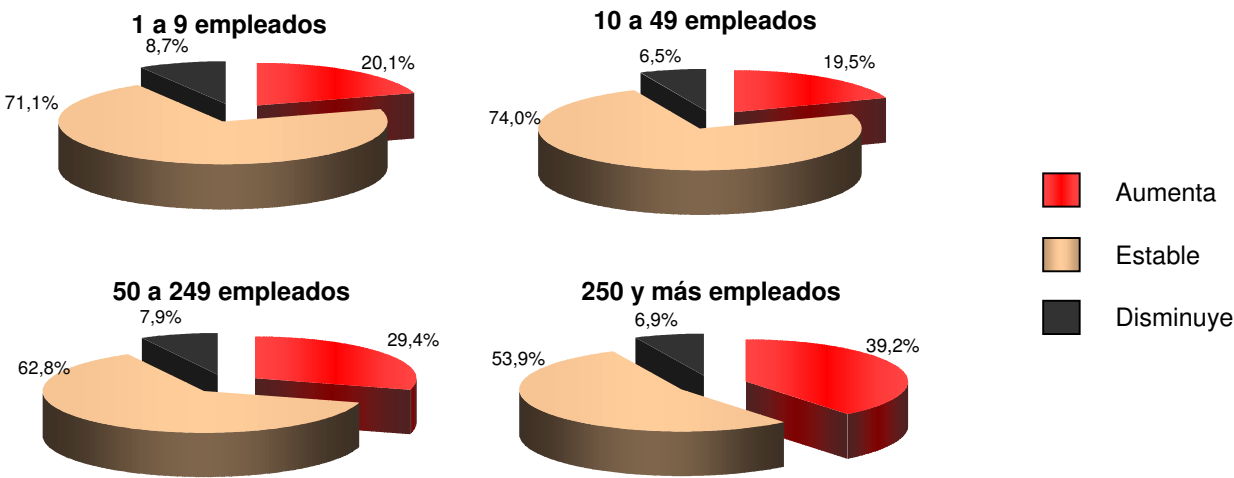
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

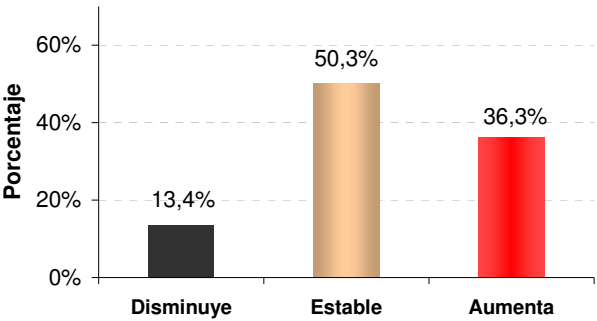


Resultados por Tamaños:

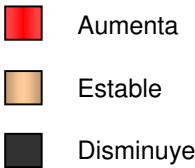
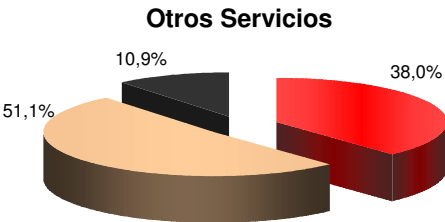
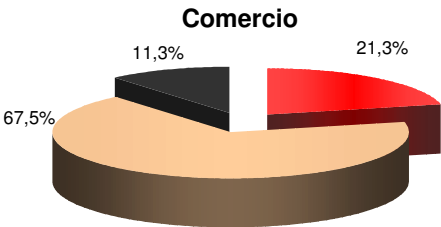
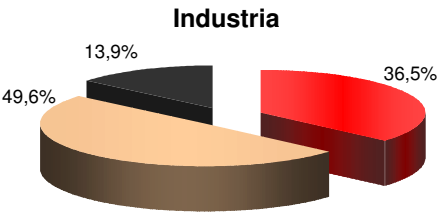


¿Cómo cree que evolucionarán sus **exportaciones** durante el cuarto trimestre de 2005 en comparación con el tercer trimestre?

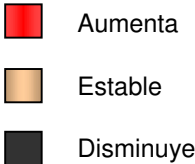
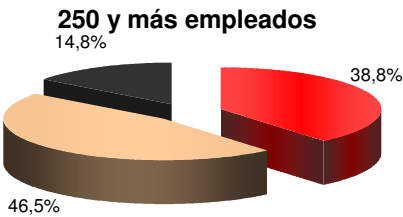
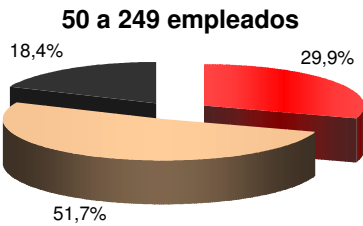
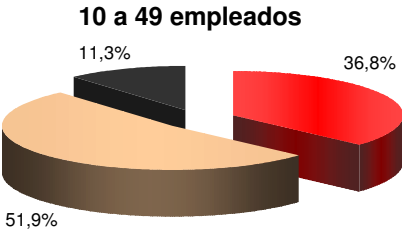
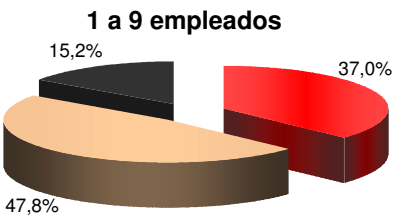
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:

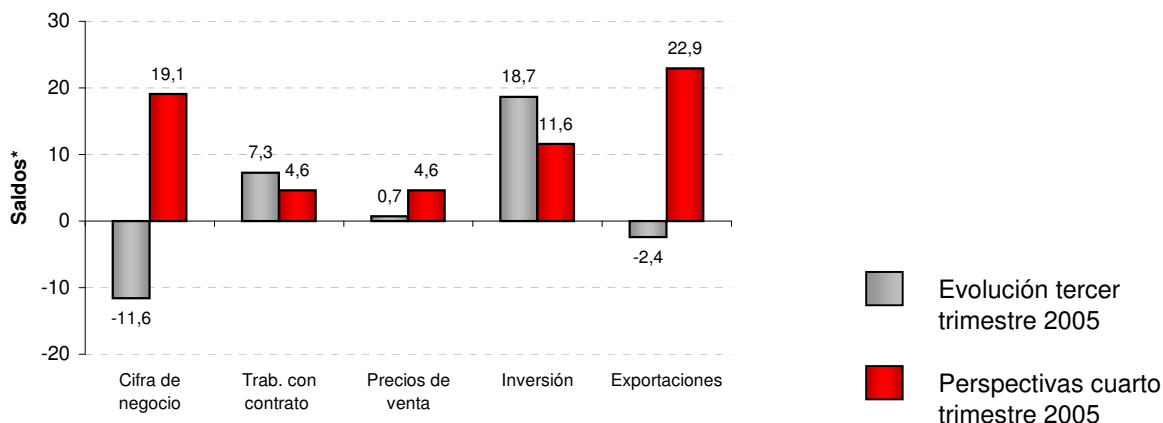


Resultados por Tamaños:

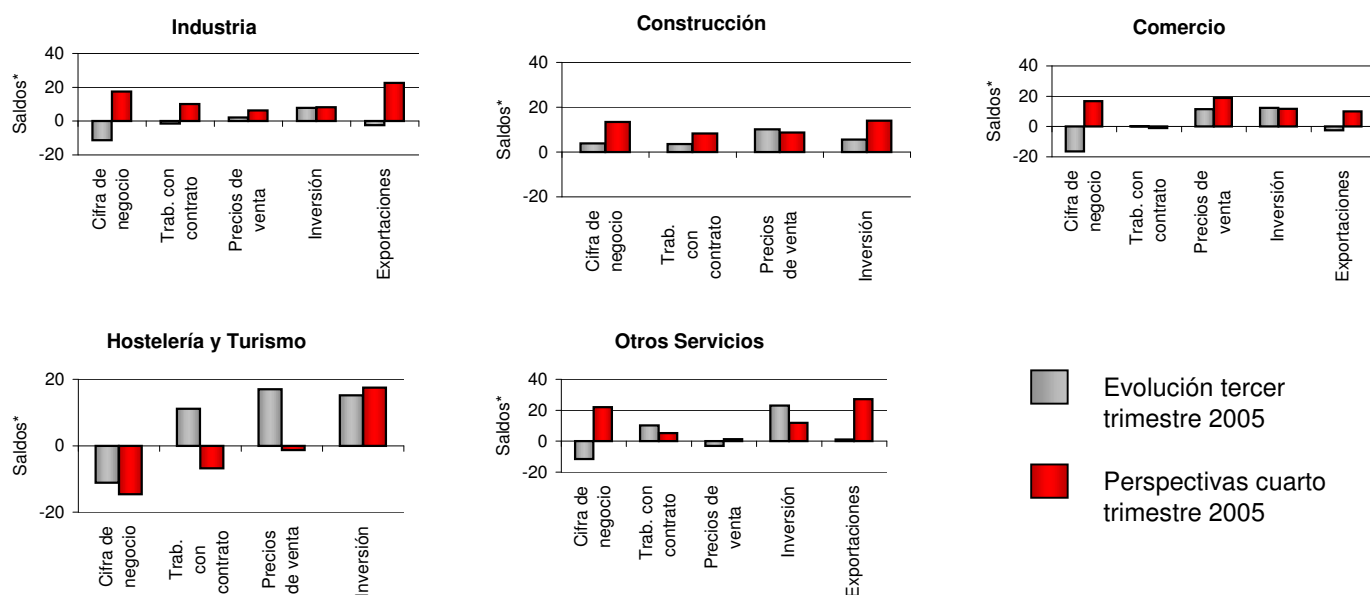


SALDOS

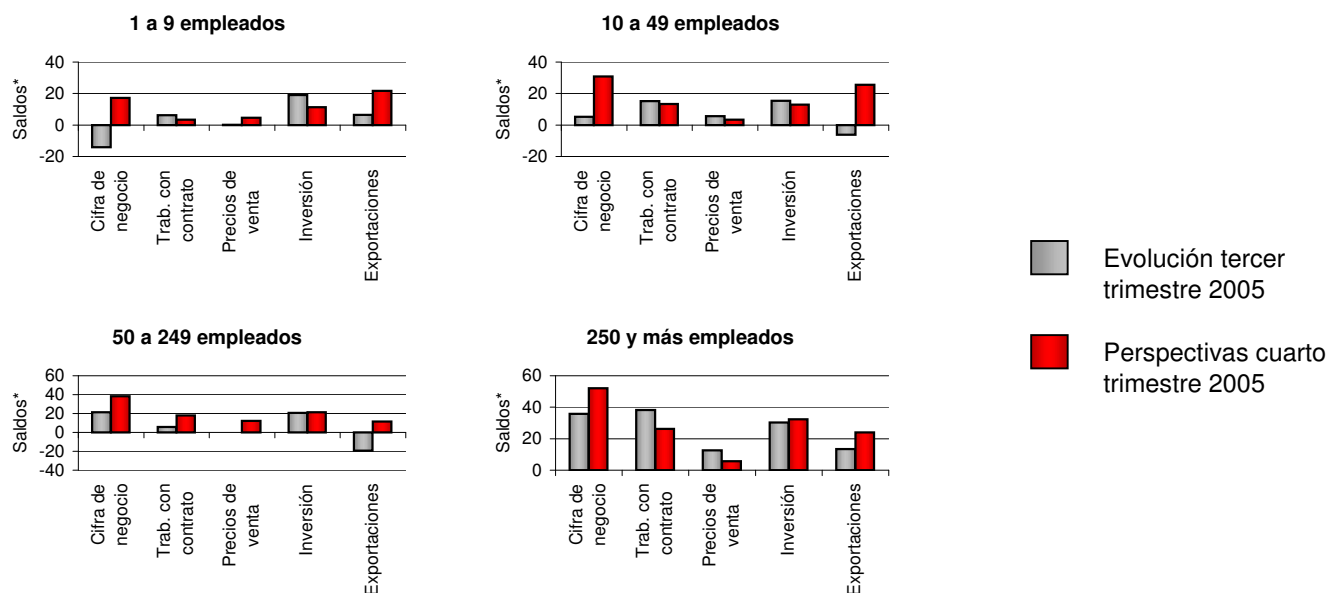
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



Resultados por Tamaños:

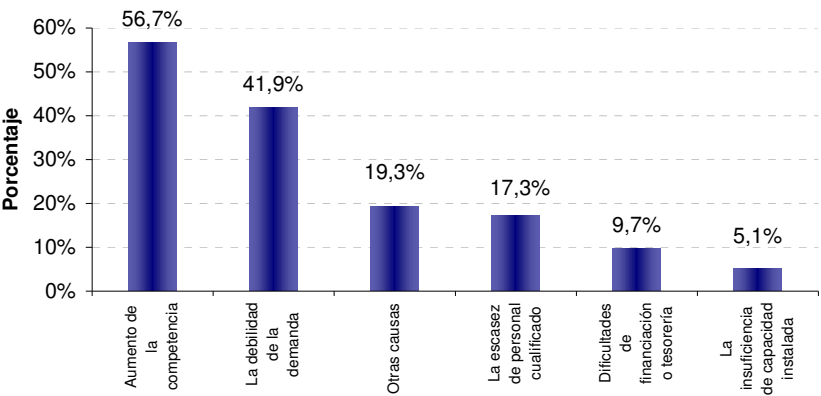


*Saldos: diferencia entre las respuestas "aumenta" y "disminuye"

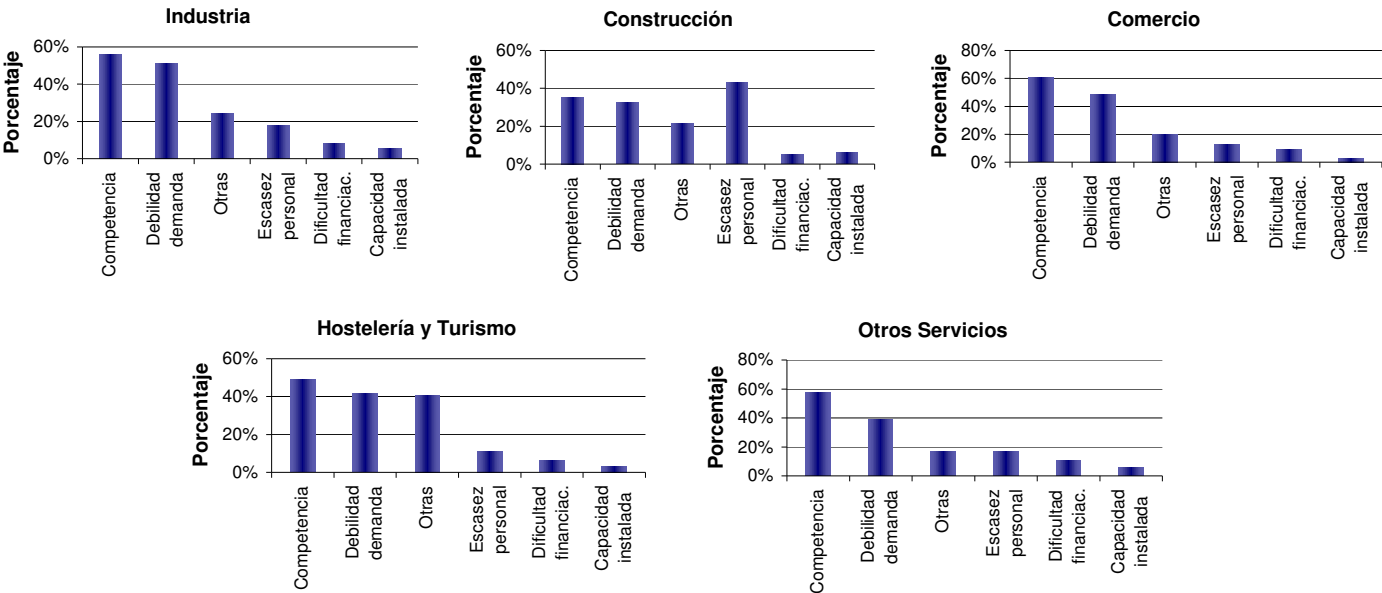
FACTORES QUE LIMITAN LA MARCHA DE LA ACTIVIDAD

¿Qué factores cree que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

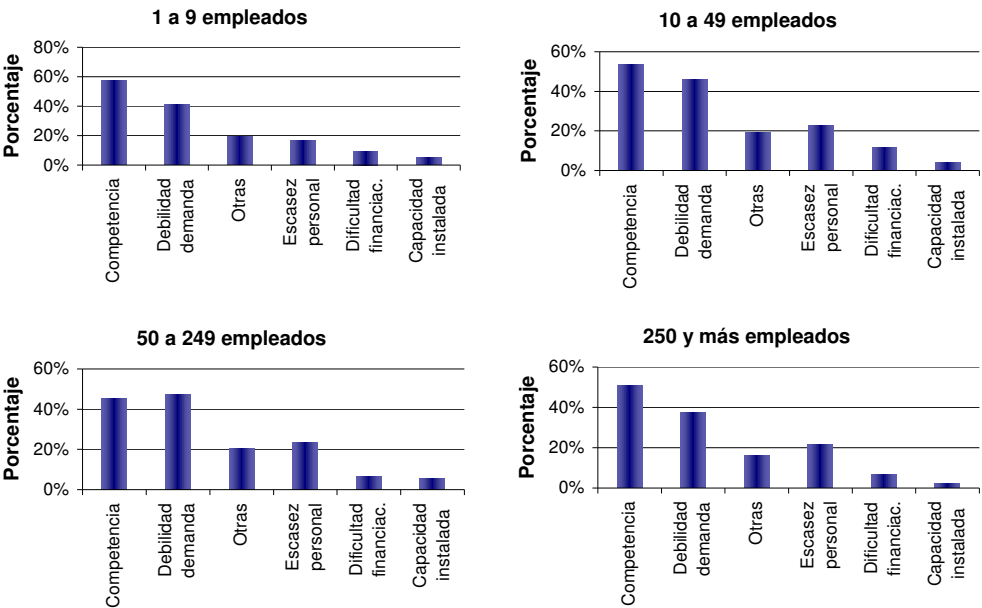
Resultados Generales:



Resultados por Sectores:



Resultados por Tamaños:



RESULTADOS GENERALES. DEFINICIÓN DE CONCEPTOS

P.1- En el tercer trimestre de 2005, en comparación con el trimestre anterior, ¿diría Vd. que en su negocio han aumentado, siguen igual o han disminuido...?

	Aumentado	Sigue igual	Disminuido	No realiza
1.1 Cifra de negocio	24,6%	39,3%	36,2%	
1.2 Nº trabajadores con contrato	14,7%	77,8%	7,5%	
1.3 Precios de venta	11,3%	78,0%	10,6%	
1.4 Inversión	25,0%	68,7%	6,3%	
1.5 Exportaciones	21,6%	54,3%	24,1%	70,8%

P.2- Durante el cuarto trimestre de 2005, en comparación con el tercer trimestre, ¿prevé Vd. que en su negocio aumenten, sigan igual o disminuyan...?

	Aumentará	Seguirá igual	Disminuirá	No realiza
2.1 Cifra de negocio	37,4%	44,4%	18,3%	
2.2 Nº trabajadores con contrato	10,3%	84,1%	5,6%	
2.3 Precios de venta	11,4%	81,8%	6,8%	
2.4 Inversión	20,1%	71,4%	8,5%	
2.5 Exportaciones	36,3%	50,3%	13,4%	70,8%

P.3- ¿Qué factores cree Vd. Que limitan el nivel de actividad de su empresa o la marcha de su negocio?

3.1 Debilidad de la demanda	41,9%
3.2 Escasez de mano de obra especializada / personal cualificado	17,3%
3.3 Insuficiencia de capacidad instalada	5,1%
3.4 Dificultades de financiación o tesorería	9,7%
3.5 Aumento de la competencia	56,7%
3.6 Otras causas (especificar)	19,3%

DEFINICIONES:

Preguntas 1 y 2

- Cifra de negocio:** volumen de ventas, ventas formalizadas en el trimestre de referencia, volumen de contratación, obra contratada en el trimestre de referencia, facturación en el trimestre de referencia.
- Nº de trabajadores con contrato:** nº medio de personas que han trabajado en la empresa o establecimiento durante el trimestre, en una situación formalizada legalmente.
- Precios de venta:** precio al cual la empresa o establecimiento vende sus productos o servicios en el mercado.
- Inversión:**
 - **en tangibles** (inversión en activos físicos de la empresa):
 - Nueva adquisición, ampliación o mejora de instalaciones, almacenes, locales, maquinaria y equipos (incluidos los informáticos).
 - Adquisición de empresas para ampliar el negocio.
 - **en intangibles** (inversión en activos no físicos de la empresa):
 - Mejoras del proceso productivo.
 - Publicidad y promoción de los productos de la empresa.
 - Formación y cualificación del personal.
- Exportaciones:** ventas formalizadas durante el trimestre a clientes situados en otros países, obra contratada en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países, facturación en el trimestre de referencia a clientes situados en otros países.

Pregunta 3

- Debilidad de la demanda:** percepción de un cierto estancamiento o reducción en las ventas, cartera de pedidos, obra contratada o facturación, que tendrá un reflejo directo en los ingresos de la empresa
- Escasez de mano de obra especializada o personal cualificado:** dificultad para encontrar, en el mercado de trabajo, personal con el que cubrir puestos de trabajo para los que se necesita una preparación especializada o una cualificación específica.
- Insuficiencia de capacidad instalada / insuficiencia del equipo productivo / insuficiencia del local:** limitación de la capacidad que impide a la empresa o establecimiento hacer frente a cualquier demanda adicional de sus productos o servicios, y que tiene como consecuencia la imposibilidad de ampliar la cifra de negocio.
- Dificultades de financiación o tesorería:** aparición de problemas a la hora de conseguir financiación externa, como pueden ser los créditos de entidades financieras, por ejemplo. Problemas para obtener liquidez de forma rápida. Estas situaciones traen como consecuencia la imposibilidad de realizar inversiones o de afrontar pagos en plazo.
- Aumento de la competencia:** aparición de políticas de precios agresivas por parte de las empresas de un mismo sector que pueden traer como resultado una caída en la cifra de negocio. Incremento en el número de establecimientos dedicados a la misma actividad.

Ficha técnica: Analizados 5.353 establecimientos con al menos un trabajador, distribuidos por todo el territorio nacional.

El margen de error máximo para un nivel de confianza del 95% es de +/-1,34%